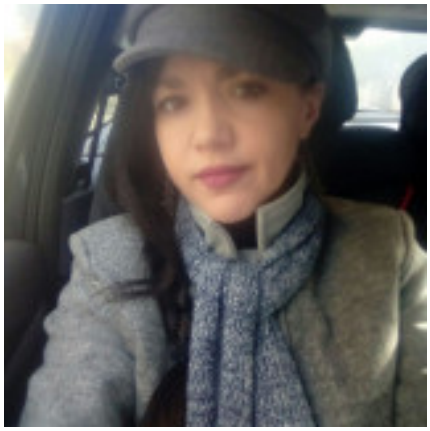
Опубликовано 25 января 2022г.



Волосивская Анна

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж, руководитель розничной сети, 25000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Черновцы
Дата рождения: Нет данных
Пол: Женщина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Руководитель торгового отдела (Черновицкая, Ивано-Франковская, Закарпатская обл.)

с 04.2020 по 08.2021 (1 год 4 месяца)
ТзОВ Балакком(Производство и дистрибуция), Черновцы
(-Организация выполнения плановых показателей. Увеличение дохода предприятия.

-Контроль и организация работы торгового подразделения (Черновицкая, Ивано-Франковская и Закарпатская области).

-Управление персоналом. Подбор и обучение персонала (тренинги по ассортименту и продажам).

- Формирование партнерской сети магазинов и внедрение в них стандартов компании.

-Написание регламентов, алгоритмов работы и бизнес-процессов компании. Внедрение их на других филиалах (обучение руководителей).

-Обеспечение качественного обслуживания клиентов.

-Поиск новых источников сбыта.

-Обеспечение бесперебойного процесса продаж (анализ товарных запасов, заказ товара на отшив, обеспечение склада товаром).

-Просчет логистики и рентабельности вывозов.

-Участие в принятии решений по внедрению акций, маркетинговых мероприятий.

-Анализ конкурентной среды. Подача предложений по разработке и внедрению новых товаров.

-Отчетность, анализ продаж и.т.д)

Руководитель розничной сети

с 07.2016 по 01.2018 (1 год 6 месяцев)
Компания «Ермолино»(Производство и реализация ТМ Ермолино), Черновцы
(Управление сетью магазинов в г.Черновцы и Черновицкой области:

- Работа с персоналом:

Поиск, подбор персонала.

Оценка персонала

Обучение персонала, проведение аттестаций.

Мотивация продавцов.

- Организация эффективной работы магазинов:

Контроль соблюдения стандартов компании в магазинах.

Обеспечение магазинов необходимыми техническими и рекламными материалами. Брендирование.

Оформление заявок на товар. Контроль отгрузок товара на торговые точки.

Обеспечение эффективного использования оборудования.

Контроль проведения еженедельных ревизий в магазинах и обработка результатов.

Проведение ежемесячных ревизий в подотчетных магазинах.

Инкассирование денежных средств.

Обеспечение необходимой документации в магазинах.

- Контроль выполнения поставленных планов, задач:

Доведение планов до персонала и объяснение путей их достижения.

Постановка задач, контроль выполнения поставленных задач.

- Управление расходами.

- Сотрудничество с арендодателями:

Заключение договоров, оплата аренды, электроэнергии.

- Сотрудничество с государственными службами.

- Поиск и открытие новых магазинов:

Мониторинг территории, поиск арендных площадей, проведение переговоров с арендодателями. Открытие новых магазинов.

- Отслеживание ценовой активности и деятельности конкурентов.

- Проведение мероприятий (открытие ТТ, дигустации, акции)

- Работа с документацией.

- Ведение и своевременное предоставление периодичной отчетности.

Причина поиска работы: ненормированный график работы, отсутствие выходных дней)

Супервайзер

с 08.2014 по 03.2016 (1 год 7 месяцев)
ТОВ Класик(Дистрибуция), Черновцы
(Управление командой торговых представителей:

Подбор персонала, обучение персонала, формирование команды, мотивация торговой команды, организация эффективной работы отдела для достижения поставленных целей, постановка задач,

контроль за выполнением поставленных задач. Проведение мониторинга конкурентов. Планирование объемов продаж отдела, корректировки планов. Ведение переговоров с ключевыми клиентами. Обеспечение роста продаж и выполнение поставленных планов.

Ведение отчетности.

Причина увольнения: отсутствие автомобиля.)

Деловые и личные качества

ответственность, пунктуальность, высокая работоспособность, уверенность в себе, ориентация на результат, стресоустойчивость

Дополнительные сведения

Уверенный пользователь: 1:С, Битрикс 24, Coral Draw

Образование

ЧНУ им. Федьковича

высшее , с 2000 по 2005 (5 лет)
Экология, Черновцы (Украина)

Курсы и тренинги

Школа интернет-маркетологов Марии Солодар 2021-2022 4 месяца • Курс тренингов по подготовке руководителей (Киев, Черновцы) 2010-2015

Владение языками

Немецкий — базовый

https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-rukovoditel-roznichnoy-seti-242797