



## Табаков Александр

Активно шукаю роботу

Управляющий сети магазинов, 40000 грн

Повна зайнятість, Вільний графік

Бажане місто роботи : Київ

Дата народження: Немає даних

Стать: Чоловік

Сімейний стан: Не вказано

Діти: Не вказано

## Контактна інформація

[Зареєструйтеся](#) або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

## Досвід роботи

Управляющий

з 03.2018 по поточний час (8 років)

ТОВ "АТБ - маркет" (Розничная торговля), Киев

(Эффективное управление работой магазина;

Контроль выполнения KPI(выполнение плана товарооборота, минимизация потерь, выполнение внутренних стандартов компании, соблюдение стандартов кассовой дисциплины);

Построение эффективной команды, качественный и своевременный подбор персонала(в подчинении более 50 сотрудников), минимизация текучести персонала;

Организация и проведение ежемесячных инвентаризаций;

Контроль ведения бухгалтерии магазина в 1С;

Взаимодействие с гос. органами, оформление разрешительной документации;  
Вывод магазинов со статуса "проблемный";  
Открытие новых магазинов.)

### Руководитель отдела продаж

з 04.2016 по 03.2018 (1 рік 10 місяців)

Telephone-center (Розничная торговля), Киев

(Организация и построение "с нуля" отдела продаж. Эффективное управление отделом продаж (в прямом подчинении более 40 человек);

Анализ рынка и конкурентной среды, прогнозирование продаж, выполнение плановых показателей;

Организация и эффективное внедрение мероприятий для увеличения объема продаж в структурных подразделениях: отдел прямого маркетинга, техническая поддержка;

Написание скриптов для каждого вида исходящей и входящей коммуникации. Обеспечение высокого уровня продаж и удержания клиентов с учетом выявления их потребностей;

Расширение клиентской базы(поиск новых клиентов, подготовка и проведение презентаций, участие в составлении коммерческих предложений, проведение переговоров, заключение договоров);

Подбор, адаптация, коучинг персонала. Организация тренингов и проведения тимбилдингов для сотрудников. Разработка и внедрение мотивационных программ, способствующих повышению KPI;

Помощь и личное участие в решении конфликтных и нестандартных ситуаций. Работа с рекламациями.

Есть рекомендации с данного места работы)

### Старший менеджер по продажам

з 08.2013 по 04.2016 (2 року 7 місяців)

ТОВ "Маркетинг ТД" (Розничная торговля), Киев

(Продажи медицинских товаров

Есть рекомендации с данного места работы)

---

## Додаткові відомості

Знание компьютера, программ: - MS Office - уверенный пользователь;

- 1С:8.1 - уверенный пользователь;

- CRM Bitrix - уверенный пользователь;

- Google Analytics, Google Adwords уверенный пользователь;

- Google docs - уверенный пользователь;

- Adobe Photoshop 18.1 - уверенный пользователь;

- Почтовые программы - уверенный пользователь;

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личные качества:

Ответственность

Самостоятельность

Аналитический склад ума

Стремление к лидерству

Способность организовать качественный трудовой процесс

## Освіта

Киевский национальный экономический университет им. Вадима Гетьмана

вища , с 2018 по 2020 (2 року)

Маркетинговый менеджмент, Киев

КНУКиИ

вища , с 2006 по 2010 (4 року)

Педагогика, Киев

---

## Курси та тренінги

- Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - обучение на должность управляющего магазином, 2019
  - Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - Обучение на должность заместителя управляющего магазином, 2018
  - 7 навыков высокоэффективных людей(программа по С. Кови), 2017
  - Сергей Азимов: "Продажи и переговоры", 2016
  - Игорь Манн: "Компания номер 1", 2015
-