NOVAROBOTA.UA



Королев Андрей Валентинович

Активно шукаю роботу

Руководитель отдела продаж, 30000 грн

Повна зайнятість, Віддалена робота, Вільний графік

Бажане місто роботи : Київ

Дата народження: 13 липня 1981 (44 року)

Стать: Чоловік

Сімейний стан: Состою в браке

Діти: Есть дети

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Мета

Получение дополнительного опыта работы в большой компании и применение навыков развития собственного бизнеса. Желание работать с командой профессионалов, делиться идеями и расширить круг делового общения. Ожидаемый доход - от 30 000 грн. Готов к командировкам. Приемлем ненормированный рабочий день.

Досвід роботи

Руководитель регионального развития продаж

з 08.2020 по поточний час (5 років 3 місяці) Компания "Астриум" (эксклюзивный дистрибьютер в Украине продукции компании Canon Medical Systems) (-Организация, управление и развитие продаж в закрепленных регионах. -Мониторинг активности конкурентов, выявление потенциала развития. -Планирование, согласование, проведение маркетинговых мероприятий. -Соблюдение ценовой и территориальной политики. -Планирование, прогноз, анализ, контроль продаж. -Ведение переговоров, заключение контрактов.) Заместитель руководителя отдела продаж; Руководитель отдела логистики з 10.2018 по 03.2020 (1 рік 4 місяці) компании "Пегас-СК" (Официальный дистрибутор КБТ и МБТ Samsung, LG, Bosch, Indesit, Whirpool, Hisense, Midea, КБТ, МБТ и ТВ СТМ AKAI, Edler, Hoffson) (Функции: Заместитель руководителя отдела продаж -Поиск и ведение новых клиентов. -Подбор новых сотрудников. -Пост-продажи ключевым клиентам. -Согласование цен и условий отгрузки. -Контроль подаваемой отчетности специалистов по продажам. -Контроль продаж специалистов по продажам. -Разработка мотивационных схем для сотрудников. -Подготовка и участие в тендерах.

-Контроль дебиторской задолженности.

-Контроль экспедиторов, логистов и администраторов 5 складов в Украине.

-Анализ, планирование, организация, координация и управление (включая

контроль исполнения) логистических процессов предприятия.

Руководитель отдела логистики

-Проектирование и разработка новых, а также оптимизация существующих логистических маршрутов,

поиск новых перевозчиков, подписание договоров с новыми перевозчиками.

- -Контроль наполнения и выхода плановых маршрутов.
- -Оптимизация стоимости и эффективности логистических маршрутов, просчет целесообразности доставки заказов немаршрутных клиентов, контроль цен на услуги перевозчиков.
- -Координация и направление финансовых потоков, связанных с логистическими процессами.
- -Согласование взаимодействия отдела с другими подразделениями компании в соответствии с разработанными и утвержденными технологическими схемами.
- -Контроль процесса морских перевозок (Китай): от загрузки контейнера на фабрике, до доставки его на склад.
- -Мониторинг и контроль установленных цен на услуги по морским перевозкам(Китай), поиск новых

Перевозчиков и подписание договоров.)

Руководитель

з 06.2015 по 09.2018 (3 року 2 місяці) Компания «Maghed-Test» (ФЛП "Королев А.В) (Деятельность компании «Maghed-Test» сосредоточена на двух направлениях:

- 1. производство универсального магнитного держателя Maghed(www.maghed.com.ua)
- 2. проведение тестирования и кастомизации мобильных устройств.

Функции по направлению "Универсальный магнитный держатель Maghed ":

- -Продвижение продукта на рынке Украины.
- -Контроль качества продукции.
- -Поиск новых клиентов и работа с существующими клиентами.
- -Контроль оптовых и розничных продаж.

Функции по направлению "Тестирования и кастомизации мобильных устройств":

- -Тестирование и кастомизация ПО смартфонов, кнопочных телефонов, телевизоров, медиа приставок;
- Привлечение новых клиентов, заключение контрактов, анализ и мониторинг активного рынка;
- -Обучение персонала техническому процессу, решений для устранения ошибок и развития отношений

с клиентами;

-Взаимодействие с иностранными фабриками, работа с англоязычными специалистами по разработке

ПО;

-Разработка индивидуальных программ и сценариев тестирования под устройства.

