Опубликовано 09 мая 2022г.



Коваленко Владислав Вячеславович

Активно ищу работу

Sales Manager, Teamleader, 45000 грн

Полная занятость, Неполная занятость, Удаленная работа, Сменный график, Свободный график
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: 19 декабря 1988 (37 лет)
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не женат
Дети: Нету

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Стабильная высокооплачиваемая работа, с возможностью расти и развивать в себе новые способности. Улучшение имеющихся навыков.

Опыт работы

Руководитель отдела

с 03.2014 по 09.2017 (3 года 5 месяцев)
Dream Island, Киев
(Руководитель ивент отдела и детской анимации в аквапарке Dream Island (ТРЦ DreamTown).

Контроль работы аниматоров, разработка различных индивидуальных програм, в зависимости от желания клиента, организация тимбилд мероприятий и детских праздников, формирование графика работы аниматоров, ведение отчётности.)

Sales Manager

с 11.2017 по 12.2018 (1 год)
LoadMaster, Киев
(Менеджер по продажам инвестиционных и банковских услуг.
Холодные звонки, поиск клиентов, работа с возражениями, личные встречи и ведение переговоров. Дальнейшее сопровождение сделок с клиентами, ведение crm.)

Sales Manager/Teamleader

с 02.2019 по 10.2021 (2 года 7 месяцев)
Success Marketing Group, Киев
(Менеджер по продажам и в дальнейшем ТимЛид. (Фин. Рынки, Инвестиции)
B2C и B2B продажи, поиск клиентов, работа с возражениями, личные встречи и ведение переговоров. Дальнейшее сопровождение сделок с клиентами, ведение crm.
Проведение собеседований, дальнейшее обучение, проведение брифингов, контроль работы команды менеджеров по продажам, ведение отчётности.)

Деловые и личные качества

профессионал с большим практическим опытом в данной области, стремление к повышению профессионального уровня, навыки построения взаимовыгодных взаимоотношений с клиентами, исполнительность, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, ответственность, умение быстро обучаться и осваивать новую информацию, умение убеждать и договариваться, коммуникабельность, стремление к самосовершенствованию, добросовестное выполнение поставленных задач, упорство, гибкость мышления, творческий подход к поиску способов выполнения поставленных задач, умение согласованно работать в коллективе, навыки подготовки докладов, глубокое знание сферы деятельности, легко адаптируюсь к новым информационным системам, навыки делового общения, хорошие организаторские способности, предприимчивость, ответственность, энтузиазм, порядочность, способность к быстрому обучению, стресоустойчивость в конфликтных и нестандартных ситуациях, хорошая дикция, общительность, презентабельная внешность, самоконтроль, тактичность, привлекательность, самокритичность, способность самостоятельно принимать решения, энергичность, вежливость, организованность, справедливость, бесконфликтность, честность, стресоустойчивость

Образование

Национальный Авиационный Университет

высшее , с 2006 по 2012 (6 лет)
Факультет компьютерных систем, компьютерные системы и сети, Киев (Украина)

Владение языками

Украинский — опытный
Русский — опытный
Английский — базовый

---

https://novarobota.ua/index.php/resume/sales-manager-teamleader-244738