



Опубликовано 20 августа 2022г.



## Трофимчук Наталья Владимировна

Активно ищу работу

Менеджер по продажам, помощник руководителя, 11700 грн

Полная занятость

Желаемый город работы : Харьков

Дата рождения: 24 июля 1989 (36 лет)

Пол: Женщина

Семейное положение: не замужем

Дети: нет

## Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

## Цель

Карьерный рост, достигнуть высоко уровня в работе-стать руководителем.

## Опыт работы

Бухгалтер-кассир

с 07.2012 по 08.2015 (3 года 1 месяц)

Правэкс-Банк / Pravex-Bank, Харьков  
(Привлечение новых клиентов;

Информирование клиента о новых продуктах/услугах банка при его обслуживании;

Ведение документооборота, оперативное решение вопросов, возникающих у клиентов в процессе обслуживания;

Проведение валютного контроля при приеме документов от клиентов по передаче/получению денежных переводов с помощью соответствующих платежных систем, с которыми работает банк.)

### менеджер в сфере аренды машин и оборудования

с 09.2016 по 10.2017 (1 год 1 месяц)

ООО "Нарс Карс", Харьков

(привлечение и консультация клиентов

обработка заказов с сайта, оформление заказов по телефону;

оформление документов по сделкам;

сопровождение клиентской базы;

продажа дополнительных услуг;(Wi-Fi, GPS, страховки...)

Гарантирую честность, пунктуальность и справедливость в работе!)

### Менеджер по продажам

с 01.2019 по 07.2019 (6 месяцев)

ООО "Pridegas", Харьков

(работа с клиентской базой (отработка обратной связи с клиентами, онлайн-коммуникации);

консультации клиентов по вопросам установки и обслуживания ГБО;

оформление заказов;

консультация в офисе;

запись на установки;

умение найти правильный подход к клиенту и заинтересовать его.)

### Менеджер по продажам; помощник менеджера

с 12.2019 по 09.2020 (9 месяцев)

ООО "Украинские энергосистемы", Харьков

(Исходящие звонки по клиентской базе(проконсультировать клиента, получить объект на

расчет,). Входящие звонки, коммерческие предложения, Выставление счетов в 1С , формирование

накладных на отгрузку товара. Выполняла поручения руководителя, отчеты, документация,

обзвон клиентов по актам сверок.)

---

## Деловые и личные качества

активность, склонность к аналитической деятельности, стремление к повышению профессионального уровня, навыки построения взаимовыгодных взаимоотношений с клиентами, исполнительность, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, ответственность, пунктуальность, умение быстро обучаться и осваивать новую информацию, умение убеждать и

договариваться, высокая работоспособность, коммуникабельность, стремление к самосовершенствованию, аналитическое мышление, развитое стратегическое мышление, дисциплинированность, нацеленность на результат, навыки делового общения, хорошие организаторские способности, трудолюбие, аккуратность, надежность, внимательность, инициативность, ответственность, уверенность в себе, способность к быстрому обучению, стрессоустойчивость в конфликтных и нестандартных ситуациях, хорошая дикция, общительность, презентабельная внешность, самоконтроль, тактичность, целеустремленность, способность самостоятельно принимать решения, энергичность, вежливость, жизнерадостность, организованность, справедливость, бесконфликтность, честность, внимание к деталям, ориентация на результат, принципиальность

---

## Дополнительные сведения

Наличие водительского удостоверения и загранпаспорта.

---

## Образование

Национальный Фармацевтический Университет

высшее , с 2007 по 2013 (6 лет)

Экономический; менеджмент и администрирования, Харьков (Украина)

---

## Владение языками

русский — свободно

украинский — свободно

немецкий — базовый

---

<https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-po-prodazham-pomoshchnik-rukovoditelya-228849>