Опубликовано 06 октября 2021г.



# Амброз Тарас Васильович

Активно ищу работу

## Директор з маркетингу

Полная занятость
Желаемый город работы : Львов
Дата рождения: Нет данных
Пол: Мужчина
Семейное положение: Не указано
Дети: Не указано

## Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

## Цель

Цікавить робота на позиціях: — Директор з маркетингу та/або розвитку. — Керівник відділу маркетингу та/або розвитку. — Координатор напряму маркетингу. — Керівник чи менеджер проєктів (в тому числі й HR-маркетингові проєкти). — Керівник філії компанії. Вакансія, котра передбачає динамічну управлінську та аналітичну роботу, адміністрування, менеджмент, запуск нової компанії, побудову процесів та команди.

## Опыт работы

Marketing Expert & Coordinator

с 04.2004 по текущее время (22 года 6 месяцев)
AMBROZ.me (Консалтинг, Адміністрування, Керівництво), Львів
(Мої маркетингові напрями діяльності це:
— Організація, супровід і контроль відділів, що відповідають за:
— — створення, наповнення, супровід інтернет-ресурсів, веб-магазинів (весь спектр від контенту до seo, smm, всі види реклами, контроль роботи дизайнера, копірайтера тощо);
— — підготовка та проведення конференцій і розважальних заходів (технічна, логістична, програмна частини);
— — розробка концепцій розвитку продуктів чи/та компанії загалом і їхнє впровадження та нагляд за виконанням (часто називають це підтримкою бренду);
— — стратегія, аудит, реалізація маркетингових завдань.

IDENTITY — все, що стосується бренду, стилю, впізнаваності, асоціацій. Це всі творчі процеси. Це всі технічні моменти. Це супровід від зародження ідеї, до реалізації та експлуатації.

ADVERTISING — реклама на всіх носіях, у всіх просторах, системах, майданчиках, одним словом — всюди. Знайду найкращих творців, знайду найкращі місця, знайду найоптимальніший варіант.

PR — дуже близько до реклами, але це про життя, про контент, про інформацію.

EVENT — без подій нема маркетингу, нема руху, пусто, нічого не відбувається, вакуум, анабіоз. Робіть семінари, вечірки, корпоративи, конференції, фестивалі. Йдемо вперед, запрошуємо усіх з собою, даруємо задоволення.

DIGITAL — консолідуємо все і переходимо у віртуальний простір. Там вже багато людей, вони вже звикли, що в мережі доступно все. А ви стали digital? Я готовий бути провідником у цих лабіринтах на шляху до перемоги.

Співпрацював з рядом компаній, котрі працюють в різних галузях, IT (Кречет), Електрика (Світовир, приватні підприємці), Опалення (приватні підприємці), Вентиляції (GradeVent), Туристично-Відпочинковий бізнес (Медовий Блюз), Архітектура (приватні підприємці), Вантажоперевезення (приватні підприємці), Енергоаудит (Адамсон), рекрутинг (AboutHR), Конвеєрні системи (Intramotion), системи відеонагляду й охорони (Розумне Рішення), вікна, двері, ворота, огорожі (Perfect, Wisniowski), соціальне забезпечення інвалідів засобами пересування та реабілітації (Мовадо), ремонт та обслуговування доріг та магістралей (Екранбуд), сільське господарство та аграрний бізнес (Вест Агро Груп ТМ), виробництво меблів (Embawood) тощо. Спектр послуг від популяризації, до пошуку клієнтів, від контенту, до консультацій з розвитку, від організації заходів, до пошуку персоналу.)

