



Захарченко Андрей

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж

Полная занятость

Желаемый город работы : Харьков

Дата рождения: Нет данных

Пол: Мужчина

Семейное положение: Состою в браке

Дети: Есть дети

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Целью поиска является достойная оплата труда в рамках должностных обязанностей; Место работы должно соответствовать требованиям и нормам Трудового Кодекса, а так же соответствовать основным ценностям компании-работодателя.

Опыт работы

Руководитель отдела продаж и маркетинга

с 11.2013 по 09.2021 (7 лет 9 месяцев)

Чугуевский завод минеральных вод(Производство и продажа воды и безалкогольных напитков),Чугуев
(Обязанности:

Разработка и внедрение коммерческой политики компании;

Разработка и внедрение стандартов работы и функциональных обязанностей отдела продаж компании;

Разработка и внедрение стандартов по работе с торгово-рекламным оборудованием компании;

Формирование плана стратегического развития отдела продаж;

Контроль соблюдения стандартов компании на дистрибьюторах;

Подбор, обучение, мотивация региональных менеджеров;

Совместные визиты на дистрибьюторов с целью контроля работы менеджеров по внедрению и соблюдению коммерческой политики и стандартов компании;

Отчетность для генерального директора;

Разработка и контроль проведения маркетинговых мероприятий и активностей на дистрибьюторах;

Развитие отдела ВЭД.

Достижения:

Расширение клиентской базы дистрибьюторов по всей территории Украины с 54 до 76 клиентов;

Увеличение объемов продаж (в литрах) за 2016-2017 к аналогичному периоду в 2014-2015 годах +32,6%, прирост продаж в 2018 году к 2017 +4,2%;

Разработка и проведение ребрендинга всей товарной линейки;

Разработка и внедрение двух линеек премиального сегмента;

Разработка и внедрение линейки напитков и воды бюджетного сегмента;

Ежегодный прирост в продажах ТМ «LimCo» не менее 7% в год;

Подключил клиента в Европейском Союзе (Венгрия) по работе с ТМ «LimCo».)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: Печать, сканирование, копирование документов, интернет, эл.почта, Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft PowerPoint, архивирование WinRar, ZIP
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: аккуратность, активность, амбициозность,

вежливость, внимательность, гибкость, дисциплинированность, дружелюбие, оптимизм, настойчивость, ответственность, порядочность; коммуникабельность, обучаемость, аналитическое мышление, умение планировать продажи, умение планирования и работы с маркетинговыми программами, правильное ведение переговоров, умение обучать, умение разрабатывать и внедрять коммерческую политику,; увлекаюсь диетология, психология, workout, изучение иностранного языка

Образование

Харьковский военный институт Национальной гвардии Украины

высшее , с 1995 по 1999 (4 года)

Командный; командир тактического уровня / референт переводчик, Харьков

Курсы и тренинги

шаги визита; коучинг - как инструмент обучения; личностный рост; построение команды;

Владение языками

Английский — свободно

<https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-240378>