



## Когут Ігор

Активно шукаю роботу

Регіональний менеджер

Повна зайнятість

Бажане місто роботи : Івано-Франківськ

Дата народження: Немає даних

Стать: Чоловік

Сімейний стан: Не вказано

Діти: Не вказано

---

## Контактна інформація

[Зареєструйтеся](#) або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

## Досвід роботи

Регіональний менеджер по локальних ключових клієнтах

з 10.2001 по 07.2020 (18 років 8 місяців)

ТОВ «Нестле Україна» (Продукти харчування), Львов

Посада: регіональний менеджер по локальних ключових клієнтах

з 07.2016 по 07.2020 (3 року 11 місяців)

ТОВ «Нестле Україна» Територія : Львівська, Закарпатська, Волинська, Івано-Франківська, Тернопільська, Чернівецька області

(Обов'язки:

Координував та контролював роботу ключових клієнтів на ввіреній території у відповідності до договірних умов

Забезпечував виконання короткострокових, довгострокових цілей, задач та ключових показників ефективності роботи, шляхом проведення переговорів з ключовими клієнтами, а також шляхом встановлення цілей торговим представникам по роботі з ключовими клієнтами, мерчендайзерам на ввіреній території та контролю фактичного виконання поставлених цілей (аудити, сторчеки, польові тренінги)

Забезпечував ексклюзивне просування продукції в торгових точках на ввіреній території шляхом управління торговими представниками по роботі з ключовими клієнтами та мерчендайзерами, що просувають продукцію

Забезпечував навчання (польові, аудиторні тренінги), керівництво та контроль за діяльністю торгових представників по роботі з ключовими клієнтами, мерчендайзерів на ввіреній території

Контролював документообіг між дистриб'юторами і ключовими торговими точками на ввіреній території у відповідності з встановленими вимогами)

**Посада: Територіальний менеджер**

з 10.2001 по 07.2016 (14 років 8 місяців)

ТОВ «Нестле Україна» Територія: Івано-Франківська область

(Обов'язки:

Забезпечував систематичний аналіз і розвиток продажу і дистрибуції продукції на ввіреній території

Забезпечував виконання короткострокових, довгострокових цілей, задач, ключових показників ефективності роботи, шляхом встановлення цілей провідним фахівцям з продажу на ввіреній території і контролю фактичного виконання поставлених цілей (аудити, сторчеки, польові тренінги).

Забезпечував ексклюзивне просування продукції в торгових точках на ввіреній території шляхом управління провідними фахівцями з продажу, а також контролю досягнення цілей торговими представниками і мерчендайзерами, що просувають продукцію .

Забезпечував навчання (польові, аудиторні тренінги), керівництво і контроль діяльності провідних фахівців з продажу на ввіреній території)

---

## Додаткові відомості

Знання комп'ютера, програм: MS Office, Excel, Word, Outlook

Личні якості, хобби, увлечення, навички: • Особисті якості: націлений на результат, стресостійкий, ініціативний

• Водійські права: категорія «В»

---

## Освіта

Івано-Франківський державний технічний університет нафти і газу

вища , с 1996 по 2001 (5 років)

Обладнання нафтових та газових промислів, Івано-Франковск

---

## Курси та тренінги

Проходження тренінгів: • 4C Selling для менеджерів по роботі з ключовими клієнтами •  
Перемовник Нестле • Основи продаж • Управління людьми • Управление временем •  
Ситуаційне лідерство • Теоретический тренинг "Прогноз дорожных ситуаций"

---

## Володіння мовами

Английский — базовий

Украинский — досвідчений

Русский — вільно

---

<https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/regionalniy-menedzher-240594>