### Заступник директора з розвитку

с 07.2019 по 09.2019 (2 месяца)
Львівське казенне експериментальне підприємство засобів пересування і протезування, Львів
(Організація роботи відділів збуту і маркетингу)

### Директор з маркетингу

с 05.2016 по 03.2019 (2 года 10 месяцев)
ТзОВ «ФЕКО», Львів
(— управління проектами (запуск рекламних компаній, будівництво торгових точок, розвиток нових брендів);

— організація і контроль роботи підрядних організацій (поліграфія, будівельні роботи, забезпечення проведення подій);
— контент, веб-маркетинг, візуалізація (супровід від концепції до реалізації);
— економія коштів компанії без втрати якості продуктів (пошук оптимальних рішень з виготовлення рекламної продукції, ремонтних робіт, організацій заходів);
— збільшення цінності бренду, ріст корпоративної культури, впізнаваність клієнтами, постійна присутність в інформаційному полі;
— упорядкування роботи маркетингового відділу, чіткий розподіл обов’язків, запровадження чіткості реалізації робочих процесів, відповідальність виконавців;
— пошук і підбір персоналу, створення відділу маркетингу (відділ займається підтримкою сайту компанії і веб-магазину, створенням поліграфічної продукції, контенту, веб-рекламою, організацією заходів компанії тощо);
— ведення переговорів;
— операційна діяльність.)

## Деловые и личные качества

креативность, активность, стремление к повышению профессионального уровня, склонность к аналитической деятельности, умение сосредотачиваться на главном, профессионал с большим практическим опытом в данной области, исполнительность, навыки построения взаимовыгодных взаимоотношений с клиентами, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, ответственность, пунктуальность, коммуникабельность, умение быстро обучаться и осваивать новую информацию, высокая работоспособность, амбициозность, умение убеждать и договариваться, добросовестное выполнение поставленных задач, стремление к самосовершенствованию, гибкость мышления, упорство, умение согласованно работать в коллективе, творческий подход к поиску способов выполнения поставленных задач, знание типовых бизнес-процессов в данной области, навыки подготовки докладов, способность быстро принимать правильные решения, работоспособность, настойчивость, постоянно повышаю свой уровень профессиональной подготовки, развитое стратегическое мышление, умение достигать желаемых результатов, хорошие организаторские способности, трудолюбие, дисциплинированность, аналитическое мышление, глубокое знание сферы деятельности, нацеленность на результат, навыки делового общения, легко адаптируюсь к новым информационным системам, надежность, инициативность, аккуратность, внимательность, энтузиазм, уверенность в себе, ответственность, решительность, порядочность, стресоустойчивость в конфликтных и нестандартных ситуациях, презентабельная внешность, способность к быстрому обучению, самоконтроль, общительность, целеустремленность, тактичность, привлекательность, жизнерадостность, самокритичность, вежливость, энергичность, способность самостоятельно принимать решения, организованность, честность, находчивость, самостоятельность, внимание к деталям, стабильность психологического состояния и настроения, стресоустойчивость, ориентация на результат, справедливость, бесконфликтность, принципиальность

## Дополнительные сведения

Відповідаю за загальне керівництво компанією, її маркетинг та розвиток, управління проєктами, результати та рух.

Знання:

— проєктний менеджмент;
— аудит маркетингової діяльності;
— маркетингова стратегія;
— розробка концепцій розвитку для компаній та їхніх продуктів, що покликані забезпечувати лідогенерацію та ріст збуту, іміджу, впізнаваності; впровадження й нагляд за виконанням узгоджених стратегій та тактик;
— підбір і управління колективом, підрядниками (копірайтери, дизайнери, організатори заходів, менеджери, візуальна реклама, поліграфія тощо);
— контроль робіт за напрямом web-маркетинг (seo, контекстна реклама в пошуковій видачі, smm, таргетинг, веб-магазин, монобрендові лендінги, сайти компаній);
— організація, підготовка, проведення конференцій і розважальних заходів;
— підтримка і супровід брендів, які представляє компанія, популяризація і просвітницька діяльність для клієнтів, робота з партнерами;
— створення, наповнення, супровід web-ресурсів компанії (соціальні мережі, акції, email маркетинг);
— моя перевага, це поєднання технічного складу розуму з творчим підходом до виконання робіт, чіткість, продуктивність, порядок, пунктуальність, відповідальність.
---
Окремий напрям роботи — HR Marketing (робота над брендом роботодавця, збільшення лояльності працівників, робота з кар'єрним сайтом компанії, з майданчиками з пошуку персоналу, з рекрутерами-підрядниками, робота з персональними брендами керівництва, реклама, pr, організація подій і заходів, тренінгів і навчань (корпоративні школи й бази знань), відпочинки для працівників, корпоративи, мотиваційні програми (страхування, системи бонусів і знижок).

