Опубліковано 29 липня 2022р.



Демчук Володимир

Активно шукаю роботу

CEO, CBDO

Повна зайнятість, Неповна зайнятість, Віддалена робота
Бажане місто роботи : Львів
Дата народження: 19 травня 1980 (46 років)
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Одружений
Діти: 2

Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

Досвід роботи

Директор департаменту логістики

ТзОВ ТВК "Львівхолод", food retail (180+ магазини, 3600+ працівників, РЦ, власне виробництво) rukavychka.ua/ Червень 2010 – Червень 2021
(Основні зони відповідальності:

Управління складською, транспортною та закупівельною логістикою

Розробка Стратегії функціонального розвитку департаменту та «дорожньої карти» для її досягнення

Бюджетування цільових показників департаменту та участь в загальному процесі бюджетування

Розробка і впровадження дашборду спеціалізованих показників департаменту, операційний контроль, аналіз тощо за їх динамікою

Макро- та мікро- антикризове управління операційними процесами в періоди форс-мажорів, заміни ERP-системи, посткризові рішення

Досягнення:

Виконання та перевиконання бюджетних показників департаменту

Розробка та імплементація нової системи ЗП на базі нормування виконання операцій на РЦ, постановка ТЗ для автоматизації

Підвищення рівня продуктивності праці РЦ на 10%, в т.ч. за рахунок нормування операцій, розробки карти складу, зміни розташування товарів на РЦ, змін в процесах РЦ

Збільшення пропускної здатності складу з 150 до 250 магазинів, за рахунок змін БП складської та транспортної логістики, частоти і плеча поставок на РЦ та з РЦ тощо

Оптимальний баланс між показниками обертаності товарних запасів (+4% 2019/2020) та доступністю товарів на поличках магазинів (+2% 2019/2020)

Досягнення показника централізованих поставок з 80% до 89% (по товарообороту)

Оптимізація алгоритмів роботи системи автозамовлення)

Директор департаменту проектів

ТзОВ ТВК "Львівхолод", food retail (180+ магазини, 3600+ працівників, РЦ, власне виробництво) (Розробка методологічної бази як для проектної (в т.ч. фінансової моделі оцінки проектів), так і для процесної діяльності в компанії

Координація та моніторинг динаміки виконання проектів

Організація та модерування захистів проектів

Допомога керівникам проектів в підготовці до захисту проектів

Управління ризиками в пріоритетних проектах

Особисте ведення 3-х проектів в ролі керівника проекту (Безакцептне приймання товарів в магазинах мережі, Реінжиніринг РЦ, оптимізація роботи Автозамовлення товарів))

Виконавчий директор

ТзОВ ТВК "Львівхолод", food retail (180+ магазини, 3600+ працівників, РЦ, власне виробництво) (Координація, моніторинг роботи тощо частини департаментів компанії

Контроль роботи операційних підрозділів, в т.ч. через внутрішні незалежні перевірки, інститут

розпорядчих документів тощо

Організація системи моніторингу виконання поставлених завдань на різних рівнях управління в компанії (в т.ч. впровадження інструментарію)

Участь в розробці стратегії компанії та стратегій функціональних напрямків, їх дорожньої карти тощо

Червень 2010 – Жовтень 2016 займав наступні посади в компанії:)

Директор дирекції із забезпечення діяльності

ТзОВ ТВК "Львівхолод", food retail (180+ магазини, 3600+ працівників, РЦ, власне виробництво) (Помічник-консультант CEO/президента, Радник президента, член Наглядової ради, Заступник генерального директора, Помічник-консультант CEO, Директор департаменту IT, Директор комерційного департаменту

Досягнення:

проект впровадження спеціалізованого для рітейлу програмного забезпечення (управління асортиментом, управління ціноутворенням, мастер дата, автозамовлення, управління поличкою та торговим залом магазину)

безпосередня участь у проектах M&A

участь у переговорах з міжнародними інститутами EBRD, IFC

проект першого в компанії аудиту за стандартами IFRS з компанією KPMG

виконання цільових показників в переговорній кампанії з постачальниками в ролі комерційного директора)

Консультант з розвитку бізнесу

Виробниче підприємство (Вишгородський район, Київської області) Січень 2010 – Червень 2010 (Аудит діяльності виробничого підприємства

Антикризове управління виробничим підприємством

Управління виробничим підприємством в статусі CEO)

Заст. Генерального директора (40 осіб)

Група компаній, ТзОВ «Авто Стандард Україна», automotive asg.ua/ua Серпень 2007 – Січень 2010 (Комплексне управління проектом по будівництву-реконструкції та «запуску» офісно-складського комплексу

Кураторство напрямків: логістика, IT, охорона та безпека, адмінперсонал

Участь у стратегічному планування діяльності групи компаній

Розробка та впровадження систематизації роботи компанії та трансформації від сімейного бізнесу до професійного управління)

Директор департаменту маркетингу (8 чол.)

