Опубліковано 08 квітня 2024р.



Денис Гурьев Евгеньевич

Активно шукаю роботу

Региональный менеджер, 40000 грн

Повна зайнятість, Віддалена робота, Неповна зайнятість, Вільний графік, Змінний графік
Бажане місто роботи : Одеса
Дата народження: 23 квітня 1980 (46 років)
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Женат
Діти: Сын 11 лет

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Мета

Повышение профессионального уровня. Получение нового профессионального опыта для достижения общих целей в развитии бизнеса компании и собственного статуса внутри неё.

Досвід роботи

Региональный менеджер

з 05.2019 по 12.2020 (1 рік 7 місяців)
ООО «Pulls» LLC JT International Company Ukraine CJSC, Одесса
(-территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области)

-непрямые продажи через дистрибьютора во вверенном регионе
-работа с линейной розницей (магазины, павильоны, рынки и т.п.)
-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки)
-руководство командой ТМ (8 человек), постановка задачей, контроль их выполнения. Регулярные аудиты работы ТМ в регионе + совместные визиты, коучинги.
Достижения на рабочем месте:
Регулярное 100-120% выполнение отделом поставленных квартальных задач.)

Региональный менеджер

з 01.2015 по 02.2019 (4 року 1 місяць)
ДП "Electrolux LLC", Одесса
(-территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская области)
-непрямые продажи через дистрибьюторов во вверенном регионе
-работа с нестандартными каналами сбыта (кухонные студии, производители кухонь, мебели, отели, базы отдыха и т.п.)
-работа с каналами опт/мелкий опт/розница
-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки)
-регулярное посещение дистрибьюторов, совместные визиты с представителями по рознице
-участие в выставках, проводимых дистрибьюторами
Достижения на рабочем месте:
Наработка базы ТТ в регионе с 0 до 335.
Увеличение объёмов продаж на 40%.
Присутствие брендов Electrolux & Zanussi в 95 из 100 ТТ.)

Региональный менеджер

з 07.2013 по 12.2014 (1 рік 5 місяців)
ООО "Хим - Стар", Одесса
(-поиск, презентация, переговоры и запуск дистрибьюторов,
-непрямые продажи через дистрибьюторов,
-планирование своей работы на неделю, месяц(регулярные командировки)
-регулярное посещение дистрибьюторов,
-разработка бонусных программ для дистрибьюторов(мотивация торговых представителей, ПРОМО-акции),
-переговоры с ключевой розницей,
-помощь-поддержка продаж дистрибьютора,
-составление заказа для дистрибьютора,
-работа с оптовыми каналами на вверенной территории.
Достижения на рабочем месте: Увеличение объёмов продаж на 30%, В каждом области Южного региона (Одесская, Николаевская, Херсонская) налажены надёжные партнёрские отношения с дистрибьюторскими и оптовыми компаниями.
Причина смены места работы: предложение от Electrolux.)

Региональный менеджер

з 07.2012 по 07.2013 (1 рік)
ООО "ТПК Омега - Автопоставка", Одесса
(-продажа автомобильных запчастей через каналы: опт, B2B.
-контроль дебиторской задолженности.

-работа с существующей КБ.
-наработка новых клиентов.
-регулярные командировки по области.
Достижение на рабочем месте: Сохранение действующей КБ: 100%, Установление новых партнёрских отношений: +20%, Среднемесячное выполнение плановых показателей: 103%.
Причина смены места работы: предложение от ООО «Хим – Стар».)

