Опубліковано 27 травня 2022р.



Козловський Ярослав Сергійович

Активно шукаю роботу

Менеджер зовнішньоекономічної діяльності, 15000 грн

Повна зайнятість
Бажане місто роботи : Київ
Дата народження: 19 липня 1981 (45 років)
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Не вказано
Діти: Не вказано

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Мета

Працювати у команді

Досвід роботи

Менеджер ЗЕД

з 06.2013 по 02.2022 (8 років 8 місяців)
Станція технічного обслуговування “MAZDA GARAGE”, Київ
(- Менеджмент станції технічного обслуговування (побудова графіку обслуговування, прийом-видача автомобілів, калькуляції ремонту)

- Повний цикл імпортних операцій для закупівлі запчастин і аксесуарів в іноземних постачальників
- Контроль за виконанням фінансових KPI та з якості обслуговування клієнтів
- Контроль розрахунків і дебіторської заборгованності клієнтів
- Аналіз складських залишків з метою поповнення запасів
- Продаж запчастин і аксесуарів (B2C)
- Бюджетування ефективної роботи і розвитку підприємства
- Ведення звітної документації, бази даних замовлень, поставок (1С)

Набуті навички: вдосконалення знань про технічну будову автомобілів, навичок організації продаж і сервісу в області спортивного тюнінгу і сервісного обслуговування автомобілів. Вдосконалення навичок ведення складських операцій, міжскладської логістики товарів)

Менеджер ЗЕД

з 09.2011 по 06.2013 (1 рік 9 місяців)
ТОВ «Автомотів Юроп Корпорейшн», Київ
(- Перемовини з постачальниками (англійська мова)
- Заключення зовнішньоекономічних контрактів та додаткових угод до них
- Переклад зовнішньоекономічних контрактів
- Логістика до складу замовника і до складів представників, що входять в торгову мережу автохолдингу
- Сертифікація товарів
- Оприбуткування запчастин і аксесуарів на склад покупця (1С)
- Планування поставок запчастин і аксесуарів від постачальників
- Контроль за виконанням фінансових KPI та з якості обслуговування клієнтів
- Контроль розрахунків і дебіторської заборгованності клієнтів
- Продаж запчастин і аксесуарів в мережі покупця (B2B, B2C)
- Планування і координація поставок запчастин і аксесуарів для компаній, що входять в торгову мережу автохолдингу
- Аналіз складських залишків з метою поповнення запасів
- Ведення звітної документації, бази даних замовлень, поставок (1С)

Набуті навички: вдосконалення навичок створення і управління відділу продажів і сервіса в структурі офіційного автоімпортера, навичок ефективності продажів, підвищення ефективності розмитнення вантажів з Китаю, логістичних навичок, підтвердження навичок пошуку постачальників і ведення зовнішньоекономічних контрактів)

Менеджер ЗЕД

з 10.2006 по 05.2010 (3 року 7 місяців)
ТОВ «ISG», Київ
(- Управління відділом збуту запасних частин і комплектуючих
- Гуртова і роздрібна торгівля запасними частинами і комплектуючих для автомобілів легкового і вантажного сегментів
- Пошук постачальників і комунікація з закордонними постачальниками з Японії, Китаю, Південної Кореї, Турції
- Логістика, сертифікація і митне очищення вантажів (імпортні контракти на умовах FOB, підготовка і переклад усієї супровідної документації для митних органів)

Набуті навички: отримання навичок управління відділом збуту запасних частин і комплектуючих з Японії, Турції і Китаю. Вдосконалення навичок логістики і підвищення ефективності митного

очищення вантажів)

Менеджер ЗЕД

з 03.2006 по 10.2006 (7 місяців)
ТОВ «Сервіс-Чемпіон», Київ
(- Перемовини з постачальниками (англійська мова)
- Заключення зовнішньоекономічних контрактів та додаткових угод до них
- Переклад зовнішньоекономічних контрактів
- Логістика до складу замовника
- Сертифікація товарів
- Оприбуткування запчастин і аксесуарів на склад покупця (1С)
- Планування поставок запчастин і аксесуарів від постачальників
- Контроль за виконанням фінансових KPI та з якості обслуговування клієнтів
- Контроль розрахунків і дебіторської заборгованності клієнтів
- Продаж запчастин і аксесуарів (B2B, B2C)
- Планування і координація поставок запчастин і аксесуарів для компаній, що входять в торгову мережу
- Аналіз складських залишків з метою поповнення запасів
- Ведення звітної документації, бази даних замовлень, поставок (1С)

Набуті навички: удосконалення навичок підбора запасних частин, а також продажів дрібним і великим гуртом запасних частин і агрегатів до малотонажних вантажних і легкових автомобілів з Японії і Китаю. Повне ведення імпортних контрактів з Турції, Японії і Китаю англійскою мовою)

