Опубликовано 10 октября 2021г.



Соловьева Ольга

Активно ищу работу

Категорийный менеджер

Желаемый город работы : Запорожье
Дата рождения: 6 октября 1972 (54 года)
Пол: Женщина
Семейное положение: Не указано
Дети: Дочь

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Получение должности Категорийного менеджера.

Опыт работы

Категорийный менеджер

с 11.2019 по 09.2020 (10 месяцев)
ЧАО "Аптеки Запорожья", Запорожье (Розничная торговля фармацевтичными товарами), Запорожье
(Управление подотчетными категориями с целью обеспечения максимальных плановых показателей каждой из них.
Формирование ассортиментной матрицы в рамках определенных товарных категорий.
Ротация ассортимента внутри категории, ввод и вывод товаров.
Поиск новых товаров и позиций для категории.
Разработка маркетинговых мероприятий для поддержки и стимулирования продаж товаров категории (совместно с поставщиком и дирекцией по маркетингу).
Организация и контроль проведения промоакций и маркетинговых мероприятий.
Поиск новых поставщиков и установление связей , проведение переговоров с поставщиками.
Проведение мероприятий по снижению количества неликвидного товара.
Внедрение совместно с IT менеджерами компании автоматизации заказа товаров подотчетной категории.
Анализ ликвидности товаров и поддержание уровня оборачиваемости.
Анализ продаж и прибыльности отдельных товаров и категории в целом.)

Категорийный менеджер

с 02.2018 по 09.2018 (7 месяцев)
ООО ЛОТОС ТРЕЙД, Сеть магазинов ЛОТОС, Запоріжжя (Ритейл), Запорожье
(Ведение переговоров с поставщиками товаров; заключение договоров поставок и маркетинга.
Формирование ассортиментной матрицы в подотчетных группах, управление ассортиментом.
Формирование заказа согласно спецификаций.
Контроль остатков в магазинах, оборачиваемости товара. Мониторинг рынка и поиск альтернативных поставщиков с максимально выгодными для компании условиями; ведение актуальной базы поставщиков.
Мониторинг цен , планирование розничной цены на товар в подотчётных группах.
Проведение (при необходимости) переоценок товара. Планирование и проведение акций (самостоятельно/совместно с поставщиками) для увеличения продаж товара в подотчетных группах.
Формирование отчётов для руководства компании.)

Категорийный менеджер (НОН ФУД группа)

с 09.2016 по 01.2018 (1 год 4 месяца)
Торговый Дом "Амстор", Донецк (Розничная торговля, Донецк
(Поиск поставщиков, проведение переговоров.
Заключение и сопровождение договоров поставок.
Обеспечение максимально выгодных условий закупки.
Планирование, бюджетирование подотчетной товарной группы.
Управление ассортиментом.
Формирование товарного запаса в соответствии с потребностями супермаркетов сети.
Формирование заказа поставщику. Контроль выполнения заказа.
Ценообразование, контроль торговой наценки.
Контроль товарных остатков, оборачиваемости товаров подотчетной группы.
Проведение переоценок.
Разработка акций по продвижению товаров.

Организация и контроль осуществления возвратов/обмена товаров.
Предоставление отчетов, предусмотренных компанией.)

Директор магазина

с 02.2015 по 08.2018 (3 года 6 месяцев)
Ювелирный Дом ZARINA, Запорожье (Производство и розничная торговля ювелирными изделиями), Запорожье
(Планирование , организация работы магазина.
Формирование заказов на ЦС.
Организация и контроль проведения возвратов/ обмена товара.
Обеспечение надлежащего качества стандартов обслуживания покупателей.
Личные продажи ювелирных изделий. Выполнение планов продаж.
Управление персоналом.
Подбор, обучение , организация работы персонала.
Учет рабочего времени, начисление З/П.
Инкассация.
Организация и контроль проведения инвентаризации.
Ведение документооборота.
Предоставление ежемесячных отчетов по результатам работы магазина.
Взаимодействие с контролирующими и проверяющими органами.)

