Опубліковано 11 листопада 2021р.



# Лобода Максим Александрович

Активно шукаю роботу

Агро Трейдер, менеджер по (продажам, закупкам, финансовым решениям), операционный директор, руководитель проекта., 30000 грн

Повна зайнятість
Бажане місто роботи : Дніпро
Дата народження: 10 березня 1978 (48 років)
Стать: Чоловік
Сімейний стан: Женат
Діти: Дочь 19 лет., Сын 7 лет.

## Контактна інформація

Зареєструйтеся або увійдіть щоб відкрити контакти пошукача

## Мета

Збільшення стабільного доходу, кар'єрний рост, перспектива розвитку як особистості. .

## Досвід роботи

### Торговый представитель, консультант

з 07.2021 по 10.2016 (4 року 8 місяців)
ЧК Альтернатива, ТОВ, Днепр, Харьков, Донецк, Луганск, Запорожье
(пошук нових Дилерів;

--- прямі продажі продуктів для тварин та птиці власного виробництва (Премікси, БМВД, Комбікорма, ЗЦМ_замінники цільного молока), консервантів для закладки основних кормів ( з злакових культур, люцерни, бобових та кукурудзи), обладнання для тварин та птиці ( автоматичні системи вентиляції, кормолінії, охолодження, водо поїння), консультативне супроводження в господарства, агрофірми, агрохолдинги (Кернел, Novaagro, Астарта, Оболонь-Агро, Глобино, Рантье_KSG-Agro,
ЧМК_Черкаська мясна компанія, Харвест -Холдинг_HARVEAST, Мрія Агрохолдинг, ,Агропромислова компанія_Мелітополь, УкрАгроКом, Холдинг Нестеренко (група господарств)_об`єднаний орільский елеватор, птахофабрики Харківської та Черкаської обл..) — підтримка існуючої клієнтської бази та залучення нової;
— повний супровід вирощування тварин та птиці та балансування оптимальних раціонів. ; — Залучення та професійна годівля господарств в Галузі твариннецтва та птахівництва, налагодження умов на господарстві за допомогою наших спеціалістів.;
— пошук нових ринків збуту ;
— просування ексклюзивного товару;
— організація участі компанії в аграрних виставках (Київ, Кропивницький) та на день поля в господарствах.
контроль ведення документації;
— відстеження платіжних документів;
— контроль товарних залишків та дебіторська заборгованість у клієнта; — організація оптових продажів.
--- винайшов кілька нових продуктів та вивів їх на ринок.)

### Трейдер оптовых закупок зерновых

Sierantz (SGM Ukraine), Днепр, Харьков, Донецк, Луганск, Полтава
(Пошук нових контрагентів (перших посередників, елеватори, с/г виробників):
Планування обсягу закупівель
Пошук надійних контрагентів
Організація перевірки постачальників
Проведення цінового аналізу ринку і підготовка звітності
Переговори щодо закупівлі зернових культур згідно встановлених цін
Сприяння підписанню контрактів

Збір документів для акредитації контрагентів; - Оптова закупка пшениці та кукурудзи :
а) CPT – DAP в портах Миколаїва, Черноморська.
б) EXW на елеваторах
перевірка при наявності продукції на елеваторі та при відвантаженні в вагони.

З 2012 року додатково займаюсь закупівлею зернових для посередника)

---

## Ділові і особисті якості

активність, креативність, професіонал з великим практичним досвідом у цій галузі, схильність до аналітичної діяльності, прагнення до підвищення професійного рівня, навички побудови взаємовигідних відносин з клієнтами, вміння зосереджуватися на головному, старанність, навички проведення успішних переговорів з клієнтами, відповідальність, вміння швидко навчатись і освоювати нову інформацію, вміння переконувати і домовлятися, амбітність, комунікабельність,

прагнення до самовдосконалення, гнучкість мислення, вміння злагоджено працювати в колективі, знання типових бізнес-процесів в даній області, навички підготовки доповідей, постійно підвищую свій рівень професійної підготовки, працездатність, вміння досягати бажаних результатів, легко адаптуюся до нових інформаційних систем, розвинене стратегічне мислення, навички ділового спілкування, хороші організаторські здібності, акуратність, надійність, підприємливість, уважність, ініціативність, відповідальність, впевненість в собі, порядність, рішучість, здатність до швидкого навчання, стресостійкість в конфліктних та нестандартних ситуаціях, товариськість, презентабельна зовнішність, самоконтроль, цілеспрямованість, здатність самостійно приймати рішення, ввічливість, життєрадісність, організованість, увага до деталей, орієнтація на результат, винахідливість, стресостійкість

## Додаткові відомості

Комп'ютерна грамотність - користувач (Word, Excel, Internet, Outlook, CRM, Hybrimin), водійське посвідчення: кат A.B, C; наявність клієнтської бази с / г виробників ( рослинництво, елеватори, тваринництво).
Участь в цінових переговорах між, дистриб'ютором і клієнтом, в тендерному процесі .
Координація розподілу і поставок продуктів
Координація вирішення складних технічних питань з регіональними технічними фахівцями
Забезпечення і постійне оновлення точного прогнозу клієнта на щомісячній основі Використання CRM-системи для щоденної реєстрації всієї інформації про продажі

Можливі відрядження по Україні та за кордон. Наявність закордонного паспорта.

## Освіта

### ДДАЕУ

вища , с 2018 по 2020 (2 року)
Агрономия, Днепр (Украина)

### БДАУ

вища , с 1995 по 2000 (5 років)
Ветеринарная медицина, Белая Церковь (Украина)

## Курси та тренінги

Додаткова освіта: -2008 рік.- менеджмент з продажу та забеспеченню - 2013 р. – технологія використання біологічних та хімічних консервантів при закладанні силоса з кукурудзи та злакових культур. Тренінги в Німеччині. - 2018 р. – Семінари по підвищенню продажів.

## Володіння мовами

Украинский — базовий

https://novarobota.ua/index.php/ua/resume/agro-treyder-menedzher-po-prodazham-zakupkam-finansovym-resheniyam-operatsionnyy-direktor-rukovoditel-proekta-241256