Региональный менеджер

з 06.2011 по 07.2012 (1 рік 1 місяць)
ООО "ТД Диана"
(-поиск, презентация, переговоры и запуск дистрибьюторов,
-планирование своей работы на неделю, месяц(регулярные командировки)
-регулярное посещение дистрибьюторов,
-разработка бонусных программ для дистрибьютора(мотивация торговых представителей),
-переговоры с ключевой розницей,
-помощь-поддержка продаж дистрибьютора,
-составление заказа для дистрибьютора,
-работа с оптовыми каналами на вверенной территории.
Достижения на рабочем месте: Начало работы с ноля (отчасти работа с оставшимся негативом). В каждом области Южного региона (Одесская, Николаевская, Херсонская, АР Крым) налажены надёжные партнёрские отношения с дистрибьюторскими и оптовыми компаниями.
Причина смены места работы: расформирование регионального отдела продаж.)

Региональный представитель

з 03.2010 по 05.2011 (1 рік 2 місяці)
ООО "3 М-Украина", Одесса,Николаев,Херсон,АР Крым и области
(-регулярное проведение обучающих семинаров для работников СТО(кузовной цех),
-поиск суб дилеров на вверенной территории,
-проведение презентаций новинок для дилеров,
-проведение демонстраций новинок, поддержание уже существующего ассортимента,
-планирование своей работы на неделю, месяц(регулярные командировки),
-регулярное посещение дилеров,
-регулярное предоставление отчётности о проделанной работе руководству,
-посещение обучающих семинаров-тренингов.
Достижения на рабочем месте: Сохранил действующую КБ: 100%, Установление новых партнёрских отношений: +20%, Перевыполнение годового плана 2010.)

Региональный менеджер(с 12.2009-заместитель директора по региональному развитию)

з 05.2009 по 03.2010 (10 місяців)
ООО "Юпитер 2003"(ТМ "Данке"), Одесса,Кропивницкий,Черкассы,Винница
(-поиск дилера на вверенной территории,
-ведение переговоров с потенциальными дилерами,
-проведение презентаций,
-планирование своей работы на неделю, месяц(регулярные командировки),
-регулярное посещение дилеров,
-переговоры с крупными производителями окон,

-помощь-поддержка продаж дилера в регионе,
-контроль работы представителей (территориальных менеджеров)в регионах,
-регулярное получение отчётности от территориальных менеджеров, обработка, предоставление своей отчётности руководству.
Достижения на рабочем месте: Установил партнёрские отношения с надёжными эксклюзивными дилерами в ответственном регионе. Постановка, контроль и выполнение ими плановых задач по эксклюзивности. Повышение в должности.)

Региональный менеджер(с 09.2008-Дивизиональный менеджер)

з 03.2007 по 05.2009 (2 року 2 місяці)
"Александрион Украина", ООО, Одесса,Николаев,Херсон,АР Крым,Сумы,Черкассы,Кропивницкий,Полтава,Донецк,Луганск,Харьков,Днепр,Запорожье,Киев и области
(-мониторинг рынка дистрибьюторов на вверенной территории,
-ведение переговоров с потенциальными дистрибьюторами,
-проведение презентаций,
-планирование своей работы на неделю, месяц(регулярные командировки)
-регулярное посещение дистрибьюторов,
-разработка бонусных программ для дистрибьютора(мотивация торговых представителей),
-переговоры с ключевой розницей,
-помощь-поддержка продаж дистрибьютора,
-составление заказа для дистрибьютора.
Достижения на рабочем месте: Начало и организация работы в ответственном регионе с ноля. Установил надёжные партнёрские отношения в каждой области ответственной территории: Одесская область - 3 дистрибьютора (Одесса, Арциз, Котовск); Николаевская область - 2 дистрибьютора (Николаев, Вознесенск); Херсонская область - 1 дистрибьютор (Херсон); АР Крым - 2 дистрибьютора (Симферополь, Севастополь).
Повышение в должности.)

