Несенюк Константин

Активно шукаю роботу

Менеджер по vip продажам, 20000 грн

Повна зайнятість
Бажане місто роботи : Київ
Дата народження: Немає даних
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Не вказано
Діти: Не вказано

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Мета

Самореализация Удобное месторасположение, прекрасный коллектив, эффективный алгоритм работы, и самое главное --- получение удовольствия и от процесса и от результата!!!

Досвід роботи

Заместитель директора

з 08.2011 по 02.2021 (9 років 5 місяців)
"Балтик Строй Групп"(Строительство),Киев

(Начиная с первой встречи с потенциальным клиентом главная задача вызвать доверие своим профессионализмом и репутацией.

Затем начинает создаваться дом, сначала в договорах, на чертежах и в сметах, потом закупка материалов и шаг за шагом создание на ровном месте прекрасного особняка, гостиницы, офиса с ландшафтом и всеми коммуникациями!

Заключение договоров и управление строительством от пятна дома и фундамента до всех коммуникаций и отделки. Плюс одновременно строим несколько домов и они на разных стадиях строительства.

Увеличил прибыль компании на 40 %)

Комерческий директор

з 07.2008 по 07.2011 (2 року 11 місяців)
Олта, ООО (Промышленность и Производство),Киев
(Управление несколькими офисами, отделом маркетинга и рекламы , отделом продаж и отделом по работе с рекламациями ;

Постоянное изучение ситуации на рынке, участие в выставках, повышение уровня профессионализма менеджеров по продажам.

расширение ассортимента;

управление и контроль качества на производстве;

совместно с PR-менеджером разработка и реализация рекламных программ .

Увеличил прибыль компании на 10 %)

Начальник отдела продаж

з 04.2007 по 06.2008 (1 рік 1 місяць)
Телец(Промышленность и Производство),Киев
(Первостепенная задача стояла сделать производство прибыльным!

Задача была достигнута !

Управление продажами в компании с полным циклом производства изделий из дерева.)

Нач. отдела продаж

з 02.2006 по 03.2007 (1 рік)
Милен Марсо(Промышленность и Производство),Киев
(Организация и построение полного цикла производства , продаж деревянных евро окон.
Управление продажами, ведение переговоров с крупными клиентами.

выявление, отслеживание и формирование потребностей клиента;

ведение переговоров о объемах и условиях работы с партнерами;

составление планов, отчетов и других документов.

работа с претензиями.

Создал прибыль компании на 100 % !!!)

Додаткові відомості

Знание компьютера, программ: excel word 1с битрикс срм
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Управление строительными и ремонтными работами, продажами, инициативность, целеустремленность, настойчивость, ориентированность на результат, ответственность, готовность к профессиональному росту, честность,чувство юмора, умение принимать решения и брать за них ответственность, высокая работоспособность

Освіта

Киевский Государственный Торгово-Экономический Университет

вища , с 1991 по 1996 (5 років)
Экономика и упраление в торговле и общественном питании, экономист, Киев

Володіння мовами

Английский — базовий