Опубликовано 30 августа 2021г.



Кучерявая Светлана Николаевна

Активно ищу работу

Администратор, менеджер с оптовых продаж, куратор сети, 25555 грн

Полная занятость, Неполная занятость, Сменный график, Свободный график, Вахта
Желаемый город работы : Харьков
Дата рождения: 11 сентября 1967 (59 лет)
Пол: Женщина
Семейное положение: Замужем
Дети: Дочь

Контактная информация

Зарегистрируйтесь или войдите чтобы открыть контакты соискателя

Опыт работы

Менеджер в оптовой торговле.

с 01.2001 по 05.2015 (14 лет 4 месяца)
ООО "Джамп", Харьков
(Доброго времени суток.
Желаю проявить свои деловые и личностные качества в профессиях: Администратор; Региональный, Категорийный менеджер; Менеджер с оптовых продаж; Куратор сети и др. направления, где есть...
Живое общение и активная деятельность. Встречи, переговоры, деловые поездки. Присутствие воздуха в жизни.
Иногда человек чувствует время, когда уже может предложить свои «услуги» другим. Думаю, что

это время пришло ко мне.
Я – Светлана. Человек, который в течении жизни постоянно расширяла свои горизонты в сферах, которые представляли для меня интерес. Дополняла новыми знаниями по психологии взаимоотношений, астропсихологии, искусству эффективных продаж.
Возраст мой – собственный жизненный опыт. Поиск истины, смысла жизни. Знакомство с книгами, лекциями, вебинарами по духовному и материальному процветанию, саморазвитию.
Направленность всей предыдущей моей трудовой деятельности на сферу продаж, различных групп товаров, построению, налаживанию и удержанию коммуникаций с коллегами, клиентами.
Профессионализм и серьезный опыт в сфере менеджмента, маркетинга, продаж.
Направленность моего сознания, теперешнего, состоит в том, что я хочу продолжить приносить пользу, моральное и материальное удовлетворение себе, семье, компании, сотрудникам и конечному потребителю услуг или товаров.
Нацелена на продолжение трудовой деятельности, быть в движении, потоке выполнения поставленных задач и целей, с возможностью самостоятельного принятия решений.
Не готова: полный рабочий день сидеть в офисе, за компьютером и телефонными переговорами. (Понимая весь спектр работы менеджера, уточняю, что конечно готова несколько часов в день работать в офисном режиме, но не целый рабочий день).
Данные о себе:
Светлана Николаевна Кучерявая
11, 09, 1967 Это всего лишь цифры. Тел. +380954777201 Почта: svetlana_kuch@ukr.net
https://www.facebook.com/Nikolana https://m.vk.com/id20843177
Профессиональный опыт работы:
2015 – 2020 Менеджер по работе с клиентами. 2001 – 2015 ООО «Джамп», г. Харьков. Менеджер в оптовой торговле. Работа с VIP клиентами, ключевыми сетями (супермаркетами) г. Харькова. 1997 – 2002 Туркомплекс «Турист», г. Харьков. Продавец – консультант. 1989 – 1997 Люботинский горторг, г. Люботин. Товаровед. Инспектор по торговле. 1986 – 1989 Универмаг «Дом Торговли», г. Харьков. Продавец – консультант.)

Образование

ХНПУ им. Г. С. Сковороды.

высшее , с 2003 по 2008 (5 лет)
Психология. Психолог., Харьков (Украина)

Курсы и тренинги

Образование. 2003 – 2008 Харьковский национальный педагогический университет им. Г. С. Сковороды. Высшее образование. Психолог. 1984 – 1986 ХТСТ Харьковский техникум торговли. Товароведение и организация непродовольственными товарами. Среднее – специальное. Товаровед. 2018 – 2020 Тренинговый центр «Академия времени», г. Москва. Ведическая астрология, нумерология. хирология. 2019 - Международная Академия ведической астрологии «JYOTISH4YOU», г. Днепр. «Васту. Аюрведа для дома». 2017 – Учебный центр ТК «Интурист – Харьков» - Руководитель, менеджер по туризму. 2016 – 2019 Школа западной классической астрологии, г. Харьков. Астрология. 2001 – 2015 Различные тренинги по повышению уровня продаж, работе с клиентами, о возможностях и достижениях поставленных целей и задач. 2002 – Харьковский политехнический институт. Курс – Менеджмент организаций. 1996 - Харьковский областной учебный центр Минстата Украины. Бухгалтер. Достижения и профессиональные

навыки: Невозможное – возможно, тогда, когда это «экологично» для окружающих. Вся деятельность должна быть направлена во благо людям и себе. Успешные переговоры и заключение договоров со многими ключевыми клиентами. Самостоятельное оформление договоров на поставку товара, актов выполненных работ и др. документации. Плотное сотрудничество с дистрибьюторами, региональными представителями. Ключевая роль в расширении клиентской базы компании. Составление и продвижение планов маркетинговых мероприятий. Мониторинг цен, заявок, поступления товара. Разработка программ лояльности для клиентов. Отчетность документальная, финансовая. Работа с менеджерами и покупателями по преодолению возражений. Расширение ассортимента продукции в торговых сетях, предоставления индивидуальных условий. Увеличение показателя узнаваемости бренда. Периодичный ввод на рынок новых торговых марок. Обучение, консультирование и поддержка новых сотрудников. Умение выслушать и понять человека, помочь знаниями. Дополнительная информация: Готова делиться своими знаниями, опытом. Желание трудиться в новой команде. Готова к дальнейшему познанию нужной для себя информации. Переключению и ознакомлению с новыми условиями труда, новыми идеями и возможностями. Знакомству с успешными коллегами. Имею собственный авто, водительские права, готова к рабочим поездкам. Готова к командировкам по своей стране, а также в другие страны мира. Предпочитаю активный образ жизни. Предпочитаю работу в команде, постоянно развивающихся людей. Если Вы дополняете свою команду, набираете новых предприимчивых сотрудников, расширяете свой бизнес проект, в разных уголках земного шара. И вдруг, по счастливой «случайности» ищете опытных, надежных, добропорядочных людей в г. Харькове. Для своей компании, фирмы, центра. В этом случае, приняв Ваше приглашение – я буду счастлива, трудиться вместе с Вами во благо общей цели! С уважением и благодарностью, Светлана.
