



## Голдырева Таисия

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж, 50000 грн

Удаленная работа

Желаемый город работы : Днепр

Дата рождения: Нет данных

Пол: Женщина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

## Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

## Опыт работы

L5 Региональный менеджер

с 02.2017 по текущее время (9 лет)

Starlife

(Коммуникации: холодные продажи инвестиционных инструментов и накопительных программ страхования жизни.

Активный поиск потенциальных клиентов.

Публичные выступления о продуктах компании и преимуществах для партнеров для аудитории от 15 до 150 человек.

Продажи: продано более 250 контрактов на сумму ~ 2,5 млн долларов США с помощью индивидуально созданного скрипта продаж.

Менеджмент: подбор, обучение, мотивация и наставничество команды от 15 продавцов-консультантов.  
Маркетинг: продажа преимуществ застрахованного образа жизни с гарантированной пенсией пожизненно.  
Заключение и сопровождение договоров до подписания)

### Оператор call-центра

с 10.2016 по 06.2019 (2 года 7 месяцев)  
Maxi Group Intl, Львов  
(Сочетание холодных и теплых звонков.  
Продажа услуг по телефону пользователям, находящимся в Европейском Союзе.  
Оформление покупок и данных о клиенте во внутренней базе данных.  
Заключение и сопровождение договоров до подписания.  
Регулярные отчеты в виде электронных таблиц по эффективности продаж)

### Руководитель отдела продаж

с 08.2021 по 01.2022 (4 месяца)  
Like Центр Украина  
(Разработка плана достижения нужной выручки и декомпозиция.  
Обучение менеджеров самостоятельно и с помощью привлечения внешних ресурсов.  
Контроль качества работы менеджеров на основе анализа отчетности и прослушивания разговоров менеджеров с клиентами.  
Разработка скриптов, воронки продаж, тестирование гипотез, внедрение наиболее эффективных на постоянной основе.  
Подбор, найм и обучение сотрудников.  
Разработка системы мотивации менеджеров, руководителей групп, руководителя отдела.  
Продажа услуг по телефону пользователям, находящимся в Украине.  
Регулярные отчеты в виде электронных таблиц по эффективности продаж.  
Оформление покупок и данных о клиенте во внутренней базе данных.  
Заключение и сопровождение договоров до подписания.  
Организация системы планерок.  
Построение отдела продаж с "0")

---

## Дополнительные сведения

Навыки : Продажи, переговоры, решение конфликтов, подбор персонала, наставничество, управление, здравый смысл и терпение, чтобы все было сделано правильно. Свободный русский и украинский язык, английский В1  
Интересы : танцы, рисование, чтение  
5 лет опыта в продажах, более 250 контрактов, проданных с обязательством на сумму ~ 2,5 миллиона долларов США с использованием индивидуально разработанного скрипта продаж.

---

## Образование

Национальный университет "Львовская Политехника"

высшее , с 2016 по 2019 (3 года)  
Логистика (Транспортные технологии), Львов (Украина)

---

<https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-243595>