



Табаков Александр

Активно ищу работу

Управляющий сети магазинов, 40000 грн

Полная занятость, Свободный график

Желаемый город работы : Киев

Дата рождения: Нет данных

Пол: Мужчина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Управляющий

с 03.2018 по текущее время (6 лет 9 месяцев)

ТОВ "АТБ - маркет" (Розничная торговля), Киев

(Эффективное управление работой магазина;

Контроль выполнения KPI(выполнение плана товарооборота, минимизация потерь, выполнение внутренних стандартов компании, соблюдение стандартов кассовой дисциплины);

Построение эффективной команды, качественный и своевременный подбор персонала(в подчинении более 50 сотрудников), минимизация текучести персонала;

Организация и проведение ежемесячных инвентаризаций;

Контроль ведения бухгалтерии магазина в 1С;

Взаимодействие с гос. органами, оформление разрешительной документации;
Вывод магазинов со статуса "проблемный";
Открытие новых магазинов.)

Руководитель отдела продаж

с 04.2016 по 03.2018 (1 год 10 месяцев)

Telephone-center (Розничная торговля), Киев

(Организация и построение "с нуля" отдела продаж. Эффективное управление отделом продаж (в прямом подчинении более 40 человек);

Анализ рынка и конкурентной среды, прогнозирование продаж, выполнение плановых показателей;

Организация и эффективное внедрение мероприятий для увеличения объема продаж в структурных подразделениях: отдел прямого маркетинга, техническая поддержка;

Написание скриптов для каждого вида исходящей и входящей коммуникации. Обеспечение высокого уровня продаж и удержания клиентов с учетом выявления их потребностей;

Расширение клиентской базы(поиск новых клиентов, подготовка и проведение презентаций, участие в составлении коммерческих предложений, проведение переговоров, заключение договоров);

Подбор, адаптация, коучинг персонала. Организация тренингов и проведения тимбилдингов для сотрудников. Разработка и внедрение мотивационных программ, способствующих повышению KPI;

Помощь и личное участие в решении конфликтных и нестандартных ситуаций. Работа с рекламациями.

Есть рекомендации с данного места работы)

Старший менеджер по продажам

с 08.2013 по 04.2016 (2 года 7 месяцев)

ТОВ "Маркетинг ТД" (Розничная торговля), Киев

(Продажи медицинских товаров

Есть рекомендации с данного места работы)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: - MS Office - уверенный пользователь;

- 1С:8.1 - уверенный пользователь;

- CRM Bitrix - уверенный пользователь;

- Google Analytics, Google Adwords уверенный пользователь;

- Google docs - уверенный пользователь;

- Adobe Photoshop 18.1 - уверенный пользователь;

- Почтовые программы - уверенный пользователь;

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личные качества:

Ответственность

Самостоятельность

Аналитический склад ума

Стремление к лидерству

Способность организовать качественный трудовой процесс

Образование

Киевский национальный экономический университет им. Вадима Гетьмана

высшее , с 2018 по 2020 (2 года)

Маркетинговый менеджмент, Киев

КНУКиИ

высшее , с 2006 по 2010 (4 года)

Педагогика, Киев

Курсы и тренинги

- Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - обучение на должность управляющего магазином, 2019
 - Учебный центр ООО "АТБ-маркет" - Обучение на должность заместителя управляющего магазином, 2018
 - 7 навыков высокоэффективных людей(программа по С. Кови), 2017
 - Сергей Азимов: "Продажи и переговоры", 2016
 - Игорь Манн: "Компания номер 1", 2015
-