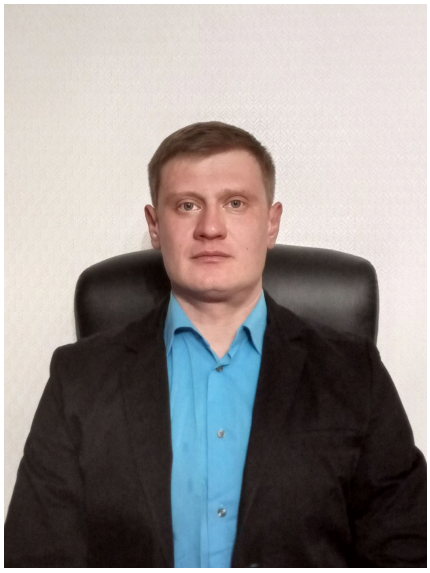
Опубліковано 12 листопада 2022р.



Калюжний Денис Артурович

Активно шукаю роботу

Регіональний директор, територіальний менеджер

Повна зайнятість
Бажане місто роботи : Дніпро
Дата народження: 12 листопада 1985 (41 рік)
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Не вказано
Діти: Не вказано

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Досвід роботи

Регіональний директор, територіальний менеджер

з 12.2020 по 07.2022 (1 рік 6 місяців)
OOO"Stroysvit", Дніпро
(Спеціалізується постачанням загальнобудівельних матеріалів на об'єктне будівництво, будівельні компанії, повна укомплектація будівельних проєктів.
Заключення договорів підряду праці та закриття відомостей виконаних робіт.
Проведення переговорів з потенційними клієнтами до співпраці. Контроль дебіторської

заборгованості, постійний моніторинг ринку з продажу матеріалів.
Збільшення обсягів продажу за рахунок відкриття нових торгівельних представництв та пошук кінцевих споживачів. Звітність виконаних робіт, контроль та облік постачання матеріалів на торгуючі та будівельні кампанії.
Розміщення рекламної продукції на стендах дилерів, проведення презентаційних семінарів тренінги з продажу та розповсюдження нових будівельних продуктів.)

Менеджер зі збуту

з 04.2019 по 02.2020 (9 місяців)
ТОВ"Спецбудпостачання", Дніпро
(Спеціалізується на забезпеченні інженерних розробок та будівельних матеріалів будівельні об'єкти.
Обслуговування дієвих підприємств. Пошук і залучення нових будівельних організацій до співпраці. Участь в складанні ТЕО, формуванні проєктних рішень, супровід угод.
За період роботи мною було, відновлено роботу з організаціями які зупинили співпрацю зі "Спецбудпостачанням". Було підписано угоди на постачання будівельними матеріалами з будівельними компаніями на чинні проєкти.Директор регіонального відділення.)

Керівник філії

з 12.2015 по 11.2018 (2 року 10 місяців)
"Metrotile-Iko Dnepr", Дніпро
(Спеціалізується на виробництві та продажу покрівельних, фасадних матеріалів з тонколистовий сталі, вогнестійких мінеральних сендвіч-панелей, водостічних систем.
Посадові обов’язки: Планування з контролю та оптимізація фінансових потоків підприємства, взаємодія з каналами продажу.
Здійснення розрахунків та надання послуг з чинними партнерами. Фінансово-економічний аналіз діяльності підприємства, звітність. Організація всіх бізнес-процесів філії. Контроль якості обслуговування клієнтів, розвиток та підтримка каналів продажу продуктів по всім напрямках (B2B,CPA)
Виконання бізнес задач, організація роботи мережі, управління персоналом. Контроль якості обслуговування клієнтів, навчання персоналу. Забезпечення виконання показників з продажу.
За час моєї роботи на посаді, філія в регіоні значно збільшила обсяги продажу. Створювала активну участь з організації семінарів для підвищення професійної діяльності будівельних, торгових організацій з долученням європейських фахівців. Двічі на рік брала участь в заходах з питань будівництва та енерго збереження. Здобула повагу, впевненість у торгових і будівельних організаціях .
Спеціалізується на виробництві та продажу покрівельних, фасадних матеріалів з тонколистовий сталі, вогнестійких мінеральних сендвіч-панелей, водостічних систем.
Посадові обов’язки: Планування з контролю та оптимізація фінансових потоків підприємства, взаємодія з каналами продажу.
Здійснення розрахунків та надання послуг з чинними партнерами. Фінансово-економічний аналіз діяльності підприємства, звітність. Організація всіх бізнес-процесів філії. Контроль якості обслуговування клієнтів, розвиток та підтримка каналів продажу продуктів по всім напрямках (B2B,CPA)
Виконання бізнес задач, організація роботи мережі, управління персоналом. Контроль якості обслуговування клієнтів, навчання персоналу. Забезпечення виконання показників з продажу.
За час моєї роботи на посаді, філія в регіоні значно збільшила обсяги продажу. Створювала активну участь з організації семінарів для підвищення професійної діяльності будівельних, торгових організацій з долученням європейських фахівців. Двічі на рік брала участь в заходах з

питань будівництва та енерго збереження. Здобула повагу, впевненість у торгових і будівельних організаціях .)

Заступник директора філії

з 05.2011 по 12.2015 (4 року 6 місяців)
"Metrotile-Iko Dnepr", Дніпро
(Спеціалізується на виробництві та продажу покрівельних, фасадних матеріалів з тонколистовий сталі, вогнестійких мінеральних сендвіч-панелей, водостічних систем.
Посадові обов’язки: Утворення та підтримка каналів продажу, залучення нових ринків зі збуту. Робота з VIP клієнтами, контроль якості обслуговування клієнтів, навчання персоналу. Забезпечення виконання планових показників, моніторинг ринку у регіоні. Підготовка тендерної документації, участь у тендерах, робота з рекламаційними зверненнями.
Досягнення: за час роботи на посаді філія досягла на 100% виконання плану з продажу та досягнута тенденція постійного приросту прибутку. Вдвічі збільшилась база постійних клієнтів. Було створене постійне та безперебійне логістичне сполучання з центральним складом.)

Керівник відділу з продажу

з 08.2008 по 04.2011 (2 року 7 місяців)
ЗАО "АРСЕНАЛ-ЦЕНТЕР", Дніпро
(Спеціалізується на виробництві та продажу покрівельних, фасадних матеріалів з тонколистовий сталі, вогнестійких мінеральних сендвіч-панелей, водостічних систем.
Обов’язки: Визначення та розробка ефективної стратегії продажів. Планування та контроль виконання планів продажу.
Аналіз показників території та виявлення потенціалу розвитку території. Формування клієнтської політики та проведення переговорів із ключовими клієнтами Компанії.
Управління торговою командою: постановка цілей та завдань, контроль та аналіз виконання, навчання. Надання власникам звітів про виконувану роботу та пропозицій щодо підвищення ефективності роботи підрозділу.
Досягнення: Завдяки командній праці, філія за 3 роки вийшла у лідери з продажу поміж представництв в Україні. Стабільне виконання плану з продажу. Формував стабільну діючу базу постійних клієнтів.)

Освіта

Дніпропетровський гірничий університет

вища , с 2005 по 2010 (5 років)
Електротехніки Спеціальність: Електротехнічні системи електроспоживання, Дніпро (Україна)
