Опубликовано 19 августа 2021г.



Головко Асия

Активно ищу работу

Менеджер проекта, 30000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Работа за границей
Дата рождения: Нет данных
Пол: Женщина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Международная компания, стремящаяся к развитию. Современные методы управления. Эмоционально благоприятная обстановка в коллективе. Перспектива роста и реализация своего потенциала. Честность в договоренностях и достойная оплата.

Опыт работы

Руководитель проекта

с 03.2018 по 03.2020 (1 год 11 месяцев)
Kompozit (Лакокрасочная продукция), Киев

(- Разработка стратегии и внедрение новой ТМ ART Kompozit (краски для художников) на рынки Украины и Европы

- Поиск и подключение клиентов, переговоры, подписание контрактов, создание базы данных
- Маркетинговое исследование рынка и новых тенденций, расширение ассортимента
- Разработка и создание рекламной информации для сайтов и полиграфии
- Участие в различных мероприятиях и социальных проектах, организация и участие в выставках
- Аналитика и прогноз продаж, планирование производства, и запасов на складах
- Поддержание ценовой политики РРЦ на территории Украины.
Достижения:

Я организовала и обеспечила продажи в новом для компании сегменте рынка. За пол года подключила основных клиентов на рынке Украины. Разработала и расширила ассортимент продукции. За 1й год вывела продукт на международный рынок при маленьком ассортименте. Организовывала и участвовала в Украинских и Международных выставках. За 2 года работы продукт стал узнаваем и востребован в Украине и на международном рынке.

Есть рекомендации с данного места работы.)

Руководитель оптовых продаж

с 01.2015 по 03.2018 (3 года 1 месяц)
ScrapMir (Товары для творчества), Киев
(- Участие в стратегическом управлении компании, организационное планирование

- Обеспечение продаж оптового направления, управление ассортиментом

- Организация ВЭД компании

- Оптимизация поставок.

Достижения:
Увеличила продажи на 100%, расширила штат в 3 раза, повысила еффективность рабочего процесса. Развила в компании экспортные продажи, подключила новых клиентов (20 стран), подписала контракты с новыми дистрибьюторами. Создала структуру работы в компании и эффективно управляла ею.

Есть рекомендации с данного места работы.)

Руководитель розничных продаж

с 09.2014 по 05.2015 (7 месяцев)
Santan (Комплектующие для отопления и водоснабжения), Киев
(- Открытие филиала в Киеве, административное управление, организация всех процессов, управление персоналом (15 человек).

Достижения:
В результате организации, структурирования поставок и работы магазина наладила полноценные продажи, создали базу данных и установили систему скидок.

Есть рекомендации с данного места работы.)

Руководитель розничной сети

с 04.2009 по 08.2013 (4 года 3 месяца)
ФОП Бородина (Розничные продажи фильмы, музыка, компьютерные игры), Киев
(- Открытие и запуск 3х магазинов с «0», набор команды (17человек) и развитие продаж. Администрирование всех рабочих процессов.

Достижения:
Запустила в работу новые магазины, сформировала команды, участвовала в создании сайта, креативного дизайна магазина, и корпоративной культуры. Наполнение, запуск и развитие бизнес проекта, приносящего полноценный доход.

Есть рекомендации с данного места работы.)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: Продвинутый ПК-пользователь (Word, Excel, Power Point, MS Office), 1С, CRM.
Ключевые компетенции:
• Опыт запуска и управление проектов с «0» более 15 лет
• Вывод продукции на международный рынок (4 года опыта)
• Формирование, управление, обучение команды более 15 человек
• Аналитика рынка, разработка стратегии, создание концепции, продвижение
• Финансовое планирование, продажи.
• Организация и участие в украинских и международных выставках.
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личностная зрелость, высокая ответственность, инициативность. Готовность к длительным командировкам. Природное чувство deadline. Способна оперативно принимать решения в экстренных ситуациях. Хорошо развиты организаторские и коммуникативные способности, умение вести переговоры. Люблю доводить начатое дело до максимального результата. Ценю качество жизни во всех ее сферах. Умею создавать систему, планировать, развивать, внедрять новые идеи и проекты. С удовольствием применю на практике методы управления Scram. В приоритете для меня постоянное развитие, поэтому с радостью приобрету у вас новые навыки.
Чтение книг (30 книг за прошлый год), постоянное развитие (тренинги), путешествие (в прошлом году посетила 10 стран), спорт (чемпионка мира по ультрамарафону 50км в составе зборной Украины), Скрапбуккинг, пишу книгу, изучаю бизнес психологию

Образование

Европейский Университет

высшее , с 2004 по 2009 (5 лет)
Экономика предприятия, Одесса

Курсы и тренинги

• Выход на Глобальные рынки (Киевская Могилянская Бизнес Школа) 2019г. • Эмоциональный Интелект (BTG) 2018 • Международная Єкспортная Академия 2019-2020

Владение языками

Английский — свободно
Украинский — опытный

---

https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-proekta-238701