Опубликовано 26 августа 2021г.



Головко Асия Ивановна

Активно ищу работу

Руководитель проекта, 30000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: 29 декабря 1980 (45 лет)
Пол: Женщина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

С радостью присоединюсь в команду амбициозных и продвинутых специалистов, как Project Manager, для достижения бизнес целей и обмена опытом.

Опыт работы

Руководитель проекта

с 03.2018 по 03.2020 (1 год 11 месяцев)
Kompozit, Киев
(ТМ Kompozit Киев (Лакокрасочная продукция №1 в Украине)/ сайт: https://artkompozit.com/

- Разработка стратегии и внедрение новой ТМ ART Kompozit (краски для художников) на рынки Украины и Европы
- Введение, развитие и поддержание ВЭД направления в разных странах
- Поиск и подключение клиентов, переговоры, подписание контрактов, создание базы данных
- Маркетинговое исследование рынка и новых тенденций, расширение ассортимента
- Разработка и создание рекламной информации для сайтов и полиграфии
- Участие в различных мероприятиях и социальных проектах, организация и участие в выставках
- Аналитика и прогноз продаж, планирование производства, и запасов на складах
- Поддержание ценовой политики РРЦ на территории Украины.

Достижения:
Я организовала и обеспечила продажи в новом для компании сегменте рынка. За пол года подключила основных клиентов на рынке Украины. Разработала и расширила ассортимент продукции. За 1й год вывела продукт на международный рынок при маленьком ассортименте. Организовывала и участвовала в Украинских и Международных выставках. За 2 года работы продукт стал узнаваем и востребован в Украине и на международном рынке.)

Руководитель оптовых продаж

с 01.2016 по 03.2018 (2 года 1 месяц)
ScrapMir, Киев
(СкрапМир, Киев (B2B товары для творчества № 1 в Украине производитель скрап.бумаги)- 7 подчиненых
сайт: https://scrapmir.com.ua/
- Участие в стратегическом управлении компании, организационное планирование
- Обеспечение продаж оптового направления, управление ассортиментом
- Организация ВЭД компании
- Оптимизация поставок.

Достижения:
Увеличила продажи на 100%, расширила штат в 3 раза, повысила еффективность рабочего процесса. Развила в компании экспортные продажи, подключила новых клиентов (20 стран), подписала контракты с новыми дистрибьюторами. Создала структуру работы в компании и эффективно управляла ею.)

Руководитель розничных продаж

с 09.2014 по 05.2015 (7 месяцев)
Santan, Киев
(Santan, Киев (B2B,B2C системы отопления, сантехники)-15 подчиненых
сайт: https://santan.ua/
- Открытие филиала в Киеве, административное управление, организация всех процессов, управление персоналом (15 человек).

Достижения:
В результате организации, структурирования поставок и работы магазина наладила полноценные продажи, создали базу данных и установили систему скидок.)

Руководитель розничной сети магазинов

с 04.2009 по 08.2013 (4 года 3 месяца)
ЧП Бородина, Киев
(ЧП "Бородина", Киев (retail CD, DVD- музыка, фильмы, компьютерные игры)- 17 подчиненных

- Открытие и запуск 3х магазинов с «0», набор команды (17человек) и развитие продаж. Администрирование всех рабочих процессов.
Достижения:
Запустила в работу новые магазины, сформировала команды, участвовала в создании сайта, креативного дизайна магазина, и корпоративной культуры. Наполнение, запуск и развитие бизнес проекта, приносящего полноценный доход.)

Менеджер по франчайзингу в Украине

с 03.2004 по 08.2005 (1 год 4 месяца)
Фарма-Косметикс, Киев
(Фарма - Косметикс, Киев (сетевые продажи фармацевтической косметики)
-Администрирование, открытие, контроль работы складов (заключение договоров) на территории Украины.
Достижения:
Организация, открытие, контроль и полноценное функционирование 15 складов.)

Деловые и личные качества

активность, креативность, профессионал с большим практическим опытом в данной области, навыки построения взаимовыгодных взаимоотношений с клиентами, умение сосредотачиваться на главном, исполнительность, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, ответственность, пунктуальность, умение быстро обучаться и осваивать новую информацию, умение убеждать и договариваться, амбициозность, высокая работоспособность, коммуникабельность, стремление к самосовершенствованию, добросовестное выполнение поставленных задач, гибкость мышления, творческий подход к поиску способов выполнения поставленных задач, умение согласованно работать в коллективе, знание типовых бизнес-процессов в данной области, постоянно повышаю свой уровень профессиональной подготовки, настойчивость, умение достигать желаемых результатов, аналитическое мышление, глубокое знание сферы деятельности, легко адаптируюсь к новым информационным системам, развитое стратегическое мышление, дисциплинированность, нацеленность на результат, навыки делового общения, хорошие организаторские способности, трудолюбие, аккуратность, надежность, предприимчивость, внимательность, инициативность, ответственность, уверенность в себе, энтузиазм, порядочность, решительность, способность к быстрому обучению, общительность, презентабельная внешность, самоконтроль, тактичность, целеустремленность, способность самостоятельно принимать решения, энергичность, вежливость, жизнерадостность, организованность, самостоятельность, честность, внимание к деталям, ориентация на результат, находчивость

Дополнительные сведения

Технические навыки: Продвинутый ПК-пользователь (Word, Excel, Power Point, MS Office), 1С, CRM.
Увлечения: Чтение книг (55 книг за прошлый год), постоянное развитие (тренинги), путешествие (за год посетила 10 стран), спорт (чемпионка мира по ультрамарафону 50км в составе зборной Украины), Скрапбуккинг, пишу книгу, изучаю бизнесс психологию.
Дополнительная информация:
Личностная зрелость, высокая ответственность, инициативность. Готовность к длительным командировкам. Природное чувство deadline. Способна оперативно принимать решения в

экстренных ситуациях. Хорошо развиты организаторские и коммуникативные способности, умение вести переговоры. Люблю доводить начатое дело до максимального результата. Ценю качество жизни во всех ее сферах. Умею создавать систему, планировать, развивать, внедрять новые идеи и проекты. С удовольствием применю на практике методы управления Scram. В приоритете для меня постоянное развитие, поэтому с радостью приобрету у вас новые навыки.

Образование

Европейский Университет

высшее , с 2003 по 2009 (6 лет)
Экономика предприятия, Одесса (Украина)

Академия экспорта

среднее , с 2019 по 2020 (1 год)
Глобальные продвижения на Международном рынке, Киев (Украина)

Курсы и тренинги

"Эмоциональный интелект" "Продвижение Экспорта на международные рынки" "Цифровой маркетинг" "Писательское мастерство" "Мастер продаж"

Владение языками

английский — свободно
украинский — опытный
русский — опытный