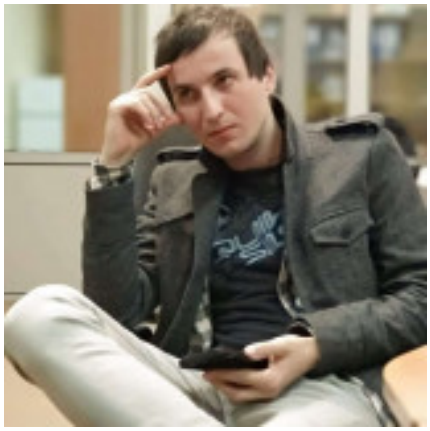
Опубликовано 02 сентября 2021г.



Табаков Александр

Активно ищу работу

Управляющий сети магазинов, 40000 грн

Полная занятость, Свободный график
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Управляющий

с 03.2018 по текущее время (8 лет 7 месяцев)
ТОВ "АТБ - маркет" (Розничная торговля), Киев
(Эффективное управление работой магазина;
Контроль выполнения KPI(выполнение плана товарооборота, минимизация потерь, выполнение внутренних стандартов компании, соблюдение стандартов кассовой дисциплины);
Построение эффективной команды, качественный и своевременный подбор персонала(в подчинении более 50 сотрудников), минимизация текучести персонала;
Организация и проведение ежемесячных инвентаризаций;
Контроль ведения бухгалтерии магазина в 1С;

Взаимодействие с гос. органами, оформление разрешительной документации;
Вывод магазинов со статуса "проблемный";
Открытие новых магазинов.)

Руководитель отдела продаж

с 04.2016 по 03.2018 (1 год 10 месяцев)
Pelephone- center (Розничная торговля), Киев
(Организация и построение "с нуля" отдела продаж. Эффективное управление отделом продаж (в прямом подчинении более 40 человек);
Анализ рынка и конкурентной среды, прогнозирование продаж, выполнение плановых показателей;
Организация и эффективное внедрение мероприятий для увеличения объема продаж в структурных подразделениях: отдел прямого маркетинга, техническая поддержка;
Написание скриптов для каждого вида исходящей и входящей коммуникации. Обеспечение высокого уровня продаж и удержания клиентов с учетом выявления их потребностей;
Расширение клиентской базы(поиск новых клиентов, подготовка и проведение презентаций, участие в составлении коммерческих предложений, проведение переговоров, заключение договоров);
Подбор, адаптация, коучинг персонала. Организация тренингов и проведения тимбилдингов для сотрудников. Разработка и внедрение мотивационных программ, способствующих повышению KPI;
Помощь и личное участие в решении конфликтных и нестандартных ситуаций. Работа с рекламациями.
Есть рекомендации с данного места работы)

Старший менеджер по продажам

с 08.2013 по 04.2016 (2 года 7 месяцев)
ТОВ "Маркетинг ТД" (Розничная торговля), Киев
(Продажи медицинских товаров

Есть рекомендации с данного места работы)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: - MS Office - уверенный пользователь;
- 1С:8.1 - уверенный пользователь;
- CRM Bitrix - уверенный пользователь;
- Google Analytics, Google Adwords уверенный пользователь;
- Google docs - уверенный пользователь;
- Adobe Photoshop 18.1 - уверенный пользователь;
- Почтовые программы - уверенный пользователь;
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личные качества:
Ответственность
Самостоятельность
Аналитический склад ума
Стремление к лидерству
Способность организовать качественный трудовой процесс

Работа на результат

Образование

Киевский национальный экономический университет им. Вадима Гетьмана

высшее , с 2018 по 2020 (2 года)
Маркетинговый менеджмент, Киев

КНУКиИ

высшее , с 2006 по 2010 (4 года)
Педагогика, Киев

Курсы и тренинги

• Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - обучение на должность управляющего магазином, 2019 • Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - Обучение на должность заместителя управляющего магазином, 2018 • 7 навыков высокоэффективных людей(программа по С. Кови), 2017 • Сергей Азимов: "Продажи и переговоры", 2016 • Игорь Манн: "Компания номер 1", 2015