



Опубликовано 30 августа 2021г.



Кучерявая Светлана Николаевна

Активно ищу работу

Менеджер с оптовых продаж, территориальный, региональный менеджер, 25505 грн

Полная занятость, Неполная занятость, Свободный график

Желаемый город работы : Харьков

Дата рождения: 11 сентября 1967 (58 лет)

Пол: Женщина

Семейное положение: замужем

Дети: дочь

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Менеджер с оптовых продаж

с 01.2001 по 05.2015 (14 лет 4 месяца)

ООО "Джамп", Харьков

(Доброго времени суток.

Иногда человек чувствует время, когда уже может предложить свои «услуги» другим. Думаю, что это время пришло ко мне.

Я – Светлана. Человек, который в течении жизни постоянно расширяла свои горизонты в сферах, которые представляли для меня интерес.

Возраст мой – собственный жизненный опыт. Поиск истины, смысла жизни. Знакомство с книгами, лекциями, вебинарами по духовному и материальному процветанию, психологии, саморазвитию,

самосовершенствованию.

Вся моя деятельность была направлена на построение коммуникаций с людьми.

Профессионализм и серьезный опыт в сфере менеджмента, продаж.

До недавнего времени я не представляла себя в другом потоке, кроме как в сфере продаж товаров.

Сейчас понимаю, что хотела бы продолжить то дело, которое приносит удовлетворение в трудовой деятельности.

Готова к поездкам по своей стране, а также в другие страны мира.

Конкретные данные о себе: Кучерявая Светлана Николаевна.

53 года. Это только лишь цифра.

Украина. г. Харьков.

Тел. +380954777201

Почта: svetlana_kuch@ukr.net

<https://www.facebook.com/Nicolana>

<https://m.vk.com/id20843177>

Профессиональный опыт работы:

2015 - 2020 Работа с клиентами.

2003 - 2015 ООО «Джамп», г. Харьков. Торговый агент. Менеджер в оптовой торговле. Работа со всеми торговыми точками города, потом с крупными сетями (супермаркетами) г. Харькова.

1997 - 2002 Туркомплекс «Турист», г. Харьков. Продавец - консультант.

1989 - 1997 Люботинский горторг, г. Люботин. Товаровед, инспектор по торговле.

1986 - 1989 Универмаг «Дом Торговли», г. Харьков. Продавец - консультант.

Образование.

2003 - 2008 Харьковский национальный педагогический университет им. Г. С. Сковороды. Высшее образование. Психолог.

2019 - 2020 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Ведическая астрология.

Ведическая хирология.

2018 - 2020 Курс высшего образования по книге «БГ». г. Днепр. «Вечная мудрость Вед - первый шаг к духовной эволюции».

2019 - Международная Академия ведической астрологии «JYOTISH4YOU», г. Днепр. «Васту. Аюрведа для дома».

2018 - 2019 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Санкхья Шастра. Нумерология.

2017 - Учебный центр ТК «Интурист - Харьков» - Руководитель, менеджер по туризму.

2016 - 2019 Школа западной классической астрологии, г. Харьков. Астрология.

2011 - 2013 Школа « АСТ Медиум» г. Харьков. Психология, Биоэнергетика, Астрология и др.

2003 - 2015 Различные тренинги по повышению уровня продаж, работе с клиентами, о возможностях достичь большего и качественного и т.д.

2002 - Харьковский политехнический институт. Курс - Менеджмент организаций.

1996 - Харьковский областной учебный центр Минстата Украины. Бухгалтер.

1984 - 1986 ХТСТ Харьковский техникум торговли. Товароведение и организация непродовольственными товарами. Среднее - специальное.

Достижения и профессиональные навыки:

Невозможное - возможно.

Вся деятельность должна быть направлена во благо людям и себе.

Успешные переговоры и заключение договоров со многими ключевыми клиентами.

Самостоятельное составление и оформление юридических договоров на поставку товара, актов выполненных работ и др документации.

Плотное сотрудничество с дистрибьюторами, региональными представителями.

Ключевая роль в расширении клиентской базы компании.

Составление и продвижение планов маркетинговых мероприятий.

Мониторинг цен, заявок, поступления товара.

Разработка программ лояльности для клиентов.

Отчетность документальная, финансовая.

Работа с менеджерами и покупателями по преодолению возражений.

Расширение ассортимента продукции в торговых сетях, предоставления индивидуальных условий.

Увеличение показателя узнаваемости бренда.

Периодичный ввод на рынок новых торговых марок.

Обучение , консультирование и поддержка новых сотрудников.

Умение выслушать и понять человека, помочь знаниями.

Дополнительная информация:

Готова к дальнейшему познанию нужной для себя информации. Знакомству с успешными людьми.

Знакомству с разумными коллегами, которые могут и желают делиться опытом и знаниями.

Имею собственный авто, готова к рабочим поездкам.

Предпочитаю активный образ жизни. Путешествия могли бы быть на первом месте.

Предпочитаю работу в команде, постоянно развивающихся людей.

Если Вы дополняете свою команду, набираете новых предприимчивых сотрудников, расширяете свой бизнес проект, в разных уголках земного шара. И вдруг, по счастливой «случайности» ищите опытных, порядочных людей в г. Харькове, для своей компании, фирмы, центра. В этом случае, приняв Ваше приглашения – я буду счастлива, трудиться вместе с Вами!

С уважением и благодарностью, Светлана.)

Образование

ХНПУ

высшее , с 2003 по 2008 (5 лет)

Психолог, Харьков (Украина)

<https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-s-optovykh-prodazh-territorialnyy-regionalnyy-menedzher-228197>