Опубликовано 31 мая 2022г.



Королев Андрей Валентинович

Активно ищу работу

Руководитель отдела продаж, 30000 грн

Полная занятость, Удаленная работа, Свободный график
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: 13 июля 1981 (45 лет)
Пол: Мужчина
Семейное положение: Состою в браке
Дети: Есть дети

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Получение дополнительного опыта работы в большой компании и применение навыков развития собственного бизнеса. Желание работать с командой профессионалов, делиться идеями и расширить круг делового общения. Ожидаемый доход - от 30 000 грн. Готов к командировкам. Приемлем ненормированный рабочий день.

Опыт работы

Руководитель регионального развития продаж

с 08.2020 по текущее время (6 лет 2 месяца)

Компания “Астриум”(эксклюзивный дистрибьютер в Украине продукции компании Canon Medical Systems)
(-Организация, управление и развитие продаж в закрепленных регионах.

-Мониторинг активности конкурентов, выявление потенциала развития.

-Планирование, согласование, проведение маркетинговых мероприятий.

-Соблюдение ценовой и территориальной политики.

-Планирование, прогноз, анализ, контроль продаж.

-Ведение переговоров, заключение контрактов.)

Заместитель руководителя отдела продаж; Руководитель отдела логистики

с 10.2018 по 03.2020 (1 год 4 месяца)
компании “Пегас-СК”(Официальный дистрибутор КБТ и МБТ Samsung, LG, Bosch, Indesit, Whirpool, Hisense, Midea, КБТ, МБТ и ТВ СТМ AKAI, Edler, Hoffson)
(Функции:

Заместитель руководителя отдела продаж

-Поиск и ведение новых клиентов.

-Подбор новых сотрудников.

-Пост-продажи ключевым клиентам.

-Согласование цен и условий отгрузки.

-Контроль подаваемой отчетности специалистов по продажам.

-Контроль продаж специалистов по продажам.

-Разработка мотивационных схем для сотрудников.

-Подготовка и участие в тендерах.

-Контроль дебиторской задолженности.

Руководитель отдела логистики

-Контроль экспедиторов, логистов и администраторов 5 складов в Украине.

-Анализ, планирование, организация, координация и управление (включая

контроль исполнения) логистических процессов предприятия.

-Проектирование и разработка новых, а также оптимизация существующих логистических

маршрутов,

поиск новых перевозчиков, подписание договоров с новыми перевозчиками.

-Контроль наполнения и выхода плановых маршрутов.

-Оптимизация стоимости и эффективности логистических маршрутов, просчет

целесообразности доставки заказов немаршрутных клиентов, контроль цен на услуги

перевозчиков.

-Координация и направление финансовых потоков, связанных с логистическими

процессами.

-Согласование взаимодействия отдела с другими подразделениями компании в соответствии с

разработанными и утвержденными технологическими схемами.

-Контроль процесса морских перевозок (Китай): от загрузки контейнера на фабрике, до доставки

его на склад.

-Мониторинг и контроль установленных цен на услуги по морским перевозкам(Китай), поиск новых

Перевозчиков и подписание договоров.)

Руководитель

с 06.2015 по 09.2018 (3 года 2 месяца)
Компания «Maghed-Test» (ФЛП “Королев А.В)
(Деятельность компании «Maghed-Test» сосредоточена на двух направлениях:

1. производство универсального магнитного держателя Maghed(www.maghed.com.ua)

2. проведение тестирования и кастомизации мобильных устройств.

Функции по направлению “Универсальный магнитный держатель Maghed ”:

-Продвижение продукта на рынке Украины.

-Контроль качества продукции.

-Поиск новых клиентов и работа с существующими клиентами.

-Контроль оптовых и розничных продаж.

Функции по направлению “Тестирования и кастомизации мобильных устройств”:

-Тестирование и кастомизация ПО смартфонов, кнопочных телефонов, телевизоров, медиа приставок;

- Привлечение новых клиентов, заключение контрактов, анализ и мониторинг активного рынка;

-Обучение персонала техническому процессу, решений для устранения ошибок и развития отношений

с клиентами;

-Взаимодействие с иностранными фабриками, работа с англоязычными специалистами по разработке

ПО;

-Разработка индивидуальных программ и сценариев тестирования под устройства.

Результаты работы и достижения

Направление “Универсальный магнитный держатель Maghed ”:

Магнитный держатель был изобретен и разработан с нуля, были подписаны договора на поставки продуктами как крупным оптом (Молдавия, Грузия, Россия), так и средним оптом: онлайн-магазины, сетевые магазины, несколько крупных сетевых ритейлеров Украины.

