Опубликовано 15 августа 2021г.



Клименко Сергей Евгеньевич

Активно ищу работу

Начальник склада, логист, менеджер транспортной логистики (снабжение, закупки, сбыт)

Полная занятость, Неполная занятость, Удаленная работа, Сменный график, Свободный график
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: 12 ноября 1978 (47 лет)
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Начальник склада- комплекса (заведующий), руководитель- координатор по логистики и перевозкам

с 06.2017 по текущее время (9 лет 4 месяца)
Группа Компаний «РСП», Киев
(Управление складскими процессами;
Обеспечение выполнения плановых показателей складской логистики;
Оптимизация и контроль системы хранения, координация процессов на складе;
Складской учет;
Инвентаризация склада

Аккуратность и внимательность высшего уровня)

Менеджер по транспорту и логистики (диспетчер по транспорту)

с 09.2012 по текущее время (14 лет 1 месяц)
НПО Тинос, киев
(-Осуществление оперативного регулирования хода работы автотранспортных средств предприятия (специальных,грузовых,механизмов,малотоннажных, пассажирских перевозок),
-работа с большим объемом информации в режиме "горящих" заявок (аварийные работы, внеплановые заявки),
- иные вопросы, возникающие в ходе финансово-хозяйственной деятельности предприятия)

Бренд-менеджер, Специалист по связям с общественностью, Маркетингу и PR

с 10.2007 по 08.2010 (2 года 10 месяцев)
«Novartis consumer health» (швейцарська фармацевтична компания)
(от 250 до 500 сотрудников; Фармацевтика

- вывод на рынок новых профессиональных марок
- анализ конкурентов- составление технических заданий- подготовка и проведение презентаций- ведение деловой переписки- подготовка отчетной документации- информационное сопровождение сайта по своим продуктам- подготовка пресс-релизов, статей- логистика расходных материалов (определение потребности, заказ, распределение, контроль остатков)На некоторых этапах работы выполнял функции маркетолога.Как маркетолог выполнял следующие обязанности:- изучение конкурентной среды- изучение потребительского спроса- маркетинговые исследования рынка (анализ и прогноз)- формирование цен и ассортимента продукции с учетом рыночной ситуации- разработка маркетинговых программ по введению и распространению продукции на рынок.Достижения:- ввод на рынок новых профессиональных марок- успешное прохождение проверок контролирующими органами2011 рік - продюсер рекламно корпоративного фільму «NSH news» для швейцарської фармацевтичної компанії «Novartis consumer health»)

Маркетолог- Аналитик, Зам. Начальник отдела аналитических исследований

с 10.2005 по 08.2007 (1 год 10 месяцев)
ДП "Укрзовнишекспертиза" (маркетинг, аналитика, торговля, транспорт, перевозки, металургия)
(от 250 до 500 сотрудников; Промышленность и Производство

-проведение исследований в промышленных отраслях для предприятий металургии, стекла, строительных материалов
-розроботка аналитических отчетов для промышленных предприятий-иследование рынков сбыта-моринг рынков внутрених и внешних-розроботка маркетингового плану и стратегии планирование деятельности предприятия-поиск новых рынков сбыта;-формирования и реализация ценовой политики предприятия- автотранспортных /железнодорожных перевозок, включающие анализ и проработку возможных форм взаимовыгодного сотрудничества с перевозчиками и транспортно-экспедиционными компаниями;- закупки (сырье, материалы, оборудование и проч.)- подготовка и проведение тендеров;-ведение переговоров, деловой переписки с Государственными разрешительными органами, подразделениями ГП «Укрзализница», Минтранса Украины и другими юридическими и физическими лицами;- подготовка и подача предложений по оптимизации затрат на транспортно-экспедиционное

обслуживание.)

Менеджер з маркетингу та реклами

с 05.2001 по 08.2002 (1 год 3 месяца)
ТОВ Укрфлоат (производство, стоительство, торговля, реклама)
(более 500 сотрудников; Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт

розробка і запровадження фірменного стилю;
- підготовка та участь у виставках (розробка та виготовлення виставкового обладнення, буклетів, проведення конференції-презентації "Скло загартоване будівельне", участь у конференціях, семінарах, форумах);- розробка маркетингового плану та маркетингової стратегії підприємства;- створення дилерської мережі з продажу флоат-скла.- дослідження внутрішнього та зовнішнього ринків флоат-скла (цінова політика, аналіз ринку, планування збуту продукції).)

Дополнительные сведения

Компьютерные навыки:

Работа с WINDOWS, MS Office (высокий уровень знания Excel), INTERNET, 1.С 7.7., офисная техника, Power Point, Access, MS Outlook,
Internet Explorer, Netscape Communicator, офисные програмы, 1.С.8.2.-Кадры, Предприятия, Склад, Монтажные программыЛичные качества

Активность. Ответственность. Стрессоустойчивость. Способность к самосовершенствованию, быстрой переориентации. Умение работать в команде. Коммуникабельность, чувство такта, честность, порядочность, настойчивость.Свободно владею украинским, русским языками. Работа с компьютером на уверенном уровне пользователя (Word, Excel), офисная техника. Владею организаторскими способностями, дисциплинированый, уравновешенный, ответственный. Не курю. Возможные командировки.

Образование

Университет экономики и права «КРОК»

высшее , с по 2013
Маркетинг, управление персоналом (специалист), Киев (Украина)

Державний інститут підготовки кадрів

высшее , с по 2002
Финанси, економика предприятий (специалист), Киев (Украина)

Київський національний університет культури та мистецтв

высшее , с по 2000
Документознавство та інформаційна діяльність, кваліфікація: документознавець-менеджер органів державної влади і управління (специалист), Киев (Украина)

Владение языками

Русский — опытный
Украинский — опытный
Польский — базовый

---

https://novarobota.ua/index.php/resume/nachalnik-sklada-logist-menedzher-transportnoy-logistiki-snabzhenie-zakupki-sbyt-234150