



Опубликовано 29 октября 2021г.



Остапко Андрей Викторович

Активно ищу работу

Руководитель отдела, помощник руководителя, ведущий менеджер, 15000 грн

Полная занятость

Желаемый город работы : Донецк

Дата рождения: 18 февраля 1970 (56 лет)

Пол: Мужчина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Ведущий менеджер

с 11.2015 по 10.2021 (5 лет 11 месяцев)

ГП РТК, Донецк

Дополнительные сведения

Деловые качества: Умение организовать работу на уровне обеспечивающем выполнение поставленных задач. Умение анализировать, планировать и прогнозировать свою деятельность, соблюдать установленные процедуры и сроки, доводить начатое дело до конечного результата.

Инициативность, исполнительность, умение вести переговоры, способность брать на себя ответственность. Умение работать в команде и самостоятельно.

Навыки ПК: Знание работы на ПК на уровне пользователя: MS Word, MS Excel, работа с Интернет ресурсами, электронной почтой.

Личные качества: Порядочность, дисциплинированность, целеустремленность, инициативность, высокая работоспособность, способность к быстрому обучению и переобучению, коммуникабельность. В случае производственной необходимости согласен на выезд за пределы Донецка и области.

С 20 ноября 2015г по 25 октября 2021г работал на ГП РТК г. Донецк, менеджер, ведущий менеджер отдела оптовых продаж (реализация нефтепродуктов бензовозными нормами).

Выполняемая работа:

Поиск новых и постоянных клиентов, своевременное и регулярное общение с клиентами о наличии нефтепродуктов, их стоимости, потребности клиентов в нефтепродуктах. Заключение и подписание с ними договоров и спецификаций к ним, выставление счетов, расчет стоимости доставки, оформление накладных по отгрузке.. Контроль оплаты, предоставление заявок по отгрузкам заявленных объемов нефтепродуктов на нефтебазу для дальнейшей отгрузки. Учет остатка денежных средств по контрагентам после отгрузки, подготовка актов-сверки, учет возврата документов (договоров, спецификаций, накладных, доверенностей и других документов касающихся отгрузок) По запросам контрагентов предоставление коммерческих предложений на поставку топлива на различных условиях поставки. Наличие собственной клиентской базы.

С ноября 2008г по 26 марта 2014 работал на ООО 'Азовская нефтяная крмпания' г. Мариуполь , ст.менеджером регионального развития, реализация продукции завода (ДТ, ГСМ, уайт-спирит, керосин) Развитие объемов продаж, поиск новых и главное постоянных клиентов по Украине. Выполнение планов компании (продажи, присутствие на рынке, конкуренция). Наличие собственной клиентской базы.

С Ноября 2006- июль 2008 ЗАО «ВИЗАВИ» г. Донецк (управляющая компания ОАО «КМЗ им.Куйбышева» г.Краматорск) коммерческий отдел – менеджер по сбыту металлопроката и чугуна, ферромарганца.

Должностные обязанности и выполняемая работа: Заключение и контроль договоров с покупателями по сбыту продукции завода (металлопрокат и чугун), оформление первичных бухгалтерских документов на получение продукции, контроль за производимыми отгрузками, наработка клиентской базы, планирование и контроль продаж, подготовка спецификаций и актов приема передач материалов между предприятиями. Заключение и контроль договоров на поставку энергоресурсов. Заключение договоров и технические решения касающиеся поставки заготовки для изготовления металлопроката. Оформление актов приема передачи материалов между предприятиями. Проведение инвентаризаций имущества и остатков по складу.

С 14.06.2006г. Принят на ЗАО «Фирма РеМП» (предприятие по изготовлению металлоконструкций) Должность зам.нач. ОМТС. В период работы занимался заключением договоров на поставку материалов и комплектующих согласно плана производства и поступающих заявок от служб предприятия. Закупкой материалов, контролем доставки и наличия на складе.

29.07. 2005 - был уволен по собственному желанию по переводу на ОАО «Донецкгормаш».

09.09.2005- приступил к работе в должности ведущего инженера ОМТС (бюро металлов) ОАО «Донецкгормаш». За период работы выполнял обязанности по заключению договоров, поставкам металлопродукции согласно плана производства. В июне 2006г уволился по собственному желанию.

2003-2005 ООО «Укртрансаш» г.Донецк (предприятие по изготовлению железнодорожных цистерн) 01.06.2003 – Переведен в дирекцию по производству железнодорожных вагонов-цистерн (в последствии переименованного в ООО «Укртрансаш») начальником бюро . 01.10.2003

- назначен зам.начальника ОМТС. 01.04.2005 - назначен начальником ОМТС. В период работы занимался заключением договоров купли-продажи (Россия и Украина) комплектующих деталей и материалов, поставкой вспомогательных материалов, металлопроката, комплектующих для бесперебойной работы предприятия. Планированием закупок согласно плана производства. Во время работы в подчинении находилось 8 человек в отделе, 2 кладовщицы (2 склада), бригада стропальщиков.
1999-2003 ОАО «Донецкгормаш» г.Донецк (завод по изготовлению горно-шахтного оборудования)

Образование

МИСИ

высшее , с 1990 по 1993 (3 года)
ПГС, Макеевка

Макеевский инженерно-строительный институт

высшее , с 1990 по 1995 (5 лет)
Факультет: Промышленное и гражданское строительство. Специальность: инженер-строитель,

<https://novarobota.ua/index.php/resume/rukovoditel-otdela-pomoshchnik-rukovoditelya-vedushchiy-menedzher-241049>