Направление “Тестирования и кастомизации мобильных устройств”:

Заключен контракт с двумя ведущими А-брендами по телефонии Украины и с тремя крупными В-брендами. Проведено более пятисот тестов устройств с дальнейшим выходом на рынок. Разработан индивидуальный стиль для кнопочных телефонов одного из В-брендов. Развита сеть предоставляемых услуг по четырем основных направлениям: Украина, Казахстан, Грузия, Азербайджан.)

Ведущий специалист по продажам в GSM направлении

с 12.2013 по 04.2016 (2 года 3 месяца)
Компания ”ЮГ Контракт”
(Функции:

- Оптовые и розничные продажи GSM, IT продукции и аксессуаров в розничные и сетевые магазины техники;

- Развитие региональной сети, заключение контрактов;

- Посещение выставок и тренингов с целью привлечения клиентов;

- Выполнение плана продаж;

- Контроль дебиторской задолженности.

Результаты работы и достижения:

Заключены договора с известными сетевыми клиентами. Открыто 12 новых точек продаж в регионах. Увеличены продажи для существующих клиентов на 100-200%. Увеличены продажи нескольких новых клиентов на 200% благодаря индивидуальному подходу. Снижена дебиторская задолженность по ключевым клиентам с предоставлением эксклюзивных программ лояльности.

Успешный ввод и продвижение, на рынке таких торговых марок как: ERGO,BRAVIS,HAPPOLO,DIGI, DURACELL и т.д.
Эксперт ТГ "мобильные терминалы и аксессуары"
Развитие клиентской базы с нуля, построение системы дистрибуции на рынке Украины.)

Начальник отдела рекламы

с 01.2012 по 08.2013 (1 год 6 месяцев)
ООО “ВЕПР Медиа”
(Функции:

- Координация работы отдела, постановка задач, контроль их выполнения;
- Подбор новых сотрудников;
- Развитие перспективных, долгосрочных отношений с клиентами, партнерами;
- Поиск клиентов, презентация компании, ведение переговоров;
- Анализ конкурентов, их преимуществ, расчет их возможных стратегий поведения на рынке;

- Продажа рекламной площади журнала.

Результаты работы и достижения:

Подписаны контракты с международными компаниями, привлечены к сотрудничеству крупные

украинские компании, увеличена сеть распространения издания (авиалинии, сеть Интернет, клубы, рестораны, телевизионные студии, выставки Премиум класса).)

Официальный представитель в г. Киев и Киевской области

с 02.2011 по 10.2011 (7 месяцев)
ООО "Свитахо"
(Функции:

- Поиск и ведение нових клиентов;

- Мониторинг рынка;

- Продвижение продукта на рынок, презентации;

- Увеличение объемов продаж (активные продажи);

- Обучение клиентов;

- Участие в выставках.

Результаты работы и достижения:

Открыто направление прямых продаж, компания выведена на рынок Киева и Киевской области.)

Начальник отдела по сертификации

с 06.2009 по 09.2010 (1 год 2 месяца)
ООО "Лепта-Украина"
(Функции:

- Руководство отделом, постановка задач, контроль их выполнения;

- Сертификация радиоизлучающих устройств, аудио-видео техники, бытовой техники,

медицинского оборудования, спортивного питания;

- Получение разрешительных документов от УкрЧастотНадзора;

- Разработка заключений СЭС;

- Организация и проведение переговоров;

- Решение вопросов с органами и лабораториями;

- Контроль и качество выхода продукта компании.

Результаты работы и достижения:

Заключены договора о сотрудничестве с несколькими международными компаниями.)

Ведущий специалист по сертификации

с 05.2004 по 06.2009 (5 лет)
ГК «ФОКСТРОТ» (ООО "Инновационная компания ”Лепта”)
(Функции:

- Сертификация радиоизлучающих устройств, аудио-видео техники, бытовой техники,

медицинского оборудования, спортивного питания;

- Получение разрешительных документов от УкрЧастотНадзора;

- Разработка заключений СЭС.)

Дополнительные сведения

Дополнительная информация:

Уровень IQ- 138.

Образование

НТУУ «КПИ»

высшее , с 1998 по 2004 (6 лет)
Специальность: инженер компьютерных систем. Диплом специалиста.,

---

Владение языками

русский — свободно
украинский — свободно
английский — свободно

---

https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-prodazh-236389