Опубліковано 26 липня 2021р.



Козлов Олег Алексеевич

Активно шукаю роботу

Директор филиала/представительства, заместитель директора, коммерческий директор, заместитель коммерческого директора, 30000 грн

Повна зайнятість, Неповна зайнятість, Віддалена робота, Вільний графік
Дата народження: 14 квітня 1970 (56 років)
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Не вказано
Діти: Не вказано

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Мета

Соискание должности директор предприятия (филиала/представительства, заместитель), исполнительный директор (заместитель), коммерческий директор (заместитель), ревизор
Квалификация: 25 – летний опыт работы в управлении коллективами от организации и запуска деятельности до вывода на запланированный уровень в сферах, связанных с маркетингом и продажами промышленных товаров и оборудования, Уровень зарплаты: Желаемый уровень зарплаты – от 30000 грн.+ %

Досвід роботи

Директор

з 07.2000 по 12.2016 (16 років 4 місяці)
ООО «Компания ОЛВИ», Донецк
(- разработка и внедрение коммерческой политики предприятия;
- управление и контроль: отделом коммерческим, складом готовой продукции, отделом продаж основной продукции;
- разработка и внедрение стратегии продаж;
- проведение переговоров и заключение договоров на поставку продукции;
- анализ состояния рынков;
- создание сети сбыта продукции;
- оперативный анализ хозяйственной деятельности предприятия.
Достижения:
- реструктуризация коммерческого отдела;
- внедрение новой стратегии продаж;
- увеличение объёмов реализации продукции;
- ежемесячная экономия на транспортных и текущих расходах.)

Директор

з 05.1997 по 06.2000 (3 року)
МЧП «Наше Содействие», Донецк
(- разработка и внедрение коммерческой политики предприятия;
- управление и контроль: отделом коммерческим, складом готовой продукции;
- разработка и внедрение стратегии продаж;
- организация и контроль бартерных операций;
- проведение переговоров и заключение договоров на поставку продукции;
- анализ состояния рынков;
- оперативный анализ хозяйственной деятельности предприятия.
Достижения: реструктуризация коммерческого отдела;
- создание полноценной рабочей команды, увеличение доли на рынке;
- увеличение объёма продаж,
- увеличение чистой прибыли)

Ділові і особисті якості

активність, креативність, навички побудови взаємовигідних відносин з клієнтами, вміння зосереджуватися на головному, старанність, навички проведення успішних переговорів з клієнтами, відповідальність, пунктуальність, вміння швидко навчатись і освоювати нову інформацію, вміння переконувати і домовлятися, амбітність, висока працездатність, комунікабельність, прагнення до самовдосконалення, сумлінне виконання поставлених завдань, завзятість, гнучкість мислення, творчий підхід до пошуку способів виконання поставлених завдань, вміння злагоджено працювати в колективі, знання типових бізнес-процесів в даній області, навички підготовки доповідей, постійно підвищую свій рівень професійної підготовки, наполегливість, працездатність, здатність швидко приймати правильні рішення, вміння досягати бажаних результатів, аналітичне мислення, легко адаптуюся до нових інформаційних систем, розвинене стратегічне мислення, дисциплінованість, спрямованість на результат, навички

ділового спілкування, хороші організаторські здібності, працьовитість, акуратність, надійність, підприємливість, уважність, ініціативність, відповідальність, впевненість в собі, ентузіазм, порядність, рішучість, здатність до швидкого навчання, стресостійкість в конфліктних та нестандартних ситуаціях, товариськість, презентабельна зовнішність, самоконтроль, тактовність, цілеспрямованість, самокритичність, здатність самостійно приймати рішення, енергійність, ввічливість, життєрадісність, організованість, самостійність, справедливість, безконфліктність, чесність, увага до деталей, орієнтація на результат, принциповість, винахідливість, стабільність психологічного стану і настрою, стресостійкість

Додаткові відомості

Профессиональные навыки:
- разработка и апробирование рабочей программы по успешной продаже товара;
- разработка и внедрение стратегии агрессивного менеджмента;
- опыт ведения переговоров, административно-управленческой работы, построения системы продаж, подбора кадров;
- наработки по приобретению и реализации разного вида продукции;
- ПК на уровне уверенного пользователя (пакет MS Office, Internet);
- водительские права категории «В», стаж вождения 25 лет.

Профессиональные качества:
- стремление работать на результат;
- высокий уровень работоспособности, ответственность;
- дисциплинированность, аккуратность;
- отсутствие склонности к решению личных вопросов в рабочее время.
Языки: - русский, украинский – свободно

Личные качества:
- стойкость в стрессовых ситуациях;
- находчивость, способность быстро ориентироваться в сложных ситуациях;
- легко обучаюсь;
- разумное чувство юмора.

Прочее:
- наличие собственного автомобиля;
- готовность к командировкам;
- наличие загранпаспорта;

Освіта

Донецкий государственный университет управления

вища , с 2004 по 2010 (6 років)
экономика предприятия, экономист, Донецк (Украина)

Курси та тренінги

2013 г. Учебно-деловой центр «Развитие»: Психотерапия 2012 г. Региональный учебный центр

бизнеса и компьютерных технологий: Саморазвитие и антистресс 2011 г. Региональный учебный центр бизнеса и компьютерных технологий: Практическая психология.

---

https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/direktor-filialapredstavitelstva-zamestitel-direktora-kommercheskiy-direktor-zamestitel-kommercheskogo-direktora-237806