



Голдырева Таисия

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж, 50000 грн

Удаленная работа

Желаемый город работы : Днепр

Дата рождения: Нет данных

Пол: Женщина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

L5 Региональный менеджер

с 02.2017 по текущее время (8 лет 2 месяца)

Starlife

(Коммуникации: холодные продажи инвестиционных инструментов и накопительных программ страхования жизни.

Активный поиск потенциальных клиентов.

Публичные выступления о продуктах компании и преимуществах для партнеров для аудитории от 15 до 150 человек.

Продажи: продано более 250 контрактов на сумму ~ 2,5 млн долларов США с помощью индивидуально созданного скрипта продаж.

Менеджмент: подбор, обучение, мотивация и наставничество команды от 15 продавцов-консультантов.

Маркетинг: продажа преимуществ застрахованного образа жизни с гарантированной пенсией пожизненно.

Заключение и сопровождение договоров до подписания)

Оператор call-центра

с 10.2016 по 06.2019 (2 года 7 месяцев)

Maxi Group Intl, Львов

(Сочетание холодных и теплых звонков.

Продажа услуг по телефону пользователям, находящимся в Европейском Союзе.

Оформление покупок и данных о клиенте во внутренней базе данных.

Заключение и сопровождение договоров до подписания.

Регулярные отчеты в виде электронных таблиц по эффективности продаж)

Руководитель отдела продаж

с 08.2021 по 01.2022 (4 месяца)

Like Центр Украина

(Разработка плана достижения нужной выручки и декомпозиция.

Обучение менеджеров самостоятельно и с помощью привлечения внешних ресурсов.

Контроль качества работы менеджеров на основе анализа отчетности и прослушивания разговоров менеджеров с клиентами.

Разработка скриптов, воронки продаж, тестирование гипотез, внедрение наиболее эффективных на постоянной основе.

Подбор, найм и обучение сотрудников.

Разработка системы мотивации менеджеров, руководителей групп, руководителя отдела.

Продажа услуг по телефону пользователям, находящимся в Украине.

Регулярные отчеты в виде электронных таблиц по эффективности продаж.

Оформление покупок и данных о клиенте во внутренней базе данных.

Заключение и сопровождение договоров до подписания.

Организация системы планерок.

Построение отдела продаж с "0")

Дополнительные сведения

Навыки : Продажи, переговоры, решение конфликтов, подбор персонала, наставничество, управление, здравый смысл и терпение, чтобы все было сделано правильно. Свободный русский и украинский язык, английский B1

Интересы : танцы, рисование, чтение

5 лет опыта в продажах, более 250 контрактов, проданных с обязательством на сумму ~ 2,5 миллиона долларов США с использованием индивидуально разработанного скрипта продаж.

Образование

Национальный университет "Львовская Политехника"

высшее , с 2016 по 2019 (3 года)
Логистика (Транспортные технологии), Львов (Украина)

<https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-243595>