Опубликовано 29 ноября 2021г.



Борисов Игорь

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж (закупок), 20000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Донецк
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Состою в браке
Дети: Есть дети

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Найти работу с достаточным доходом в стабильной, развивающейся организации

Опыт работы

Руководитель центра комплектации

с 11.2018 по 01.2020 (1 год 1 месяц)
ООО АТБ АЛЬФА ГРУПП(Оптовая торговля стройматериалами, хозтоварвами и оборудованием),Донецк
(Планирование, отчетность, дебиторка, выполнение плана, поиск местныхи

поставщиков, переговоры с ключевыми клиентами. Контроль за работой менеджеров, расчет ЗП, ценообразование, участие в тендерах, договорная работа.)

Коммерческий директор

с 10.2010 по 08.2015 (4 года 9 месяцев)
ООО ЦК Солид(Оптовая торговля стройматериалами и оборудованием),
(Планирование, разработка стратегии, контакты с представителями поставщиков и ключевыми клиентами. Координация и обучение менеджеров активных продаж, внедрение новых проектов. Разработка стандартов работы, мотивации сотрудников, внедрение и контроль работы CRM и др.)

Региональный менеджер

с 07.2008 по 11.2010 (2 года 3 месяца)
ООО ЮДК(Завод стройматериалов),Днепр
(Построение дилерской сети с "0". Продажи, техподдержка, работа со строительными объектами.)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: Хорошее знание компьютера (1С, WORD, EXEL, POWER POINT).
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Есть понимание документации, сопровождающей продажи. Права категории «В». Опыт вождения.
(феникс) 4145383
(050) viber 9012162
Имеются навыки стратегического и оперативного планирования, навыки разработки мотивации сотрудников, опыт внедрения CRM; управление товарным портфелем, построение и управление системой продаж компании, система ценообразования, контроль отчетности и ее анализ, планирование продаж, бюджетирование, управление системой обучения персонала, работа с VIPами, разработка бизнес-плана, бизнес-процессов, анализ и поиск подходящих поставщиков, разработка и согласование ТУ на продукцию, проектирование продукции и калькуляции, внедрение технологий и рецептур, планирование выпуска продукции, анализ каналов сбыта, построение дилерской сети и ценовая политика.

Образование

Сити Бизнес Скул (CBS)

высшее , с 2013 по 2015 (2 года)
Мастер бизнес администрирования (MBA).,

БГТУ им. Устинова

высшее , с 1989 по 1994 (5 лет)
Инженер-механик,