Опубликовано 13 октября 2021г.



Когут Ігор

Активно ищу работу

Регіональний менеджер

Полная занятость
Желаемый город работы : Ивано-Франковск
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Регіональний менеджер по локальних ключових клієнтах

с 10.2001 по 07.2020 (18 лет 8 месяцев)
ТОВ «Нестле Україна» (Продукти харчування),Львов

Посада: регіональний менеджер по локальних ключових клієнтах

с 07.2016 по 07.2020 (3 года 11 месяцев)
ТОВ «Нестле Україна» Територія : Львівська, Закарпатська, Волинська, Івано-Франківська, Тернопільська, Чернівецька області
(Обов’язки:

Координував та контролював роботу ключових клієнтів на ввіреній території у відповідності до договірних умов

Забезпечував виконання короткострокових, довгострокових цілей, задач та ключових показників ефективності роботи, шляхом проведення переговорів з ключовими клієнтами, а також шляхом встановлення цілей торговим представникам по роботі з ключовими клієнтами, мерчандайзерам на ввіреній території та контролю фактичного виконання поставлених цілей (аудити, сторчеки, польові тренінги)

Забезпечував ексклюзивне просування продукції в торгових точках на ввіреній території шляхом управління торговими представниками по роботі з ключовими клієнтами та мерчандайзерами, що просувають продукцію

Забезпечував навчання (польові, аудиторні тренінги), керівництво та контроль за діяльністю торгових представників по роботі з ключовими клієнтами, мерчендайзерів на ввіреній території

Контролював документообіг між дистриб'юторами і ключовими торговими точками на ввіреній території у відповідності з встановленими вимогами)

Посада: Територіальний менеджер

с 10.2001 по 07.2016 (14 лет 8 месяцев)
ТОВ «Нестле Україна» Територія: Івано-Франківська область
(Обов'язки:

Забезпечував систематичний аналіз і розвиток продажу і дистрибуції продукції на ввіреній території

Забезпечував виконання короткострокових, довгострокових цілей, задач, ключових показників ефективності роботи, шляхом встановлення цілей провідним фахівцям з продажу на ввіреній території і контролю фактичного виконання поставлених цілей (аудити, сторчеки, польові тренінги).

Забезпечував ексклюзивне просування продукції в торгових точках на ввіреній території шляхом управління провідними фахівцями з продажу, а також контролю досягнення цілей торговими представниками і мерчандайзерами, що просувають продукцію .

Забезпечував навчання (польові, аудиторні тренінги), керівництво і контроль діяльності провідних фахівців з продажу на ввіреній території)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: MS Office, Excel, Word, Outlook
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: • Особисті якості: націлений на результат, стресостійкий, ініціативний
• Водійські права: категорія «В»

Образование

Івано-Франківський державний технічний університет нафти і газу

высшее , с 1996 по 2001 (5 лет)
Обладнання нафтових та газових промислів, Ивано-Франковск

Курсы и тренинги

Проходження тренінгів: • 4C Selling для менеджерів по роботі з ключовими клієнтами • Перемовник Нестле • Основи продаж • Управління людьми • Управление временем • Ситуационное лидерство • Теоретический тренинг "Прогноз дорожных ситуаций"

Владение языками

Английский — базовый
Украинский — опытный
Русский — свободно

https://novarobota.ua/index.php/resume/regionalniy-menedzher-240594