Опубликовано 29 июля 2021г.



Донец Андрей

Активно ищу работу

Директор

Полная занятость
Желаемый город работы : Киев
Дата рождения: 14 декабря 1976 (49 лет)
Пол: Мужчина
Семейное положение: Состою в браке
Дети: Есть дети

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Руководитель департамента продаж

с 01.2014 по 12.2019 (5 лет 11 месяцев)
ТМ Котлант (Оптовые и розничные продажи в теплотехнике.), Киев
((Оптово - розничные продажи)

Направление - Твердотопливные, пирролизные, модульные котельные и т.д.)

Директор региональной сети

с 10.2010 по 12.2013 (3 года 2 месяца)

ПАТ Прогресс, (оптово-розничная торговля мебелью и акссесуарами)
(Управление магазином общей площадью более 700 м2.
1. Работа с персоналом ежедневно
2. Решение вопросов со всеми контролирующими органами
3. Ежедневный контроль за денежными оборотами
4. Хозяйственный вопросы - обслуживание здания.)

Директор филиала

с 10.2007 по 06.2010 (2 года 8 месяцев)
ООО Голден Тайл , Стройматериалы/логистика/склад/ВЭД
(Полноценная база керамической плитки и смежных материалов производства Керамической Группы «Голден Тайл».
Филиал поставлял продукцию также в республику Беларусь.

Создал филиал с нуля.
В обязанности входит:
-контроль работы логиста по получению продукции жд и автотранспортом, а также по отгрузкам по клиентам
-контроль работы менеджеров по продажам (ежедневный анализ продаж, отслеживание дебиторки)
-контроль работы склада, проведение инвентаризаций
-работа с крупными клиентами в Украине и с клиентами в Республике Беларусь,
-работа с таможенными органами)

Коммерческий директор

с 05.1996 по 10.2007 (11 лет 5 месяцев)
ООО Визард, Перевозки/логистика/склад/ВЭД
(Создал с нуля курьерский бизнес, заключил контракты с национальными структурами.
Подписал агентский контракт, впервые на Украине, с ЗАО ДХЛ Интернэшнл Украина.

ООО Визард - представляла интересы американской транснациональной компании авиа экспресс перевозок DHL в Черниговской и Сумской областях.
- организация работы представительства, координация взаимодействий между сотрудниками представительства и ЦО
- планирование и выполнение объемов продаж представительства
- работа с клиентской базой, принятие участия в разработке и внедрении маркетинговых мероприятий
- обеспечение складской и транспортной логистики (организация работы офиса, контроль загрузок машин, режимов прихода/ухода, обеспечение безопасности перевозок)
- контроль соблюдения режима работы, установленных правил и инструкций
- аналитика по представительству
- решение административно – хозяйственных вопросов
-контроль работы начальников отделов (доставки, логистики, продаж)
-работа с таможенными органами
-работа с органами государственной власти)

Дополнительные сведения

Обладаю хорошими управленческими качествами руководителя

Образование

Государственный институт экономики и управления

высшее , с 1996 по 2001 (5 лет)
Промышленный менеджмент, специалист, Киев