Опубліковано 30 серпня 2021р.



Кучерявая Светлана Николаевна

Активно шукаю роботу

Менеджер с оптовых продаж, территориальный, региональный менеджер, 25505 грн

Повна зайнятість, Неповна зайнятість, Вільний графік
Бажане місто роботи : Харків
Дата народження: 11 вересня 1967 (59 років)
Стать: Жінка
Сімейний стан: замужем
Діти: дочь

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Досвід роботи

Менеджер с оптовых продаж

з 01.2001 по 05.2015 (14 років 4 місяці)
ООО "Джамп", Харьков
(Доброго времени суток.
Иногда человек чувствует время, когда уже может предложить свои «услуги» другим. Думаю, что это время пришло ко мне.
Я – Светлана. Человек, который в течении жизни постоянно расширяла свои горизонты в сферах, которые представляли для меня интерес.
Возраст мой – собственный жизненный опыт. Поиск истины, смысла жизни. Знакомство с книгами, лекциями, вебинарами по духовному и материальному процветанию, психологии, саморазвитию,

самосовершенствованию.
Вся моя деятельность была направлена на построение коммуникаций с людьми.
Профессионализм и серьезный опыт в сфере менеджмента, продаж.
До недавнего времени я не представляла себя в другом потоке, кроме как в сфере продаж товаров.
Сейчас понимаю, что хотела бы продолжить то дело, которое приносит удовлетворение в трудовой деятельности.
Готова к поездкам по своей стране, а также в другие страны мира.
Конкретные данные о себе: Кучерявая Светлана Николаевна.
53 года. Это только лишь цифра.
Украина. г. Харьков.
Тел. +380954777201
Почта: svetlana_kuch@ukr.net
https://www.facebook.com/Nikolana
https://m.vk.com/id20843177

Профессиональный опыт работы:
2015 - 2020 Работа с клиентами.
2003 – 2015 ООО «Джамп», г. Харьков. Торговый агент. Менеджер в оптовой торговле. Работа со всеми торговыми точками города, потом с крупными сетями (супермаркетами) г. Харькова.
1997 – 2002 Туркомплекс «Турист», г. Харьков. Продавец – консультант.
1989 – 1997 Люботинский горторг, г. Люботин. Товаровед, инспектор по торговле.
1986 – 1989 Универмаг «Дом Торговли», г. Харьков. Продавец – консультант.
Образование.
2003 – 2008 Харьковский национальный педагогический университет им. Г. С. Сковороды. Высшее образование. Психолог.
2019 – 2020 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Ведическая астрология. Ведическая хирология.
2018 – 2020 Курс высшего образования по книге «БГ». г. Днепр. «Вечная мудрость Вед - первый шаг к духовной эволюции».
2019 - Международная Академия ведической астрологии «JYOTISH4YOU», г. Днепр. «Васту. Аюрведа для дома».
2018 – 2019 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Санкхья Шастра. Нумерология.
2017 – Учебный центр ТК «Интурист – Харьков» - Руководитель, менеджер по туризму.
2016 – 2019 Школа западной классической астрологии, г. Харьков. Астрология.
2011 – 2013 Школа « АСТ Медиум» г. Харьков. Психология, Биоэнергетика, Астрология и др.
2003 – 2015 Различные тренинги по повышению уровня продаж, работе с клиентами, о возможностях достичь большего и качественного и т.д.
2002 – Харьковский политехнический институт. Курс – Менеджмент организаций.
1996 - Харьковский областной учебный центр Минстата Украины. Бухгалтер.
1984 – 1986 ХТСТ Харьковский техникум торговли. Товароведение и организация непродовольственными товарами. Среднее – специальное.
Достижения и профессиональные навыки:
Невозможное – возможно.
Вся деятельность должна быть направлена во благо людям и себе.
Успешные переговоры и заключение договоров со многими ключевыми клиентами.
Самостоятельное составление и оформление юридических договоров на поставку товара, актов выполненных работ и др документации.
Плотное сотрудничество с дистрибьюторами, региональными представителями.
Ключевая роль в расширении клиентской базы компании.
Составление и продвижение планов маркетинговых мероприятий.

Мониторинг цен, заявок, поступления товара.
Разработка программ лояльности для клиентов.
Отчетность документальная, финансовая.
Работа с менеджерами и покупателями по преодолению возражений.
Расширение ассортимента продукции в торговых сетях, предоставления индивидуальных условий.
Увеличение показателя узнаваемости бренда.
Периодичный ввод на рынок новых торговых марок.
Обучение , консультирование и поддержка новых сотрудников.
Умение выслушать и понять человека, помочь знаниями.
Дополнительная информация:
Готова к дальнейшему познанию нужной для себя информации. Знакомству с успешными людьми.
Знакомству с разумными коллегами, которые могут и желают делиться опытом и знаниями.
Имею собственный авто, готова к рабочим поездкам.
Предпочитаю активный образ жизни. Путешествия могли бы быть на первом месте.
Предпочитаю работу в команде, постоянно развивающихся людей.
Если Вы дополняете свою команду, набираете новых предприимчивых сотрудников, расширяете свой бизнес проект, в разных уголках земного шара. И вдруг, по счастливой «случайности» ищете опытных, порядочных людей в г. Харькове, для своей компании, фирмы, центра. В этом случае, приняв Ваше приглашения – я буду счастлива, трудиться вместе с Вами!
С уважением и благодарностью, Светлана.)

Освіта

ХНПУ

вища , с 2003 по 2008 (5 років)
Психолог, Харьков (Украина)

---

https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/menedzher-s-optovykh-prodazh-territorialnyy-regionalnyy-menedzher-228197