



Станислав Валентинович

Активно ищу работу

Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Полная занятость, Удаленная работа, Свободный график

Желаемый город работы : Киев

Дата рождения: Нет данных

Пол: Мужчина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Менеджер отдела оперативной полиграфии.

ИГ «Столица»

(Поиск и привлечение новых клиентов, холодные и горячие звонки, личные встречи.

Сопровождение клиента от звонка до отгрузки.)

Вооруженные Силы Украины (служба по контракту)

Вооруженные Силы Украины (служба по контракту)

(Работа с личным составом, выполнение поставленных задач.)

Менеджер отдела корпоративных клиентов

РА «Global Media» Brk

(Менеджер отдела корпоративных клиентов, презентация изготавливаемой продукции, участие в тендерах и выставках, работы с региональными клиентами. Контроль дебиторской задолженности. Создание пакетов «мотиваций и поощрений», внедрение новых техник продаж. Работа в B2B и B2C, перекрестный маркетинг, создание партнерских условий работ с агентствами.)

Менеджер отдела продаж

Типография «Формула печати» Орел

(Работа с оптовыми клиентами, проведение переговоров, командировки, презентация продукции, контроль качества и оптимизация заказов, работа в промышленных масштабах картонные «конверты», упаковочная продукция, картонная тара и прочее, тиражи от 250 000 единиц.)

Принят в качестве менеджера отдела продаж.

Типография «Фолиант» Орел

(Основная обязанность зам.руководителя коммерческого директора

Разработка и стратегия внедрения нового продукта. Анализ и мониторинг основного рынка так и отдельного продукта предприятий. Изучение конкурентных предприятий, изучение «слабых» мест производства и оптимизация затратных и расходных материалов. Создание и проведение презентаций силовых мощностей предприятия и отдельно изготавливаемых продуктов. Мониторинг рынка коммерческой недвижимости с целью поиска территории для открытия новых ТТ.)

Работа с 0

типография «Труд» Орел

(Вывод предприятия по изготовлению упаковочной продукции, клиент ориентирование, разработка привлечения клиентов конкурентов, разработка стратегии развития предприятия, систематические командировки, оптимизация затрат клиента на выпускаемую нами продукцию, проведение мероприятий. Дней открытых дверей, разработка дизайна и индивидуально изготавливаемой продукции клиента, расширение изготавливаемой продукции предприятия.)

Координация работы рекламного отдела

Телеканал «ТВС»

(Согласование с заказчиками основных целей рекламы, определение основных моментов рекламного проекта. Выяснение у заказчика преимущественные качества и отличительные свойства товаров, работ, услуг. Определение видов рекламы (вводящая, престижная, товарная, по продвижению, по содействию продажам). Разработка концепции рекламных проектов по заказам, определение типов рекламы. Приём непосредственного участия в разработке рекламных средств, подготовка макетов объявлений (сценарий рекламных роликов), ответственность за визуальное восприятие рекламного продукта)

Менеджер по персоналу

Гостиный дом «Филадельфия», «Бостон» и жил.комплекс «На Шевченка»

(Своевременность исполнения решений членов собрания, соблюдение законов и нормативных актов; привлечение к ответственности собственников, нарушающих закон, проведение мер по взысканию коммунальных долгов, выполнение условий договоров, перерасчет оплаты услуг предоставленных и не предоставленных; облагораживание территории, нормализацию работы технических систем и контроль их состояния; благоустройство дома и обнаружение неправомерных решений по его эксплуатации; проведение приема лиц по жилищно-коммунальным вопросам; расходование финансов; исполнение дисциплинарных предписаний и внутреннего режима, техники безопасности; правдивость информационного поля; исполнение договорных обязательств; сохранность коммерческой тайны УК; экономичное использование материальных ресурсов и контроль за их движением.

Взаимодействие с контролирующими органами, СМИ, гостями, жильцами, клиентами.
Формирование документации по всем вверенным объектам и прочее.

Подбор и обучение персонала. В подчинении до 50-ти человек)

Деловые и личные качества

ответственность, пунктуальность, высокая работоспособность

Образование

Маркетинг, реклама, PR

неоконченное высшее

Маркетинг, реклама, PR, Киев (Украина)

Курсы и тренинги

Прослушал курс лекций: Бренд-маркетинга и Бренд-стратегий. ШМК «Багаж», Performance-маркетинг Маркетинг и продажи в МухиКо (ассоциация экспертов менеджмента) Быстро обучаем новому сегменту рынка, стрессоустойчив, умение работать в режиме многозадачности, умение принимать быстрые и верные решения, оперативное реагирование на экстренную ситуацию. Умение работать в команде, анализ и контроль работы персонала, так же имеется опыт работы в печатных СМИ.

<https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-po-prodazham-menedzher-po-rabote-s-klientami-243566>