Опубліковано 13 жовтня 2021р.



# Когут Ігор

Активно шукаю роботу

### Регіональний менеджер

Повна зайнятість
Бажане місто роботи : Івано-Франківськ
Дата народження: Немає даних
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Не вказано
Діти: Не вказано

## Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

## Досвід роботи

### Регіональний менеджер по локальних ключових клієнтах

з 10.2001 по 07.2020 (18 років 8 місяців)
ТОВ «Нестле Україна» (Продукти харчування),Львов

### Посада: регіональний менеджер по локальних ключових клієнтах

з 07.2016 по 07.2020 (3 року 11 місяців)
ТОВ «Нестле Україна» Територія : Львівська, Закарпатська, Волинська, Івано-Франківська, Тернопільська, Чернівецька області
(Обов’язки:

Координував та контролював роботу ключових клієнтів на вверіній території у відповідності до договірних умов

Забезпечував виконання короткострокових, довгострокових цілей, задач та ключових показників ефективності роботи, шляхом проведення переговорів з ключовими клієнтами, а також шляхом встановлення цілей торговим представникам по роботі з ключовими клієнтами, мерчандайзерам на вверіній території та контролю фактичного виконання поставлених цілей (аудити, сторчеки, польові тренінги)

Забезпечував ексклюзивне просування продукції в торгових точках на вверіній території шляхом управління торговими представниками по роботі з ключовими клієнтами та мерчандайзерами, що просувають продукцію

Забезпечував навчання (польові, аудиторні тренінги), керівництво та контроль за діяльністю торгових представників по роботі з ключовими клієнтами, мерчендайзерів на вверіній території

Контролював документообіг між дистриб'юторами і ключовими торговими точками на вверіній території у відповідності з встановленими вимогами)

### Посада: Територіальний менеджер

з 10.2001 по 07.2016 (14 років 8 місяців)
ТОВ «Нестле Україна» Територія: Івано-Франківська область
(Обов'язки:

Забезпечував систематичний аналіз і розвиток продажу і дистрибуції продукції на вверіній території

Забезпечував виконання короткострокових, довгострокових цілей, задач, ключових показників ефективності роботи, шляхом встановлення цілей провідним фахівцям з продажу на вверіній території і контролю фактичного виконання поставлених цілей (аудити, сторчеки, польові тренінги).

Забезпечував ексклюзивне просування продукції в торгових точках на вверіній території шляхом управління провідними фахівцями з продажу, а також контролю досягнення цілей торговими представниками і мерчандайзерами, що просувають продукцію .

Забезпечував навчання (польові, аудиторні тренінги), керівництво і контроль діяльності провідних фахівців з продажу на вверіній території)

---

## Додаткові відомості

Знание компьютера, программ: MS Office, Excel, Word, Outlook
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: • Особисті якості: націлений на результат, стресостійкий, ініціативний
• Водійські права: категорія «В»

---

## Освіта

Івано-Франківський державний технічний університет нафти і газу

вища , с 1996 по 2001 (5 років)
Обладнання нафтових та газових промислів, Ивано-Франковск

## Курси та тренінги

Проходження тренінгів: • 4C Selling для менеджерів по роботі з ключовими клієнтами • Перемовник Нестле • Основи продаж • Управління людьми • Управление временем • Ситуационное лидерство • Теоретический тренинг "Прогноз дорожных ситуаций"

## Володіння мовами

Английский — базовий
Украинский — досвідчений
Русский — вільно

https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/regionalniy-menedzher-240594