Результаты работы и достижения

Направление "Универсальный магнитный держатель Maghed ":

Магнитный держатель был изобретен и разработан с нуля, были подписаны договора на поставки продуктами как крупным оптом (Молдавия, Грузия, Россия), так и средним оптом: онлайнмагазины, сетевые магазины, несколько крупных сетевых ритейлеров Украины.

Направление "Тестирования и кастомизации мобильных устройств":

Заключен контракт с двумя ведущими А-брендами по телефонии Украины и с тремя крупными В-брендами. Проведено более пятисот тестов устройств с дальнейшим выходом на рынок. Разработан индивидуальный стиль для кнопочных телефонов одного из В-брендов. Развита сеть предоставляемых услуг по четырем основных направлениям: Украина, Казахстан, Грузия, Азербайджан.)

Ведущий специалист по продажам в GSM направлении

з 12.2013 по 04.2016 (2 року 3 місяці) Компания "ЮГ Контракт" (Функции:

- Оптовые и розничные продажи GSM, IT продукции и аксессуаров в розничные и сетевые магазины техники;
- Развитие региональной сети, заключение контрактов;
- Посещение выставок и тренингов с целью привлечения клиентов;
- Выполнение плана продаж;
- Контроль дебиторской задолженности.

Результаты работы и достижения:

Заключены договора с известными сетевыми клиентами. Открыто 12 новых точек продаж в регионах. Увеличены продажи для существующих клиентов на 100-200%. Увеличены продажи нескольких новых клиентов на 200% благодаря индивидуальному подходу. Снижена дебиторская задолженность по ключевым клиентам с предоставлением эксклюзивных программ лояльности.

Успешный ввод и продвижение, на рынке таких торговых марок как: ERGO,BRAVIS,HAPPOLO,DIGI, DURACELL и т.д.

Эксперт ТГ "мобильные терминалы и аксессуары"

Развитие клиентской базы с нуля, построение системы дистрибуции на рынке Украины.)

Начальник отдела рекламы

з 01.2012 по 08.2013 (1 рік 6 місяців) ООО "ВЕПР Медиа" (Функции:

- Координация работы отдела, постановка задач, контроль их выполнения;
- Подбор новых сотрудников;
- Развитие перспективных, долгосрочных отношений с клиентами, партнерами;
- Поиск клиентов, презентация компании, ведение переговоров;
- Анализ конкурентов, их преимуществ, расчет их возможных стратегий поведения на рынке;
- Продажа рекламной площади журнала.

Результаты работы и достижения:

Подписаны контракты с международными компаниями, привлечены к сотрудничеству крупные

украинские компании, увеличена сеть распространения издания (авиалинии, сеть Интернет, клубы, рестораны, телевизионные студии, выставки Премиум класса).)

Официальный представитель в г. Киев и Киевской области

з 02.2011 по 10.2011 (7 місяців) ООО "Свитахо" (Функции:

- Поиск и ведение нових клиентов;
- Мониторинг рынка;
- Продвижение продукта на рынок, презентации;
- Увеличение объемов продаж (активные продажи);
- Обучение клиентов;
- Участие в выставках.

Результаты работы и достижения:

Открыто направление прямых продаж, компания выведена на рынок Киева и Киевской области.)

Начальник отдела по сертификации

з 06.2009 по 09.2010 (1 рік 2 місяці) ООО "Лепта-Украина" (Функции:

- Руководство отделом, постановка задач, контроль их выполнения;
- Сертификация радиоизлучающих устройств, аудио-видео техники, бытовой техники,

медицинского оборудования, спортивного питания;

- Получение разрешительных документов от УкрЧастотНадзора;
- Разработка заключений СЭС;
- Организация и проведение переговоров;
- Решение вопросов с органами и лабораториями;
- Контроль и качество выхода продукта компании.

Результаты работы и достижения:

Заключены договора о сотрудничестве с несколькими международными компаниями.)

Ведущий специалист по сертификации

з 05.2004 по 06.2009 (5 років) ГК «ФОКСТРОТ» (ООО "Инновационная компания "Лепта") (Функции:

- Сертификация радиоизлучающих устройств, аудио-видео техники, бытовой техники,

медицинского оборудования, спортивного питания;

- Получение разрешительных документов от УкрЧастотНадзора;
- Разработка заключений СЭС.)

Додаткові відомості

Дополнительная информация:

Уровень IQ- 138.

Освіта

НТУУ «КПИ»

вища, с 1998 по 2004 (6 років)

Специальность: инженер компьютерных систем. Диплом специалиста.,

Володіння мовами

русский — вільно украинский — вільно английский — вільно

https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-236389