Опубликовано 11 ноября 2021г.



Лобода Максим Александрович

Активно ищу работу

Агро Трейдер, менеджер по (продажам, закупкам, финансовым решениям), операционный директор, руководитель проекта., 30000 грн

Полная занятость
Желаемый город работы : Днепр
Дата рождения: 10 марта 1978 (48 лет)
Пол: Мужчина
Семейное положение: Женат
Дети: Дочь 19 лет., Сын 7 лет.

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Цель

Збільшення стабільного доходу, кар'єрний рост, перспектива розвитку як особистості. .

Опыт работы

Торговый представитель, консультант

с 07.2021 по 10.2016 (4 года 8 месяцев)
ЧК Альтернатива, ТОВ, Днепр, Харьков, Донецк, Луганск, Запорожье
(пошук нових Дилерів;

--- прямі продажі продуктів для тварин та птиці власного виробництва (Премікси, БМВД, Комбікорма, ЗЦМ_замінники цільного молока), консервантів для закладки основних кормів (з злакових культур, люцерни, бобових та кукурудзи), обладнання для тварин та птиці (автоматичні системи вентиляції, кормолінії, охолодження, водо поїння), консультативне супроводження в господарства, агрофірми, агрохолдинги (Кернел, Novaagro, Астарта, Оболонь-Агро, Глобино, Рантье_KSG-Agro,
ЧМК_Черкаська мясна компанія, Харвест -Холдинг_HARVEAST, Мрія Агрохолдинг, ,Агропромислова компанія_Мелітополь, УкрАгроКом, Холдинг Нестеренко (група господарств)_об`єднаний орільский елеватор, птахофабрики Харківської та Черкаської обл..) — підтримка існуючої клієнтської бази та залучення нової;
— повний супровід вирощування тварин та птиці та балансування оптимальних раціонів. ; — Залучення та професійна годівля господарств в Галузі твариннецтва та птахівництва, налагодження умов на господарстві за допомогою наших спеціалістів.;
— пошук нових ринків збуту ;
— просування ексклюзивного товару;
— організація участі компанії в аграрних виставках (Київ, Кропивницький) та на день поля в господарствах.
контроль ведення документації;
— відстеження платіжних документів;
— контроль товарних залишків та дебіторська заборгованість у клієнта; — організація оптових продажів.
--- винайшов кілька нових продуктів та вивів їх на ринок.)

Трейдер оптовых закупок зерновых

Sierantz (SGM Ukraine), Днепр, Харьков, Донецк, Луганск, Полтава
(Пошук нових контрагентів (перших посередників, елеватори, с/г виробників):
Планування обсягу закупівель
Пошук надійних контрагентів
Організація перевірки постачальників
Проведення цінового аналізу ринку і підготовка звітності
Переговори щодо закупівлі зернових культур згідно встановлених цін
Сприяння підписанню контрактів

Збір документів для акредитації контрагентів; - Оптова закупка пшениці та кукурудзи :
а) CPT – DAP в портах Миколаїва, Черноморська.
б) EXW на елеваторах
перевірка при наявності продукції на елеваторі та при відвантаженні в вагони.

З 2012 року додатково займаюсь закупівлею зернових для посередника)

Деловые и личные качества

активность, креативность, профессионал с большим практическим опытом в данной области, склонность к аналитической деятельности, стремление к повышению профессионального уровня, навыки построения взаимовыгодных взаимоотношений с клиентами, умение сосредотачиваться на главном, исполнительность, навыки проведения успешных переговоров с клиентами, ответственность, умение быстро обучаться и осваивать новую информацию, умение убеждать и

договариваться, амбициозность, коммуникабельность, стремление к самосовершенствованию, гибкость мышления, умение согласованно работать в коллективе, знание типовых бизнес-процессов в данной области, навыки подготовки докладов, постоянно повышаю свой уровень профессиональной подготовки, работоспособность, умение достигать желаемых результатов, легко адаптируюсь к новым информационным системам, развитое стратегическое мышление, навыки делового общения, хорошие организаторские способности, аккуратность, надежность, предприимчивость, внимательность, инициативность, ответственность, уверенность в себе, порядочность, решительность, способность к быстрому обучению, стресоустойчивость в конфликтных и нестандартных ситуациях, общительность, презентабельная внешность, самоконтроль, целеустремленность, способность самостоятельно принимать решения, вежливость, жизнерадостность, организованность, внимание к деталям, ориентация на результат, находчивость, стресоустойчивость

Дополнительные сведения

Комп'ютерна грамотність - користувач (Word, Excel, Internet, Outlook, CRM, Hybrimin), водійське посвідчення: кат A.B, C; наявність клієнтської бази с / г виробників (рослинництво, елеватори, тваринництво).
Участь в цінових переговорах між, дистриб'ютором і клієнтом, в тендерному процесі .
Координація розподілу і поставок продуктів
Координація вирішення складних технічних питань з регіональними технічними фахівцями
Забезпечення і постійне оновлення точного прогнозу клієнта на щомісячній основі Використання CRM-системи для щоденної реєстрації всієї інформації про продажі

Можливі відрядження по Україні та за кордон. Наявність закордонного паспорта.

Образование

ДДАЕУ

высшее , с 2018 по 2020 (2 года)
Агрономия, Днепр (Украина)

БДАУ

высшее , с 1995 по 2000 (5 лет)
Ветеринарная медицина, Белая Церковь (Украина)

Курсы и тренинги

Додаткова освіта: -2008 рік.- менеджмент з продажу та забеспеченню - 2013 р. – технологія використання біологічних та хімічних консервантів при закладанні силоса з кукурудзи та злакових культур. Тренінги в Німеччині. - 2018 р. – Семінари по підвищенню продажів.

Владение языками

Украинский — базовый

https://novarobota.ua/index.php/resume/agro-treyder-menedzher-po-prodazham-zakupkam-finansovym-resheniyam-operatsionnyy-direktor-rukovoditel-proekta-241256