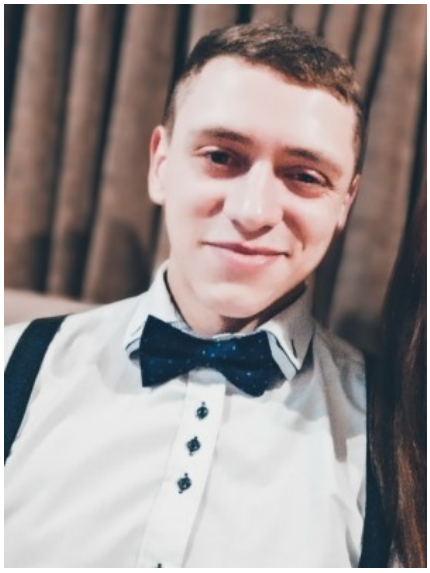
Опубликовано 28 сентября 2021г.



Федунько Андрей Александрович

Активно ищу работу

Менеджер по продажам, 24000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Одесса
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Учредитель

с 09.2020 по 04.2021 (6 месяцев)
iFruits, Одесса (Доставка фрукты/овощи)
(Обязанности:

• Формирование базы 1С
• Складской учёт, контроль приходов и остатков товара

• Управленческий учёт, формирование отчётов
• Бухгалтерский учёт, контроль дебеторской задолженности
• Подключение новых ТТ
• Обзвон холодной базы

Достижения:

• Вместе с небольшой командой подключенно более 400 ТТ
• Созданно 7 направлений доставки по Одесской области
• За 3 месяца оборот средств превысил 1,000,000 грн)

Менеджер по продажам

с 07.2018 по 09.2020 (2 года 1 месяц)
Тропик, Одесса (Фрукты/овощи торговля)
(Обязанности:

• Формирование заказа товаров из Европы
• Планирование продаж экзотического товара.
• Формирование цены на товар, исходя от рынка, потребности, качества и кол-во товара.
• Работа с крупным оптом и сетями (Фоззи, Копейка, Обжора, 2 Шага)
• Подключение новых клиентов
• Контроль дебиторской задолженности
• Контроль остатков на складе
• Контроль складских работников
• Работа с программой 1С
• Расчёт рентабельности доставки

Достижения:

• Подключил более 100 клиентов и создал 3 дополнительных направления по области)

Торговый представитель

с 02.2018 по 07.2018 (4 месяца)
Титан, Одесса (Продажи)
(Обязанности:

• Создание клиентской базу с нуля
• Развитие нового продукта

Достижения:

• За 2 месяца создал активную клиентскую базу имея всего 3 SKU
• Лучшие продажи в команде)

Торговый представитель

с 01.2017 по 02.2018 (1 год)
Витмарк - Украина, Одесса (Продажи)

(Обязанности:

• Выполнение плана продаж по направлению «HoReCa»;

• Поддержание уровня дебиторской задолженности, согласно установленным нормативам;

• Обеспечение представленности на вверенной территории;

• Размещение холодильного оборудования;

• Проведение переговоров с потенциальными клиентами;

• Отчетность, документооборот;

Достижения:

• Ежемесячное выполнение планов и доп. задач;

• Отсутствие потерянных клиентов за время работы;

Активное подключение новых ТТ.)

Торговый Представитель

с 09.2016 по 12.2016 (2 месяца)
S.Group, Одесса (Розничная и оптовая торговля, дистрибьютор)
(Обязанности:

• Выполнение плана продаж
• Активное развитие клиентской базы
• Мерчендайзинг в торговых точках
• Обеспечение эффективной представленности согласно стандартам
• Анализ и контроль дебиторской задолженности

Достижения:

• Ежемесячное выполнение и перевыполнение плана продаж;
• Увеличение ассортимента в ТТ;
• Активное подключение сегмента HoReCa и розничной ТТ.)

Мерчендайзер

с 07.2014 по 08.2016 (2 года)
S.Group, Одесса (Розничная и оптовая торговля, дистрибьютор)
(Работа с остатками;
Выкладка товара согласно планограммы;
Ротация сроков;
Соблюдение ценников;
Размещение POS-материалов.)

Мерчендайзер

с 12.2013 по 06.2014 (5 месяцев)
Carlsberg, Одесса (Розничная и оптовая торговля)
(Работа с остатками;
Выкладка товара согласно планограммы;
Ротация сроков;
Соблюдение ценников;
Размещение POS-материалов.)

Дополнительные сведения

Навыки работы с компьютером
Уверенный пользователь.

Образование

ОМТЦ

среднее специальное , с 2012 по 2012 (0 лет)
Матрос, Одесса,

ОНПУ

неоконченое высшее , с 2010 по 2011 (1 год)
Документоведение и информационная деятельность, Одесса,