



Зеленый Анатолий

Активно ищу работу

Менеджер по продажам, аренде недвижимости

Полная занятость, Неполная занятость, Удаленная работа, Свободный график

Желаемый город работы : Харьков

Дата рождения: Нет данных

Пол: Мужчина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Руководитель учредитель

с 03.2012 по текущее время (13 лет 11 месяцев)

ХООО «Ассоциация Зеленого Бизнеса», Харьков

(Консалтинговые услуги

Консультации по ЭКО, Зеленым, Энергосберегающим товарам, услугам, недвижимости

Продажи товаров и услуг

Подбор и оценка персонала

PR менеджмент

Консультации юридических и физических лиц (клиентов)

- Достижения, примеры: «Доходный дом на ул. Кандаурова»; «ASPOR» - мобильные аксессуары; ООО «Парфюмер» - наливная парфюмерия; «Вода 721» (Роганская) и других юридических и физических лиц.)
-

Деловые и личные качества

активность, креативность, склонность к аналитической деятельности, стремление к повышению профессионального уровня, навыки построения взаимовыгодных взаимоотношений с клиентами, умение сосредотачиваться на главном, исполнительность, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, ответственность, пунктуальность, умение быстро обучаться и осваивать новую информацию, умение убеждать и договариваться, высокая работоспособность, коммуникабельность, стремление к самосовершенствованию, добросовестное выполнение поставленных задач, упорство, гибкость мышления, творческий подход к поиску способов выполнения поставленных задач, умение согласованно работать в коллективе, знание типовых бизнес-процессов в данной области, навыки подготовки докладов, постоянно повышаю свой уровень профессиональной подготовки, настойчивость, работоспособность, способность быстро принимать правильные решения, умение достигать желаемых результатов, аналитическое мышление, легко адаптируюсь к новым информационным системам, развитое стратегическое мышление, дисциплинированность, нацеленность на результат, навыки делового общения, хорошие организаторские способности, трудолюбие, аккуратность, надежность, предприимчивость, внимательность, инициативность, ответственность, уверенность в себе, энтузиазм, порядочность, решительность, способность к быстрому обучению, стрессоустойчивость в конфликтных и нестандартных ситуациях, общительность, самоконтроль, тактичность, целеустремленность, самокритичность, способность самостоятельно принимать решения, энергичность, вежливость, жизнерадостность, организованность, самостоятельность, справедливость, бесконфликтность, честность, внимание к деталям, ориентация на результат, принципиальность, находчивость, стабильность психологического состояния и настроения, стрессоустойчивость

Дополнительные сведения

Разумным работодателям подсказка

Взрослый персонал обеспечивают стабильный показатель работы каждый месяц. Срок их сотрудничества с компанией составляет один-два года. В то время как у студентов результат их туда непредсказуем, а срок сотрудничества с компаниями варьируется от четырех месяцев до 1,2 года.

Какую работу я ищу?

Уважаемые потенциальные работодатели, ищущие для себя очередных сотрудников для «сбора дармовой, черновой информации» на рынке недвижимости - не тратьте свое и мое время, успехов Вам!!!

Уважаемые потенциальные работодатели, которые желают результативно продавать либо покупать, либо сдавать качественную жилую или коммерческую недвижимость - добро пожаловать к взаимовыгодному трудовому сотрудничеству!

Живу на "Одесской"

Образование

Московский гуманитарный университет (Москва)

высшее

Организационной работы. Менеджмент, Москва (СССР)

<https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-po-prodazham-arende-nedvizhimosti-244609>