



Борисов Игорь

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж, 20000 грн

Полная занятость

Желаемый город работы : Донецк

Дата рождения: Нет данных

Пол: Мужчина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

руководитель «ЦК Стройленд»

с 10.2018 по 01.2021 (2 года 2 месяца)

ООО «АТБ АЛЬФА ГРУПП»

Заведующий сектором маркетинга

ГП «Завод «ИТРАС»

Коммерческий директор (закупка, продаж)

ФЛП Борисов И.А. («ТМ Гринтермо» Группы компаний СОЛИД Производство и продажа пенопласта, грунтовок, сухих строительных смесей)

Коммерческий директор

ООО «ЦК «Солид» (Группа компаний СОЛИД) (торговля отделочными и стеновыми стройматериалами)

региональный менеджер по Донецкой и Луганской областям.

ООО «ЮДК»

Коммерческий директор (закупка, продажи).

ООО «Инвестстрой» всеукраинской торговой сети «Будівельні рішення»

Деловые и личные качества

ответственность, пунктуальность, трудолюбие, надежность, ответственность, решительность

Дополнительные сведения

Качества:

Порядочен, энергичен, имеется опыт в управлении, в проектных и прямых продажах. Участие в тендерах. Есть опыт и проверенные наработки построения системы работы со стройобъектами (включая отчетность и анализ). Имеются навыки планирования, разработки мотивации сотрудников. Хорошее знание рынка и потребителей. Хорошее знание компьютера (1С, WORD, EXEL, POWERPOINT и т.д.), документации, сопровождающей продажи. Права категории «В». Опыт вождения. English выше среднего.

Тренинги:

1. Паспортизация направлений деятельности.
2. Управление холдингом. (Бизнес-мастер), 2. Управление товарными группами (МБС),
3. Активные продажи (РШУ, ЮДК)
4. Тайм-менеджмент (ЮДК), Продажи и Управление отделом продаж (Голден Квест).

Практические семинары:

продукция и технологии Кнауф , Хенкель Баутехник Украина, Будмайстер, Тегола, ЮДК, Дюфа и др.

В 2016г прошел курс обучения «Менеджер интернет продаж» Натальи Пискуновой.

Имеется рекомендательное письмо ООО «ЮДК».

Имеется рекомендательное письмо ООО «Инвестстрой».

Достижения:

1. Титул «Лидер продаж по Востоку Украины» (ООО «Инвестрой») - «Хенкель Баутехник Украина» и ДП «Кнауф Донбасс» (2005г).
2. Титул и приз «Золотой мастерок» (ООО «Инвестрой») - «Хенкель Баутехник Украина» (2007г).
3. Титул и приз «Золотой ключик – Восток Украины» (ООО «Солид») - «Хенкель Баутехник Украина (2012г)».
4. Создание ЦК Сторйленд с «0». Широчайшая клиентская база. Выиграны крупные тендеры.

Образование

«Балтийский государственный технический университет»

высшее

факультет прикладной механики и автоматики, квалификация инженер-механик, Санкт-Петербург (Россия)

«Магистратура государственного управления»

высшее

Административный менеджмент, магистр,

Курсы и тренинги

«City business school» г.Москва (2013-2015), MBA-GENERAL, квалификация – MBA.

<https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-242532>