Опубликовано 03 февраля 2022г.



Андриенко Алексей

Активно ищу работу

Региональный менеджер

Полная занятость, Удаленная работа, Сменный график
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Glo™ лидер (Супервайзер)

с 04.2020 по 10.2021 (1 год 5 месяцев)
BAT(FMCG), Киев
(Набор, развитие и мотивация команды
Адаптация (онбординг) сотрудников
Обучение команды базовым навыкам продаж (выявление потребности, презентация продукт, работа с возражением, стимуляция к покупке)
Тренировка персонала на своем примере используя форму обучение на рабочем месте (on-the-job training)
Контроль выполнения плана и качества продаж команды

Анализ и прогнозирование динамики продаж
Робота с внутренней CRM-системой)

Менеджер по продажам

с 11.2019 по 09.2020 (9 месяцев)
Sport Life(Здоровье и спорт), Киев
(Поиск и наполнение базы данных (БД) для совершения холодных звонков
Холодные звонки клиентам из подготовленных БД
Участие в выставках, форумах
Проведение первичных переговоров с клиентами
Подготовка первичного коммерческого предложения
Проведение презентации продукта или услуг клиенту
Получение претензий от заказчика по качеству товара или услуг и передача претензий в требуемый отдел (в зависимости от типа претензии)
Заполнение CRM-системы
Заполнение ежедневных отчетов о количестве звонков
Заполнение отчетов о проведенных встречах с клиентами
Подготовка для отдела маркетинга информации о степени удовлетворенности клиентов товарами или услугами компании
Подготовка для отдела маркетинга предложений по реформированию товаров и услуг
Планирование объемов продаж на будущие периоды
Подготовка презентационных и раздаточных материалов и т.д.)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь ПК
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Навыки делового общения
Опыт организации работы персонала компании
Умение находить индивидуальный подход
Умение работать в режиме многозадачности
Умение быстро находить контакт с людьми
Навыки создания и проведения презентаций
Умение работать в команде
Навыки проведения тренингов и семинаров
Умение работать с большим объемом информации
Общие знания психологии человека
Знание основных принципов торговли
Навыки работы с клиентами
Уверенный пользователь ПК
Грамотная устная и письменная речь

Образование

КНУТД (Киевский национальный университет технологий и дизайна)

высшее , с 2014 по 2019 (5 лет)
МКТ, Автоматизация процессов производства,

Владение языками

Английский — базовый