



Федунько Андрей Александрович

Активно ищу работу

Менеджер по продажам, 24000 грн

Полная занятость

Желаемый город работы : Одесса

Дата рождения: Нет данных

Пол: Мужчина

Семейное положение: Не указано

Дети: Не указано

Контактная информация

[Зарегистрируйтесь](#) или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Учредитель

с 09.2020 по 04.2021 (6 месяцев)

iFruits, Одесса (Доставка фрукты/овощи)

(Обязанности:

- Формирование базы 1С

- Складской учёт, контроль приходов и остатков товара
- Управленческий учёт, формирование отчётов
- Бухгалтерский учёт, контроль дебиторской задолженности
- Подключение новых ТТ
- Обзвон холодной базы

Достижения:

- Вместе с небольшой командой подключенно более 400 ТТ
- Создано 7 направлений доставки по Одесской области
- За 3 месяца оборот средств превысил 1,000,000 грн)

Менеджер по продажам

с 07.2018 по 09.2020 (2 года 1 месяц)

Тропик, Одесса (Фрукты/овощи торговля)

(Обязанности:

- Формирование заказа товаров из Европы
- Планирование продаж экзотического товара.
- Формирование цены на товар, исходя от рынка, потребности, качества и кол-во товара.
- Работа с крупным оптом и сетями (Фоззи, Копейка, Обжора, 2 Шага)
- Подключение новых клиентов
- Контроль дебиторской задолженности
- Контроль остатков на складе
- Контроль складских работников
- Работа с программой 1С
- Расчёт рентабельности доставки

Достижения:

- Подключил более 100 клиентов и создал 3 дополнительных направления по области)

Торговый представитель

с 02.2018 по 07.2018 (4 месяца)

Титан, Одесса (Продажи)

(Обязанности:

- Создание клиентской базу с нуля
- Развитие нового продукта

Достижения:

- За 2 месяца создал активную клиентскую базу имея всего 3 SKU
- Лучшие продажи в команде)

Торговый представитель

с 01.2017 по 02.2018 (1 год)

Витмарк - Украина, Одесса (Продажи)

(Обязанности:

- Выполнение плана продаж по направлению «HoReCa»;
- Поддержание уровня дебиторской задолженности, согласно установленным нормативам;
- Обеспечение представленности на вверенной территории;
- Размещение холодильного оборудования;
- Проведение переговоров с потенциальными клиентами;
- Отчетность, документооборот;

Достижения:

- Ежемесячное выполнение планов и доп. задач;
- Отсутствие потерянных клиентов за время работы;

Активное подключение новых ТТ.)

Торговый Представитель

с 09.2016 по 12.2016 (2 месяца)

S.Group, Одесса (Розничная и оптовая торговля, дистрибьютор)

(Обязанности:

- Выполнение плана продаж
- Активное развитие клиентской базы
- Мерчендайзинг в торговых точках
- Обеспечение эффективной представленности согласно стандартам
- Анализ и контроль дебиторской задолженности

Достижения:

- Ежемесячное выполнение и перевыполнение плана продаж;
- Увеличение ассортимента в ТТ;
- Активное подключение сегмента HoReCa и розничной ТТ.)

Мерчендайзер

с 07.2014 по 08.2016 (2 года)

S.Group, Одесса (Розничная и оптовая торговля, дистрибьютор)

(Работа с остатками;

Выкладка товара согласно планограммы;

Ротация сроков;

Соблюдение ценников;

Размещение POS-материалов.)

Merchendaizer

с 12.2013 по 06.2014 (5 месяцев)

Carlsberg, Одесса (Розничная и оптовая торговля)

(Работа с остатками;

Выкладка товара согласно планограммы;

Ротация сроков;

Соблюдение ценников;

Размещение POS-материалов.)

Дополнительные сведения

Навыки работы с компьютером

Уверенный пользователь.

Образование

ОМТЦ

среднее специальное , с 2012 по 2012 (0 лет)

Матрос, Одесса,

ОНПУ

неоконченное высшее , с 2010 по 2011 (1 год)

Документоведение и информационная деятельность, Одесса,

<https://novarobota.ua/index.php/resume/menedzher-po-prodazham-239964>