Опубликовано 15 декабря 2021г.



Щепков Роман Владимирович

Активно ищу работу

Снабженец

Полная занятость
Желаемый город работы : Чернигов
Дата рождения: 1 ноября 1983 (42 года)
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Руководитель отдела продаж

с 09.2015 по 05.2016 (8 месяцев)
Prom.ua, Чернигов
(Обязанности: Выполнение и постановка планов продаж. Контроль выполнения планов продаж. Отбор, мотивация, обучение менеджеров, повышение их квалификации. Разработка алгоритма продаж и его улучшение.)

Специалист по привлечению клиентов

с 02.2011 по 05.2011 (3 месяца)
Банк «Русский Стандарт»

Риэлтор

с 01.2013 по 06.2013 (5 месяцев)
Агентство Недвижимости 'Чернигов Град'

Менеджер по развитию сети + продажи

с 07.2013 по 08.2014 (1 год 1 месяц)
Компания 'Трейд Бридж'
(Продажи, поиск новых клиентов, работа с существующей базой клиентов, подписание договоров, командировки, прием и отгрузка товара, контроль остатков на складе.)

Менеджер по продажам

с 08.2014 по 10.2014 (2 месяца)
Гипермаркет «ВЕНА»

Руководитель персональных менеджеров

с 10.2014 по 04.2015 (6 месяцев)
Гипермаркет «ВЕНА»
(Обязанности: Постановка планов. Контроль выполнения планов. Подбор и обучение менеджеров, повышение их квалификации. Разработка алгоритма продаж и его улучшение.)

Начальник отдела материально-технического снабжения

с 10.2017 по 07.2018 (9 месяцев)
СК "Буд Актив Груп"

Менеджер отдела материально-технического снабжения

с 06.2019 по 12.2019 (6 месяцев)
ТОВ УТБ - ИНЖИНИРИНГ

Дополнительные сведения

навыки создания, развития и ведения клиентской базы
навыки обеспечения жизнедеятельности офиса
навыки оперативного поиска информации в сети Интернет
навыки планирования продаж
навыки проведения анализа продаж / рынка и деятельности конкурентов / экономических показателей деятельности компании
навыки проведения инвентаризации на складе
навыки проведения переговоров;
навыки проведения поиска / оценки / обучения / аттестации / мотивации персонала

навыки прямых продаж;
навыки работы в программе 1С
навыки работы с возражениями;
навыки работы с первичной документацией;
навыки работы с оргтехникой;
навыки работы с электронной почтой;
навыки составления отчетности
навыки телефонных продаж;умение организовывать;
умение работать в команде;
умение самостоятельно принимать решения;
умение убеждать.

Уровень владения ПК : Word, Excel, 1С.

Образование

ЧГЭф РИС КСУ

высшее , с 2003 по 2009 (6 лет)
ПСИХОЛОГ,

ПТУ № 16

среднее специальное , с 2001 по 2002 (1 год)
Повар,

Курсы и тренинги

2014 СМС Техника выявления потребностей и продаж товара. 2015 СМС Командообразование, развитие и повышение управленческих навыков, делегирование полномочий.

Владение языками

Польский — базовый
Украинский — опытный
Русский — опытный