Опубликовано 18 октября 2021г.



# Алмашій Георгій Георгійович

Активно ищу работу

## Супервайзер, територіальний менеджер, керівник напрямку

Полная занятость
Желаемый город работы : Мукачево
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

## Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

## Опыт работы

### Супервайзер

с 09.2018 по текущее время (8 лет 2 месяца)
Henkel Beauty Care (FMCG)
(спілкування з клієнтами
підбір торогової команди
навчання торгової команди
контроль торгових за виконанням поставлених цілей компанії
аналіз території (все Закарпаття)
збільшення долі ринку на території
складання та підписання угод із ключовими клієнтами

маркетингова підтримка торгових точок та збільшення асортименту компанії
інформування клієнтів про запуск нових брендів та підтвердження їх замовлення в торгову точку через торгових представників
домовленості про встановлення обладнання в торгові точки та контроль за встановленням)

### Регіональний менеджер

с 08.2015 по 08.2018 (2 года 11 месяцев)
Дюна-Веста (Промышленность и Производство)
(Збір інформації про регіональний ринок (кількість і профіль господарюючих суб'єктів в регіоні, кількість населення, загальний рівень цін і співвідношення заробітної плати, основний споживчий попит, діяльність конкурентів в регіоні, ін.).

Аналіз інформації про регіональний ринок і на основі результатів аналізу розробка стратегії за поданням товарів (послуг, робіт) в регіоні.

Керівництво збутом продукції (наданням послуг, виконанням робіт) на регіональному ринку; розрахунки за реалізовані товари (надані послуги, виконані роботи).

Реалізація рекламних кампаній з просування товарів (послуг, робіт) в регіоні, реалізація PR-кампаній по формуванню сприятливого іміджу підприємства в регіоні з урахуванням місцевої специфіки, організація представлення товарів (послуг, робіт) на регіональних виставках, ярмарках.

Розробка планів збуту в регіоні, програми по збільшенню обсягів збуту і координація їх виконання.

Організація та розвиток системи дистрибуції в регіоні, пошук оптових покупців (клієнтів), партнерів (для спільного освоєння регіонального ринку).

Організація семінарів для потенційних партнерів з метою роз'яснення політики підприємства по просуванню товарів і залученню до цього процесу нових партнерів.

Організація внутрішньої специфікації регіональних партнерів з метою гарантування якості реалізованих (вироблених) товарів, надання послуг, виконуваних робіт, підтримання іміджу підприємства.

Організація роботи торгових представників (офісів компанії і самостійних фахівців) в регіоні, координація мерчандайзингу в регіоні.

Укладення господарських та фінансових договорів з регіональними контрагентами і контроль за своєчасність і якісність виконання договірних зобов'язань; координація розрахунків за продані товари (надані послуги, виконані роботи) і фінансові потоки (в центральний офіс підприємства), роботу з розширення прямих і тривалих господарських зв'язків.

Забезпечення цільового використання фінансових ресурсів, наданих для роботи в регіоні, готує та подає звіти керівництву підприємства за наступними напрямками: попит на окремі найменування товарів (послуг, робіт) та перелік товарів (послуг, робіт), які не мають збуту; обсяги продажів; фінансові та економічні показники діяльності в регіоні; зміна положення підприємства в регіоні після першого виходу на регіональний ринок, тенденції його зміни.

Забезпечення виконання керівних вказівок і розпоряджень керівництва центрального офісу

(головного підприємства).

Представлення і захист інтересів підприємства в регіоні.

Контроль та недопущення порушення території обслуговування та цінотворення партнера)

### Фахівець із збуту

с 08.2015 по 08.2016 (11 месяцев)
ТОВ Київстар (Мобільний зв'язок)
(спілкування з клієнтами (Допомога в зароблянні додаткових коштів від продажі послуг оператора)
аналіз території ( Мукачівський, Свалявський, Воловецький, Міжгірський Р-ни)
збільшення долі ринку на території
складання та підписання угод із ключовими клієнтами
маркетингова підтримка торгових точок та збільшення асортименту компанії
інформування клієнтів про запуск нових брендів та підтвердження їх замовлення в торгову точку через торгових представників
робота із торговими представниками та контроль за їх виконанням згідно угоди між компаніями
домовленості про встановлення обладнання в торгові точки та контроль за встановленням
+ багато іншої поточної роботи)

### Супервайзер

с 01.2013 по 06.2014 (1 год 4 месяца)
ТОВ Реккіт Бенкізер – Україна
(спілкування з клієнтами
підбір торогової команди
навчання торгової команди
контроль торгових за виконанням поставлених цілей компанії
аналіз території (все Закарпаття)
збільшення долі ринку на території
складання та підписання угод із ключовими клієнтами
маркетингова підтримка торгових точок та збільшення асортименту компанії
інформування клієнтів про запуск нових брендів та підтвердження їх замовлення в торгову точку через торгових представників
домовленості про встановлення обладнання в торгові точки та контроль за встановленням)

### Фахівець із забезпечення збуту

с 03.2007 по 10.2011 (4 года 6 месяцев)
ПрАТ “Філіп Морріс Україна”
(спілкування з клієнтами
аналіз території ( практично вся територія Закарпаття)
збільшення долі ринку на території
складання та підписання угод із ключовими клієнтами
маркетингова підтримка торгових точок та збільшення асортименту компанії
інформування клієнтів про запуск нових брендів та підтвердження їх замовлення в торгову точку через торгових представників
робота із торговими представниками та контроль за їх виконанням згідно угоди між нами
домовленості про встановлення обладнання в торгові точки та контроль за встановленням

+ багато іншої поточної роботи)

Торговий представник по бренду “ooo "colgate-palmolive ukraine"

с 04.2003 по 05.2007 (4 года)
ТОВ “Нова Справа”
(прямі продажі (роздріб + опт)
переговори з клієнтами
розширення території
робота із дебіторкою
розширення клієнтської бази
розширення асортименту
покриття всієї території)

## Дополнительные сведения

Досвід роботи із торговою командою 10 років.

-швидка адаптація,

-стресостійкість.

Дополнительная информация:
Водійське посвідчення:
Категорія В

## Образование

-

среднее специальное