Менеджер ЗЕД

з 07.2005 по 03.2006 (8 місяців)
ТОВ «AIC-Моторс», Київ
(- Перемовини з постачальниками (англійська мова)
- Заключення зовнішньоекономічних контрактів та додаткових угод до них
- Переклад зовнішньоекономічних контрактів
- Логістика до складу замовника і до складів представників, що входять в торгову мережу
- Сертифікація товарів
- Оприбуткування запчастин і аксесуарів на склад покупця (1С)
- Планування поставок запчастин і аксесуарів від постачальників
- Контроль за виконанням фінансових KPI та з якості обслуговування клієнтів
- Контроль розрахунків і дебіторської заборгованності клієнтів
- Продаж запчастин і аксесуарів в мережі покупця (B2B, B2C)
- Планування і координація поставок запчастин і аксесуарів для компаній, що входять в торгову мережу автохолдингу
- Аналіз складських залишків з метою поповнення запасів
- Ведення звітної документації, бази даних замовлень, поставок (1С)

Набуті навички: вдосконалення навичок виведення на ринок нового автомобільного бренда і забезпечення філіальних структур компанії запасними частинами та розхідними матеріалами. Повне ведення імпортних контрактів з Китаю англійською мовою)

Менеджер ЗЕД

з 09.2004 по 07.2005 (10 місяців)
ТОВ «Вантажні автомобілі», Київ
(- Перемовини з постачальниками (англійська мова)
- Заключення зовнішньоекономічних контрактів та додаткових угод до них
- Переклад зовнішньоекономічних контрактів
- Логістика до складу замовника і до складів представників, що входять в торгову мережу
- Сертифікація товарів
- Оприбуткування запчастин і аксесуарів на склад покупця (1С)
- Планування поставок запчастин і аксесуарів від постачальників
- Контроль за виконанням фінансових KPI та з якості обслуговування клієнтів
- Контроль розрахунків і дебіторської заборгованності клієнтів
- Продаж запчастин і аксесуарів в мережі покупця (B2B, B2C)
- Планування і координація поставок запчастин і аксесуарів для компаній, що входять в торгову мережу автохолдингу
- Аналіз складських залишків з метою поповнення запасів
- Ведення звітної документації, бази даних замовлень, поставок (1С)

Набуті навички: вдосконалення навичок продажів запасних частин і аксесуарів для вантажних автомобілів, виведення нового бренду на автомобільний ринок України. Повний цикл ведення імпортних контрактів з Китаю англійською мовою)

Менеджер ЗЕД

з 10.2003 по 09.2004 (11 місяців)
ДП «Богдан-Сервис», Київ
(- Перемовини з постачальниками (англійська мова)
- Заключення зовнішньоекономічних контрактів та додаткових угод до них
- Переклад зовнішньоекономічних контрактів
- Логістика до складу замовника і до складів представників, що входять в торгову мережу
- Сертифікація товарів
- Оприбуткування запчастин і аксесуарів на склад покупця (1С)
- Планування поставок запчастин і аксесуарів від постачальників
- Контроль за виконанням фінансових KPI та з якості обслуговування клієнтів
- Контроль розрахунків і дебіторської заборгованності клієнтів
- Продаж запчастин і аксесуарів в мережі покупця (B2B, B2C)
- Планування і координація поставок запчастин і аксесуарів для компаній, що входять в торгову мережу автохолдингу
- Аналіз складських залишків з метою поповнення запасів
- Ведення звітної документації, бази даних замовлень, поставок (1С)

Набуті навички: ефективний підбір, продаж і розподілення запасних частин згідно з філіальною структурою і підрозділами автохолдинга. Заключення і проведення імпортних контрактів з Японії і Китаю англійською мовою, експортних контрактів в Казахстан)

Ділові і особисті якості

активність, креативність, старанність, відповідальність, пунктуальність, висока працездатність, комунікабельність, завзятість, гнучкість мислення, дисциплінованість, хороші організаторські здібності, акуратність, уважність, ініціативність, відповідальність, ентузіазм, порядність,

рішучість, самоконтроль, самокритичність, енергійність, життєрадісність, організованість, самостійність, справедливість, чесність, увага до деталей, стресостійкість

Освіта

Національний Авіаційний Університет (НАУ)

вища , с 1998 по 2003 (5 років)
факультет економіки і управління, Київ (Україна)

Курси та тренінги

2015 Британська Рада (British Council) - Екзамен з англійської мови IELTS (Academic Module) – оцінка 6.0 баллов (сертифікат)

Володіння мовами

Українська — вільно
англійська — вільно

https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/menedzher-zovnishnoekonomichnoi-diyalnosti-244882