_____
Усе перелічене вище, це практичні досягнення, реалізовані за час роботи в компаніях де працював чи з якими співпрацював в час приватної діяльності. Перелік компаній та досягнення в них надаю окремо. Також на ваш запит дам контакти людей, котрі дадуть рекомендації щодо мене.
========
Я в Linkedin https://www.linkedin.com/in/ambrz/?locale=uk_UA

---

## Образование

### НУ «Львівська політехніка», Інститут енергетики і систем керування,

высшее , с 1997 по 2003 (6 лет)
Магістр електротехніки, спеціальність — електричні системи та мережі.,

---

## Курсы и тренинги

Курси, тренінги, сертифікати Менеджмент 2018 Курс наданий викладачем НТУ «Дніпровська політехніка» Бардасем Артемом Володимировичем через платформу масових відкритих онлайн-курсів Prometheus. ——— СМС – Система Менеджменту Ситуацій 2018 Курс наданий засновницею Apple Consulting Юлією Плієвою з допомогою prometheus.org.ua. ——— Використання програмного забезпечення «Harmony» Візуалізація даних 2017 Курс наданий керівником напрямку візуалізації та журналістики даних, Texty.org.ua Анатолієм Бондаренком через платформу масових відкритих онлайн-курсів Prometheus. ——— Цифрові комунікації в глобальному просторі 2017 Курс наданий викладачем ITArts через платформу масових відкритих онлайн-курсів Prometheus. ——— Digital Photography 2017 This course is available from Harvard OpenCourseWare through the following Creative

Commons licence, Free, Online Digital Photography Course on Alison ——— Комунікаційні інструменти для побудови репутації. 2017 Курс наданий викладачем Києво-Могилянської академії Анастасією Нуржинською (Троцькою) через платформу масових відкритих онлайн-курсів Prometheus. ——— How to Start a Startup (Stanford University) 2016 “Як створити стартап” (Стенфордський університет) з допомогою prometheus.org.ua ——— Юридичні аспекти створення та ведення бізнесу в Україні 2016 Курс наданий засновником юридичної компанії “Spektor Law Firm” Ольгою Спектор з допомогою prometheus.org.ua ——— Інтернет-медіа 2016 Курс наданий викладачем Київського національного університету імені Тараса Шевченка Артемом Захарченко з допомогою prometheus.org.ua ——— Підприємництво. Власна справа в Україні 2016 Курс наданий викладачем Києво-Могилянської бізнес-школи Олексієм Геращенком через платформу масових відкритих онлайн-курсів Prometheus. ——— Business English” (Ivanna Tabachuk) 2016 “Бізнес-англійська”. Курс наданий викладачем Іванною Табачук з допомогою prometheus.org.ua ——— Маркетинг: розробка та продаж пропозиції цінності 2016 Курс наданий викладачем Києво-Могилянської бізнес-школи, засновницею Apple Consulting Юлією Плієвою з допомогою prometheus.org.ua ——— Урбаністика: сучасне місто 2016 Курс наданий викладачем аналітичного центру CEDOS та Центру урбаністичних студій НаУКМА Ігорем Тищенко, Іваном Вербицьким, Світланою Шліпченко через платформу масових відкритих онлайн-курсів Prometheus. ——— Сертифікат цифрової грамотності від Дія. Цифрова освіта. https://osvita.diia.gov.ua/digigram-share/YAnrPfhnA2_0CawFB_rJKiCYCaaIBOPS 2020

## Владение языками

польська — базовый
англійська — базовый
українська — опытный
російська — свободно

https://novarobota.ua/index.php/resume/direktor-z-marketingu-240359