Опубликовано 01 октября 2021г.



Несенюк Константин

Активно ищу работу

Менеджер по vip продажам, 20000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Самореализация Удобное месторасположение, прекрасный коллектив, эффективный алгоритм работы, и самое главное --- получение удовольствия и от процесса и от результата!!!

Опыт работы

Заместитель директора

с 08.2011 по 02.2021 (9 лет 5 месяцев)
"Балтик Строй Групп"(Строительство),Киев
(Начиная с первой встречи с потенциальным клиентом главная задача вызвать доверие своим

профессионализмом и репутацией.

Затем начинает создаваться дом, сначала в договорах, на чертежах и в сметах, потом закупка материалов и шаг за шагом создание на ровном месте прекрасного особняка, гостиницы, офиса с ландшафтом и всеми коммуникациями!

Заключение договоров и управление строительством от пятна дома и фундамента до всех коммуникаций и отделки. Плюс одновременно строим несколько домов и они на разных стадиях строительства.

Увеличил прибыль компании на 40 %)

Комерческий директор

с 07.2008 по 07.2011 (2 года 11 месяцев)
Олта, ООО (Промышленность и Производство),Киев
(Управление несколькими офисами, отделом маркетинга и рекламы , отделом продаж и отделом по работе с рекламациями ;

Постоянное изучение ситуации на рынке, участие в выставках, повышение уровня профессионализма менеджеров по продажам.

расширение ассортимента;

управление и контроль качества на производстве;

совместно с PR-менеджером разработка и реализация рекламных программ .

Увеличил прибыль компании на 10 %)

Начальник отдела продаж

с 04.2007 по 06.2008 (1 год 1 месяц)
Телец(Промышленность и Производство),Киев
(Первостепенная задача стояла сделать производство прибыльным!

Задача была достигнута !

Управление продажами в компании с полным циклом производства изделий из дерева.)

Нач. отдела продаж

с 02.2006 по 03.2007 (1 год)
Милен Марсо(Промышленность и Производство),Киев
(Организация и построение полного цикла производства , продаж деревянных евро окон.
Управление продажами, ведение переговоров с крупными клиентами.

выявление, отслеживание и формирование потребностей клиента;

ведение переговоров о объемах и условиях работы с партнерами;

составление планов, отчетов и других документов.

работа с претензиями.

Создал прибыль компании на 100 % !!!)

Дополнительные сведения

Знание компьютера, программ: excel word 1с битрикс срм
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Управление строительными и ремонтными работами, продажами, инициативность, целеустремленность, настойчивость, ориентированность на результат, ответственность, готовность к профессиональному росту, честность,чувство юмора, умение принимать решения и брать за них ответственность, высокая работоспособность

Образование

Киевский Государственный Торгово-Экономический Университет

высшее , с 1991 по 1996 (5 лет)
Экономика и упраление в торговле и общественном питании, экономист, Киев

Владение языками

Английский — базовый

https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-po-vip-prodazham-240163