ТзОВ ТВК "Львівхолод", food retail Лютий 2005 – Квітень 2007

Директор Департаменту маркетингу (10 чол., 3-и відділи)

ТзОВ „Торгова компанія „ІНТЕРМАРКЕТ”, food retail - мережа дискаунтерів „Барвінок”, мережа супермаркетів „АРСЕН”, C&C Квітень 2003 – Грудень 2004
(Планування, організація, мотивація та контроль маркетингової діяльності компанії в трьох пріоритетних напрямках діяльності (дисконтні магазини, супермаркети, C&C)

Розробка першого Маркетингового плану фірми та подальше системне впровадження таких планів

Ведення переговорів з партнерами

Організація маркетингових акцій різних видів)

Маркетолог

ВАТ “Львівхолод”, дистрибуційна компанія, гуртова торгівля Березень 2002 – Квітень 2003
(Формування маркетингової та рекламної політики компанії;

Розробка та проведення маркетингових програм, направлених на просування товарів та брендів на ринок;

Відслідковування ефективності маркетингових акцій відносно впливу на продажі компанії

Маркетинговий аналіз; аналітична звітність;

Координація промоушн-акцій спільно з компаніями-партнерами;

Розробка та розвиток WEB-сайту компанії;

Формування товарної і рекламної політики Cash&Carry, активна участь у формуванні збутової та цінової стратегії Cash&Carry

Голова ревізійної комісії

Виконання обов’язків керівника відділу активних продаж (серпень-грудень 2002))

Заступник директора з маркетингових питань

ПП «Дзиглик», туризм Жовтень 2000-Березень 2002

Додаткові відомості

ТОП менеджер з 17+ річним досвідом роботи

Більше 15 років керівного досвіду в Retail в різних функціональних напрямках

Професіонал в напрямку стратегічного та операційного управління

Успішний досвід: у кризовому управлінні, управлінні ризиками, управлінні проектами впровадження змін в бізнесі, в т.ч. злиття і поглинання інших компаній

Ключові особисті компетенції: системний підхід до діяльності, вміння досягати складні цілі, налагодження та підтримка конструктивної співпраці, побудова ефективних команд

Ключові компетенції:

Вміння швидко організовувати роботу різних функціональних напрямів

Аналіз та управління фінансовими та операційними показниками

Досвід антикризового управління

Розробка стратегій та дорожніх карт для їх реалізації

Досвід проектного управління

Досвід роботи в проектах M&A

Досвід впровадження програмного забезпечення

Вміння формувати управлінську та бюджетну звітність, аналіз фінансових показників

Досвід розробки систем KPI та програм мотивації для різних функціональних підрозділів з акцентом на підвищення продуктивності праці

Успішний досвід управління різними командами (від 5 до 3500 чол.)

Досвідчений користувач ПК

Захоплення та інтереси

Активний відпочинок (гірські лижі, настільний теніс, футбол)

Книги

Пізнання нового, розвиток та навчання

Подорожі

Одружений, діти – дві доньки (2006 р.н., 2008 р.н.)

Освіта

ВНЗ «Український католицький університет», LvBS (Львівська бізнес школа), Key Executive MBA

вища , с по 2020
магістр «Бізнес-адміністрування» за спеціальністю «Менеджмент»,

Державний університет “Львівська політехніка”

вища , с по 2002
магістр “Економіки і підприємництва” за спеціальністю “Маркетинг”,

Державний університет “Львівська політехніка”

вища , с по 2001
бакалавр з “Економіки і підприємництва”,

Школа міжнародних відносин при ЦТДЮГ у м.Львів

вища , с по 1997

Курси та тренінги

Додаткове навчання SABIT Cold Chain Program, організована USA Department of Commerce
Тренінги: «Проектне та Процесне управління», «Активні продажі», «Лідерство», «Тайм менеджмент», «Ефективне управління», «Професійні переговори», Фінанси для не фінансистів», «Клієнтська аналітика» тощо

Володіння мовами

Англійська — вільно
Польська — базовий