



Кухаркова Татьяна

Активно ищу работу

Руководитель, 50000 грн

Полная занятость

Желаемый город работы : Киев

Дата рождения: Нет данных

Пол: Женщина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Руководитель департамента реализации (подчинялась генеральному директору)

с 04.2019 по 08.2020 (1 год 3 месяца)

ООО с ИИ "БНХ-УКРАИНА", г. Киев, Украина - товаропроводящая сеть Белорусского государственного концерна по нефти и химии "Белнефтехим", Беларусь. 24 года на рынке Украины, более 3000 сотрудников, более 40 подразделений в разных странах мира. Реализация

- создала департамент с нуля;

- набрала и обучила команду;

- систематизировала бизнес-процессы компании;

- автоматизировала бизнес-процессы компании в программе 1-C;
- обеспечила годовой оборот компании в размере 65 млн. EUR;
- создала и закрепила политику продаж на рынке Украины;
- подписала долгосрочные контракты с более чем 120 крупными покупателями;
- обеспечила 100% выполнение планов, поставленных концерном (план закупок, план продаж и т.д.)

Коммерческий директор, подчинялась генеральному директору

с 08.2016 по 02.2018 (1 год 5 месяцев)

ППЧК с ООО Latymer Corporation Limited, Украина - производство с полным циклом. 9 лет на рынке Украины, более 300 сотрудников, склады компании расположены в 5-ти крупных городах Украины. Производство и оптовые продажи стекловолоконной армирующей сетки.

- увеличила объем выпускаемой продукции на 30% в сравнении с предыдущими периодами;
- увеличила валовый доход компании на 15% и рост чистой прибыли акционеров в 2 раза;
- получила от генеральных поставщиков сырья максимальную отсрочку платежей за поставляемое ими сырье для производства продукции компании;
- организовала продажи продукции на экспорт в страны Европейского Союза (40% от производимого объема продукции);
- разработала и внедрила эффективную систему мотивации для отдела продаж;
- создала и внедрила систему бюджетирования во всех подразделениях компании;
- обеспечила компании годовой оборот в размере 6 млн EUR.)

Руководитель отдела ВЭД, подчинялась генеральному директору

с 03.2012 по 08.2016 (4 года 4 месяца)

ППЧК с ООО Latymer Corporation Limited, Украина

- произвела полную закупку технического оборудования для запуска производства - 30 установок;
- обеспечивала полный цикл закупки сырья с Китая, Индии, Беларуси на сумму 2-3 млн EUR ежегодно в течении 5-ти лет для производства товаров начиная от поиска поставщиков, подписания контрактов на поставку, заканчивая таможенной очисткой;
- осуществляла выезды для контроля качества отгружаемой продукции в Китае, Индии, Беларуси и т.д.
- организовала выставочные стенды в 5-ти международных строительных выставках с продукцией производства:
 - "Milano Made Expo", Милан, Италия;
 - "Mitex", Москва, Россия;
 - "Budma", Познань, Польша;
 - "Inter Build Expo", Киев, Украина (ежегодное участие в течении 5-ти лет);
 - "Intertool", Киев, Украина;
- Разработала и внедрила систему менеджмента качества в соответствии требований

международного

стандарта ISO 9001:2009;

- создала и аккредитовала производственную лабораторию согласно системе требований стандарта ISO 17025:2005 Международной организации стандартов.)

Менеджер ВЭД, подчинялась генеральному директору

с 07.2011 по 02.2012 (6 месяцев)

Camvirlyn & Partners Corporation Limited, г. Шанхай, Китай Экспорт товаров с Китая в страны СНГ и ЕС.

- (● поиск потенциальных покупателей на территории стран СНГ и ЕС;
- контроль загрузок;
- выезд к поставщику с инспекцией качества отгружаемой продукции.)

Менеджер ВЭД, подчинялась коммерческому директору

с 09.2009 по 04.2011 (1 год 6 месяцев)

FFormula, г. Киев, Украина Генеральный поставщик сети магазинов “Фуршет”. Импортер и дистрибьютор продуктов питания и алкоголя.

- (● разработка и развитие новых направлений ВЭД компании;
- формирование и расширение клиентской базы за рубежом;
- ведение переговоров и деловой переписки, заключение контрактов на поставку;
- организация, координация и контроль процесса импорта продукции с Италии, Франции, Грузии, Молдовы;
- согласование графиков подачи автотранспорта под загрузку;
- контроль товарных запасов на складах;
- сертификация образцов и поставок;
- ведение графика загрузок от поставщиков, отслеживания груза по маршруту;
- контроль взаиморасчетов с поставщиками и покупателями;
- планирование закупок согласно текущим проектам и планам продаж;
- расчет себестоимости, ценообразование.)

Образование

-

высшее