Управляющий магазина

с 05.2013 по 01.2015 (1 год 8 месяцев)
ООО Лотос Трейд Сеть магазинов ЛОТОС, Донецк (Розничная торговля), Донецк
(Планирование , организация работы магазина.
Формирование заказов поставщикам, контроль выполнения поставки товара.
Организация и контроль проведения возвратов/ обмена товара.
Проведение актов сверки с поставщиками.
Обеспечение надлежащего качества обслуживания покупателей.
Организация и контроль выполнения корпоративных норм и стандартов магазина.
Управление персоналом.
Подбор, обучение , организация работы персонала.
Учет рабочего времени, начисление З/П.
Инкассация.
Организация и контроль проведения инвентаризации.
Предоставление ежемесячных отчетов по результатам работы магазина.
Работа с проверяющими и контролирующими органами.)

Начальник торгового отдела

с 06.2008 по 05.2013 (4 года 11 месяцев)
ООО "АНП Восток", Сеть АЗС, Донецк (Сеть АЗС), Донецк
(Организация бесперебойного процесса поставок и реализации товаров в подотчетных категориях.

Планирование плановых показателей по продажам подотчетных категорий.
Достижение плановых показателей по продажам подотчетных категорий (оборот, прибыль).
Участие в разработке положений по ассортиментной и ценовой политике компании.

Формирование ассортиментной матрицы в подотчетных категориях.
Управление ассортиментом в подотчетных категориях (ввод, вывод товаров).
Планирование продаж, прогнозирование и выполнение планов продаж.
Осуществление рациональной и эффективной организации сбыта продукции через минимаркеты АЗС Компании.
Работа с поставщиками:
ведение переговоров с поставщиком по вопросам сотрудничества;
заключение договоров поставок, а также эксклюзивных договоров (в рамках своих полномочий, согласно доверенности);
организация и контроль акций, проводимых совместно с поставщиком;
разрешение спорных вопросов с поставщиками (несвоевременная поставка товара, поставка товара в неполном объеме, возврат товара, просрочка платежа и др).
Обеспечение стабильности наличия товара на АЗС Компании.
Контроль наличия и качества работы торгового оборудования на АЗС.
Контроль товарных остатков, движения товара.
Планирование и контроль проведения инвентаризаций на АЗС.)

Управляющий магазина

с 02.2007 по 05.2008 (1 год 3 месяца)
ООО "РУШ", ТС ЕВА, Донецк (Розничная торговля, сеть магазинов "ЕВА"), Донецк
(Формирование текущих и перспективных планов продаж . Предоставление отчетных материалов, согласно требований компании (о выполнении товарооборота, авансовый отчет, отчет по ученикам, отчет по использованию лимита ФЗП, отчет по предоставленным скидкам, отчет по списанию товара, отчет по заказам / привозам поставщиков, нормы остатков, согласно требований компании); контроль торговых и организационных процессов в магазине; работа с поставщиками и центральным складом компании, а также контроль сроков и полноты выполнения поданных заказов; контроль наличия и сроков действия сертификатов качества и соответствия товара; контроль конечных сроков реализации по всем товарам, имеющим сроки годности; уценка товара; контроль сопроводительных документов при перемещении товара; контроль ассортимента товаров для данного магазина; оформление, переоформление, контроль действительности всех разрешительных документов для функционирования магазина; организация и контроль всех этапов процесса розничной торговли, обеспечение своевременного поступления товара и наличия товарных остатков; контроль списания и утилизации брака; организация и контроль сохранности и товароматериальных ценностей.
Управление персоналом. Формирование профессиональной команды магазина; планирование, организация, контроль работы персонала магазина по выполнению поставленных задач; подбор персонала в основной и дополнительный штат магазина.)

Образование

Днепропетровский Технологический институт

высшее , с 1989 по 1994 (5 лет)
Технолог, Днепропетровск

Курсы и тренинги

• Прошла обучение в виде тренингов на темы: "Эффективный продавец в магазине", "Эффективные продажи по телефону". (2005г, г. Киев, ООО КИМО, консалтинговая компания.) • Тренинги: "Искусство переговоров", "Основные задачи менеджмента для руководителей", "Тайм менеджмент". (ООО "Гештальт Консалтинг Груп", г. Киев, 2005г.) • Тренинги: "Розница. Эффективное управление магазином", "Лидерство. Навыки руководителя", "Поиск, подбор персонала". (ООО "Гештальт Консалтинг Груп", г. Киев. 2006г.)