Региональный менеджер

з 02.2021 по 11.2022 (1 рік 9 місяців)
ООО «Торговый дом «АМТ», Одесса
(территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области).
-подбор и руководство командой Территориальных Менеджеров (4 человека), постановка задач, контроль их выполнения. Регулярные совместные визиты, коучинги с ТМ в регионе. Работа по маршруту.
-прямые продажи через дилеров во вверенном регионе.
-работа с линейной розницей (дилеры, суб-дилеры, магазины, павильоны, рынки и т.п.).
-планирование своей работы и работы ТМов на неделю, месяц (регулярные командировки).
Достижения на рабочем месте:
Среднемесячное выполнение плана продаж отделом под моим руководством = 120%.
Увеличение объёмов продаж 2021 года по сравнению с 2020 годом на 25%.
Увеличение клиентской базы на 30%.)

Региональный менеджер

з 02.2023 по поточний час (3 року 8 місяців)
ООО «BFI», Одеса

(-территория Юг Украины (Одесская, Николаевская, Херсонская, Кировоградская области).
-планирование своей работы на неделю, месяц (регулярные командировки).
-регулярная работа с командами дистрибьюторов (торговыми представителями) в «полях», полевые тренинги, коучинги.
-разработка бонусных программ для команд дистрибьюторов (мотивация торговых представителей, ПРОМО-акции).
-планирование заказа для дистрибьютора.
Достижения на рабочем месте:
Увеличение объёмов продаж на 40%.
Подключение нового крупного дистрибьютора в Одесской области.
Замена дистрибьютора в Кировоградской области.)

Ділові і особисті якості

навички побудови взаємовигідних відносин з клієнтами, креативність, навички проведення успішних переговорів з клієнтами, вміння переконувати і домовлятися, прагнення до самовдосконалення, творчий підхід до пошуку способів виконання поставлених завдань, постійно підвищую свій рівень професійної підготовки, вміння досягати бажаних результатів, розвинене стратегічне мислення, хороші організаторські здібності, працьовитість, дисциплінованість, аналітичне мислення, наполегливість, вміння злагоджено працювати в колективі, сумлінне виконання поставлених завдань, амбітність, відповідальність, активність, прагнення до підвищення професійного рівня, професіонал з великим практичним досвідом у цій галузі, схильність до аналітичної діяльності, вміння зосереджуватися на головному, старанність, пунктуальність, вміння швидко навчатись і освоювати нову інформацію, комунікабельність, висока працездатність, завзятість, гнучкість мислення, навички підготовки доповідей, працездатність, здатність швидко приймати правильні рішення, глибоке знання сфери діяльності, спрямованість на результат, навички ділового спілкування, акуратність, надійність, підприємливість, уважність, ентузіазм, впевненість в собі, відповідальність, ініціативність, порядність, рішучість, здатність до швидкого навчання, стресостійкість в конфліктних та нестандартних ситуаціях, самоконтроль, презентабельна зовнішність, товариськість, хороша дикція, тактовність, цілеспрямованість, привабливість, життєрадісність, ввічливість, енергійність, здатність самостійно приймати рішення, організованість, чесність, винахідливість, увага до деталей, самостійність, справедливість, орієнтація на результат, стресостійкість, принциповість

Додаткові відомості

Водительское удостоверение:
Категория: "B", опыт вождения 20 лет.
Личный автомобиль.

Компьютерные навыки:
Опытный пользователь:
Word
Excel
Power Point
Internet
1C

Личные качества:
- ответственный,
- целеустремленный,
- коммуникабельный,
- пунктуальный
- быстро обучаем,
- результативен,
- навыки планирования своей деятельности и подчинённых,
- навыки делового общения,
- управленческие навыки.

Увлечения и интересы:
- самообразование
- туризм
- экстремальные виды спорта
- фотография

Освіта

Одесская Государственная Академия Строительства и Архитектуры

вища
ГС, специалист в дорожном строительстве,

Курси та тренінги

CFS – Training (Киев, Украина) Год окончания 2010 Тренинг по курсу: "Клиент - ориентированные продажи". Тренер Алексей Волохов, Москва. CFS – Work Shop (Киев, Украина) Год окончания 2010 Тренинг по курсу: "Клиент - ориентированные продажи". Тренер Анжелика Ковшар, Киев.

Володіння мовами

Английский — базовий