



Опубліковано 29 листопада 2021р.



## Борисов Игорь

Активно шукаю роботу

Руководитель отдела продаж (закупок), 20000 грн

Повна зайнятість

Бажане місто роботи : Донецьк

Дата народження: Немає даних

Стать: Чоловік

Сімейний стан: Состою в браке

Діти: Есть дети

---

## Контактна інформація

[Зареєструйтеся](#) або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

## Мета

Найти работу с достаточным доходом в стабильной, развивающейся организации

---

## Досвід роботи

Руководитель центра комплектации

з 11.2018 по 01.2020 (1 рік 1 місяць)

ООО АТБ АЛЬФА ГРУПП(Оптовая торговля стройматериалами, хозтоварами и оборудованием),Донецк

(Планирование, отчетность, дебиторка, выполнение плана, поиск местных

поставщиков, переговоры с ключевыми клиентами. Контроль за работой менеджеров, расчет ЗП, ценообразование, участие в тендерах, договорная работа.)

### Коммерческий директор

з 10.2010 по 08.2015 (4 року 9 місяців)

ООО ЦК Солид(Оптовая торговля стройматериалами и оборудованием),  
(Планирование, разработка стратегии, контакты с представителями поставщиков и ключевыми клиентами. Координация и обучение менеджеров активных продаж, внедрение новых проектов. Разработка стандартов работы, мотивации сотрудников, внедрение и контроль работы CRM и др.)

### Региональный менеджер

з 07.2008 по 11.2010 (2 року 3 місяці)

ООО ЮДК(Завод стройматериалов),Днепр  
(Построение дилерской сети с "0". Продажи, техподдержка, работа со строительными объектами.)

---

## Додаткові відомості

Знание компьютера, программ: Хорошее знание компьютера (1С, WORD, EXEL, POWER POINT).  
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Есть понимание документации, сопровождающей продажи. Права категории «В». Опыт вождения.

(феникс) 4145383

(050) viber 9012162

Имеются навыки стратегического и оперативного планирования, навыки разработки мотивации сотрудников, опыт внедрения CRM; управление товарным портфелем, построение и управление системой продаж компании, система ценообразования, контроль отчетности и ее анализ, планирование продаж, бюджетирование, управление системой обучения персонала, работа с VIPами, разработка бизнес-плана, бизнес-процессов, анализ и поиск подходящих поставщиков, разработка и согласование ТУ на продукцию, проектирование продукции и калькуляции, внедрение технологий и рецептур, планирование выпуска продукции, анализ каналов сбыта, построение дилерской сети и ценовая политика.

---

## Освіта

### Сити Бизнес Скул (CBS)

вища , с 2013 по 2015 (2 року)

Мастер бизнес администрирования (MBA),.

### БГТУ им. Устинова

вища , с 1989 по 1994 (5 років)

Инженер-механик,