



## Головко Асия Ивановна

Активно шукаю роботу

Руководитель проекта, 30000 грн

Повна зайнятість

Бажане місто роботи : Київ

Дата народження: 29 грудня 1980 (43 року)

Стать: Жінка

Сімейний стан: Не вказано

Діти: Не вказано

---

## Контактна інформація

[Зареєструйтеся](#) або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

## Мета

С радостью присоединюсь в команду амбициозных и продвинутых специалистов, как Project Manager, для достижения бизнес целей и обмена опытом.

---

## Досвід роботи

Руководитель проекта

з 03.2018 по 03.2020 (1 рік 11 місяців)

Kompozit, Киев

(ТМ Kompozit Киев (Лакокрасочная продукция №1 в Украине)/ сайт: <https://artkompozit.com/>

- Разработка стратегии и внедрение новой ТМ ART Kompozit (краски для художников) на рынки Украины и Европы
- Введение, развитие и поддержание ВЭД направления в разных странах
- Поиск и подключение клиентов, переговоры, подписание контрактов, создание базы данных
- Маркетинговое исследование рынка и новых тенденций, расширение ассортимента
- Разработка и создание рекламной информации для сайтов и полиграфии
- Участие в различных мероприятиях и социальных проектах, организация и участие в выставках
- Аналитика и прогноз продаж, планирование производства, и запасов на складах
- Поддержание ценовой политики РРЦ на территории Украины.

Достижения:

Я организовала и обеспечила продажи в новом для компании сегменте рынка. За пол года подключила основных клиентов на рынке Украины. Разработала и расширила ассортимент продукции. За 1й год вывела продукт на международный рынок при маленьком ассортименте. Организовывала и участвовала в Украинских и Международных выставках. За 2 года работы продукт стал узнаваем и востребован в Украине и на международном рынке.)

### Руководитель оптовых продаж

з 01.2016 по 03.2018 (2 року 1 місяць)

ScrapMir, Киев

(СкрапМир, Киев (B2B товары для творчества № 1 в Украине производитель скрап.бумаги)- 7 подчиненных

сайт: <https://scrapmir.com.ua/>

- Участие в стратегическом управлении компании, организационное планирование
- Обеспечение продаж оптового направления, управление ассортиментом
- Организация ВЭД компании
- Оптимизация поставок.

Достижения:

Увеличила продажи на 100%, расширила штат в 3 раза, повысила эффективность рабочего процесса. Развила в компании экспортные продажи, подключила новых клиентов (20 стран), подписала контракты с новыми дистрибьюторами. Создала структуру работы в компании и эффективно управляла ею.)

### Руководитель розничных продаж

з 09.2014 по 05.2015 (7 місяців)

Santan, Киев

(Santan, Киев (B2B,B2C системы отопления, сантехники)-15 подчиненных

сайт: <https://santan.ua/>

- Открытие филиала в Киеве, административное управление, организация всех процессов, управление персоналом (15 человек).

Достижения:

В результате организации, структурирования поставок и работы магазина наладила полноценные продажи, создали базу данных и установили систему скидок.)

### Руководитель розничной сети магазинов

з 04.2009 по 08.2013 (4 року 3 місяці)

ЧП Бородина, Киев

(ЧП "Бородина", Киев (retail CD, DVD- музыка, фильмы, компьютерные игры)- 17 подчиненных - Открытие и запуск 3х магазинов с «0», набор команды (17человек) и развитие продаж. Администрирование всех рабочих процессов.

Достижения:

Запустила в работу новые магазины, сформировала команды, участвовала в создании сайта, креативного дизайна магазина, и корпоративной культуры. Наполнение, запуск и развитие бизнес проекта, приносящего полноценный доход.)

## Менеджер по франчайзингу в Украине

з 03.2004 по 08.2005 (1 рік 4 місяці)

Фарма-Косметикс, Киев

(Фарма - Косметикс, Киев (сетевые продажи фармацевтической косметики)

-Администрирование, открытие, контроль работы складов (заключение договоров) на территории Украины.

Достижения:

Организация, открытие, контроль и полноценное функционирование 15 складов.)

---

## Ділові і особисті якості

активність, креативність, професіонал з великим практичним досвідом у цій галузі, навички побудови взаємовигідних відносин з клієнтами, вміння зосереджуватися на головному, старанність, навички проведення успішних переговорів з клієнтами, відповідальність, пунктуальність, вміння швидко навчатись і освоювати нову інформацію, вміння переконувати і домовлятися, амбітність, висока працездатність, комунікабельність, прагнення до самовдосконалення, сумлінне виконання поставлених завдань, гнучкість мислення, творчий підхід до пошуку способів виконання поставлених завдань, вміння злагоджено працювати в колективі, знання типових бізнес-процесів в даній області, постійно підвищую свій рівень професійної підготовки, наполегливість, вміння досягати бажаних результатів, аналітичне мислення, глибоке знання сфери діяльності, легко адаптуюся до нових інформаційних систем, розвинене стратегічне мислення, дисциплінованість, спрямованість на результат, навички ділового спілкування, хороші організаторські здібності, працьовитість, акуратність, надійність, підприємливість, уважність, ініціативність, відповідальність, впевненість в собі, ентузіазм, порядність, рішучість, здатність до швидкого навчання, товариськість, презентабельна зовнішність, самоконтроль, тактовність, цілеспрямованість, здатність самостійно приймати рішення, енергійність, ввічливість, життєрадісність, організованість, самостійність, чесність, увага до деталей, орієнтація на результат, винахідливість

---

## Додаткові відомості

Технические навыки: Продвинутый ПК-пользователь (Word, Excel, Power Point, MS Office), 1С, CRM.

Увлечения: Чтение книг (55 книг за прошлый год), постоянное развитие (тренинги), путешествие ( за год посетила 10 стран), спорт (чемпионка мира по ультрамарафону 50км в составе сборной Украины), Скрапбукинг, пишу книгу, изучаю бизнес психологию.

Дополнительная информация:

Личностная зрелость, высокая ответственность, инициативность. Готовность к длительным командировкам. Природное чувство deadline. Способна оперативно принимать решения в экстренных ситуациях. Хорошо развиты организаторские и коммуникативные способности,

умение вести переговоры. Люблю доводить начатое дело до максимального результата. Ценю качество жизни во всех ее сферах. Умею создавать систему, планировать, развивать, внедрять новые идеи и проекты. С удовольствием применю на практике методы управления Scram. В приоритете для меня постоянное развитие, поэтому с радостью приобрету у вас новые навыки.

---

## Освіта

### Европейский Университет

вища , с 2003 по 2009 (6 років)  
Економіка підприємства, Одеса (Україна)

### Академия экспорта

середня , с 2019 по 2020 (1 рік)  
Глобальные продвижения на Международном рынке, Киев (Украина)

---

## Курси та тренінги

"Эмоциональный интеллект" "Продвижение Экспорта на международные рынки" "Цифровой маркетинг" "Писательское мастерство" "Мастер продаж"

---

## Володіння мовами

английский — вільно  
украинский — досвідчений  
русский — досвідчений

---

<https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/rukovoditel-proekta-238869>